



جامعة غرداية

كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير

قسم العلوم المالية والمحاسبة



مطبوعة بيداغوجية

أدوات مراقبة التسيير

موجهة لطلبة، أولى ماستر تدقيق ومراقبة التسيير

من إعداد د.بادي عبد المجيد

السنة الجامعية: 2021/2020



جامعة غرداية

كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير

قسم العلوم المالية والمحاسبة



مطبوعة بيداغوجية

أدوات مراقبة التسيير

موجهة لطلبة، أولى ماستر تدقيق ومراقبة التسيير

من إعداد د. بادي عبد المجيد

السنة الجامعية: 2021/2020

الفهرس

5مقدمة:.....5

الفصل الأول: تقديم مراقبة التسيير

ا. التطور التاريخي

9: النظر الجديدة لمراقبة التسيير:9

الفصل الثاني: سلوك التكاليف، الحجم، الربحية، طريقة التكلفة المتغيرة **Direct Costing**، نقطة

التعادل

14: تعريف طريقة التكلفة المتغيرة:14

14: تحليل سلوك التكاليف:14

17: **Direct costing simple** : طريقة التكلفة المتغيرة البسيطة:17

18: تحليل نقطة التعادل "عتبة المردودية" :18

25: استخدامات نقطة التعادل في التسيير:25

الفصل الثالث: طريقة التكلفة الكلية (الإجمالية) مراكز التحليل

Erreur ! Signet non défini.....: تعريف I-.....

28: الأعباء المباشرة وغير المباشرة:28

28: معالجة التكاليف في مراكز التحليل:28

الفصل الرابع: طريقة التكلفة على أساس الأنشطة (**La méthode ABC**)

33: تمهيد.....33

33: مفهوم طريقة التكلفة على أساس الأنشطة **ABC**33

35: أسباب ظهور طريقة **ABC**.....35

35: مراحل تصميم طريقة **ABC**.....35

38: مزايا وعيوب استعمال نظام التكلفة على أساس الأنشطة:38

الفصل الخامس: سعر التنازل الداخلي بين الوحدات

40 I -لمحة تاريخية وتطور

41 II-طرق تحديد سعر التنازل الداخلي

الفصل السادس: الميزانيات التقديرية

45 I- تعريف الميزانيات التقديرية :

45 II- الأنواع المختلفة للميزانيات التقديرية:

46 III- ميزانية المبيعات:

56 IV- ميزانية الانتاج

70 V- ميزانية التموينات

79 VI. ميزانية الاستثمار

88 VII . ميزانية الخزينة.

100..... تمارين و دراسة الحالات

109.....المراجع

إن موضوع مراقبة التسيير، بالرغم من كونه ظهر من مطلع الألفية الثانية، إلا أنه لا يزال يحظى بالكثير من الاهتمام من قبل العديد من الباحثين والمهتمين بشؤون التسيير. لأن التسيير الجديد اليوم للمؤسسات يتوقف بالدرجة الأولى على التحكم في الموارد بسبب ندرتها، وهذا لتحقيق الأهداف المسطرة وتكمن تلك القدرة في كفاءة المسير في استخدام الأدوات اللازمة لقياس الفعالية والتأكد من سلامة مسار العمل بالتجنيد الدائم والفعال للموارد المتاحة من أجل تحقيق الأهداف بأقل التكاليف.

لقد ازداد اهتمام مؤسساتنا الاقتصادية العمومية والخاصة بمراقبة التسيير على إثر الإصلاحات الاقتصادية التي عرفتها الجزائر منذ التخلي عن الاقتصاد الموجه والشروع في انتهاج اقتصاد السوق حيث أصبحت المؤسسات على إثرها تتمتع بالاستقلالية في إنجاز القرارات المتعلقة بتسيير شؤونها. واعتبرت مراقبة التسيير وظيفة أساسية يتعين على المؤسسات العمومية تنظيم وتدعيم هياكل داخلية خاصة بالمراقبة في المؤسسة وتحسين أنماط سيرها وتسييرها بصفة مستمرة.

ونتمنى من إعداد هذا العمل تأليفا واقتباسا وترجمة أن يفيد القارئ في التحكم في المفاهيم الأولية لمراقبة التسيير وأدواته، وأن يكون مرجعا إضافيا لطلبة أولى ماستر تخصص تدقيق ومراقبة التسيير.

إن العلم والمعرفة ليس لهما حدود. ولكل نشاط بشري هفوات ونقائص. وسنعمل في المستقبل على تحسين هذا العمل وتدعيمه بجملة من التمارين ودراسة الحالات.

وفي الأخير نشكر الدكتور علي زيان على المساعدة في نجاح هذا العمل، كما نرجو من كل من يطلع على هذا العمل أن يوجهنا إلى مواطن النقص فيه حتى نصحح ذلك ويفدينا باقتراحاته التي سوف نستغلها فيما فيه خير إن شاء الله.

د. بادي عبد المجيد

الفصل الأول:
تقديم مراقبة التسيير

الفصل الأول: تقديم مراقبة التسيير

I. التطور التاريخي

ظهرت مراقبة التسيير لأول مرة في المؤسسات الأمريكية وعلى ما يبدو خلال سنة 1920، لكن انتشارها الواسع لم يكن إلا بعد الحرب العالمية الثانية.

ويرجع هذا التأخير إلى سيطرة المذهب المنفعي الذي كان سائدا في مرحلة ازدهار المؤسسات الأمريكية، ولم تكن الحاجة في تلك الفترة إلى الاهتمام بالتحكم في التكاليف، وتحديد المسؤوليات، نتيجة للنتائج المسجلة من قبل تلك المؤسسات.

وبأزمة 1929، وما لحق بالمؤسسات الأمريكية من جراء تلك الأزمة، توقف الازدهار، قلت الموارد، مما استدعى تطوير أدوات جديدة موجهة لتسيير المؤسسات بالعمل على التحكم في التكاليف وتحديد المسؤولية.

وفي هذا الإطار أسست مراقبة التسيير، وكان لأدوات المحاسبة دعائم لها، شيئا فشيئا بدأ مجال نشاطها يتسع وبدأت الدراسات تنشر في البحث في البحث عن تحديد أهداف ووظائف ووسائل مراقبة التسيير.

1- وظائف مراقبة التسيير

وفي هذا الشأن اختلفت الآراء فبعض الوظائف المعتمدة أساسية أحتجزت، حسب الكاتب خماخم A. khemakhem يمكن للخبير في المحاسبة أن يضمن وظيفة المراقبة لكن التجربة أوضحت بأنه يضطلع بهذه المهمة التي تتطلب تكويننا واسعا في الحقوق، الإحصاء ... والإعلام الآلي والعلوم الاجتماعية ويواصل "خماخم" في كتابه أن مراقبة التسيير تتعلق:¹

- بتكليف الأهداف مع الوسائل.
- كشف وتلافي النقائص.

فيما يختص معهد المراقبين التسيير الأمريكي الذي ذكر من طرف خماخم، عن سبعة وظائف

لمراقبة التسيير وذكر منها:

- وضع تنسيق وتسيير مخطط المؤسسة طبقا لمراقبة العمليات.
- مقارنة التحقيقات والتنبؤات لكشف الانحرافات.¹

أما بالنسبة (Lauzel, 1994) فينظر إلى مراقبة التسيير على أنه:

- يساهم في وضع المخطط والميزانيات.
- يساهم في وضع نظام الإعلام.

¹ A Khemakh , Dynamique et contrôle de gestion, édition Dunod 1977, P 14

- كشف الانحرافات بين الحقائق والتنبؤات.
- اقتراح حلول لتصحيح الانحرافات.

وبعد أن ظهرت فعالية مراقبة التسيير في إدارة المؤسسات وتطبق أثناء العمليات وتعتبر كمراقبة ذاتية، لتكون فعالة لابد أيضا أن تكون مستمرة ومتواصلة، Lauzel يشبهه مراقبة كنظام حسي الذي يقيس النتائج فإذا كانت غير موافقة تعطي صدادع وتسبب وجع،² ولهذا يظهر نظام مراقبة التسيير كمثبت الحرارة، عندما يكون انحراف سلبي أو عندما تبعد التحقيقات عن الأهداف المسطرة، فإن المراقبة تتدخل بصفة تلقائية، ولهذا فإن عددا كبيرا من الكتاب يعرفون المراقبة حسب ثلاثة عناصر:

1- نظام الأهداف.

2- نظام الإعلام.

3- نظام الحوافز.

2- تعريف مراقبة التسيير

ويمكن سرد بعض التعاريف لأشهر المهتمين بمراقبة التسيير.

يعرف خماخم A. khemakhem مراقبة التسيير على أنها " مسار العمل الموضوع في خدمة المنظمة لضمان التنشيط والتحريك الفعال والمستمر للطاقات والمواد المتاحة لبلوغ الهدف المنتظر من قبل هذا الكيان".

بينما يعرفها Pillot كما يلي: يتمثل نظام مراقبة التسيير في العملية المراد ضمان توحيد الأهداف اللامركزية للنشاطات المشتقة من أجل تحديد أهداف المؤسسة مع مراعاة³.

أخلاقيات متفق عليها مسبقا. ويشمل نظام مراقبة التسيير جملة من العمليات الداخلية والتي تحتوي بدورها على جملة من المناقشات كما يعمل أيضا على تنمية الكفاءات الفردية وذلك عن طريق إدخال نظام تأهيل وتكوين لمهنة التسيير لاكتساب مهنة متواصلة في ميدان التسيير.

بينما يعرف Enthony مراقبة التسيير بأنه " التسلسل الذي من خلاله يقوم مسؤولو المؤسسات بضمان واستغلال الموارد المتاحة بأقل التكاليف وأكثر فعالية للوصول إلى الأهداف المسطرة"⁴.

أما Alazard C) فيرى أن " رقابة التسيير تبحث على إدراك ووضع وسائل معلوماتية موجهة لتمكين المسؤولين من التصرف وتحقيق التنسيق الاقتصادي العام بين الأهداف والوسائل، وما هو محقق لذا يجب اعتباره نظاما معلوماتيا لقيادة وتسيير المؤسسة كونه يراقب فعالية ونجاعة الأداءات لبلوغ الأهداف"⁵.

² Lauzel. P, Teller. R, Contrôle de gestion et budget. 7 éme édition. Sirey 1994.

³ Pillot, Maîtrise de gestion et contrôle de gestion, édition Sedifor, p28

⁴ Lauzel. P, op cit, p12

⁵ Claude Alazard et Sabine Separi : contrôle de gestion manuel et application. Dunod 3^{ème} édition Paris 2010 P 6

الفصل الأول: تقديم مراقبة التسيير

نستخلص من التعاريف المذكورة أنفاً أن مراقبة التسيير هي التي يمكن من خلالها استغلال بفعالية ونجاعة وملائمة الموارد المتاحة، وهي التي تستطيع أن تضع نظام معلومات محكم هدفه السير الحسن لمختلف العمليات. وذلك يمكن القول إن مراقبة التسيير تعتبر جد ضرورية في المؤسسات وذلك لشموليتها إذ تأخذ بعين الاعتبار جميع المديرية بغية تحقيق الأهداف المسطرة سابقاً.

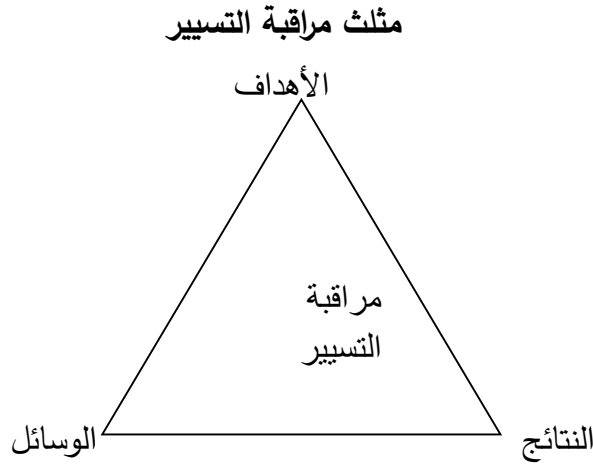
II: النظرة الجديدة لمراقبة التسيير:

الشكل الجديد لمراقبة التسيير يعتمد أساساً على الواجهة الكلاسيكية ولكن مع الأخذ بعين الاعتبار تصحيح حدود هذه الواجهة، وعليه فإن النظرة الجديدة لمراقبة التسيير لم تهمل الجانب الإنساني والسياسي لهذه الوظيفة. ومن بين الأهداف التي ترمي عليها هذه الوظيفة، إيجاد وتحليل العلاقات الموجودة ما بينها ومحورها الأساسي:

- كيف يتم فصل نظام مراقبة التسيير واستراتيجية المؤسسة؟
- ماهي آثار الهياكل وثقافة المؤسسة على نظام مراقبة التسيير؟

النموذج الجديد المقترح:

الشكل 01: مثلث مراقبة التسيير



1- الأقطاب الثلاثة لنظام مراقبة التسيير:

يعتمد سير نظام مراقبة التسيير على ثلاثة مؤشرات: الأهداف، الوسائل والنتائج.

1-1- الأهداف: إن نقطة انطلاق نظام مراقبة التسيير هي تحديد الأهداف على المدى السنوي والتي يجب أن تكون متجانسة مع الأهداف الإجمالية للمنظمة والمسطرة على المدى الطويل.

1-2- الوسائل: المركبة الثانية تهتم بالوسائل التي يجب وضعها في حيز التطبيق وهي، إما أن تكون تقنية أو مادية أو بشرية أو مالية.

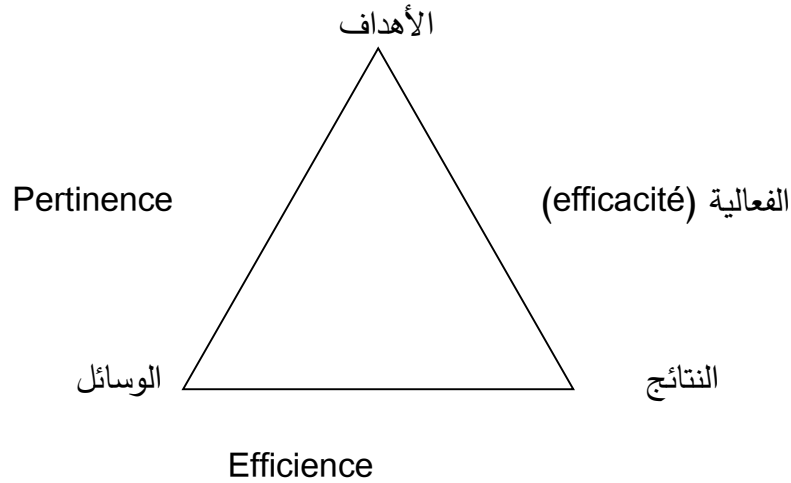
الفصل الأول: تقديم مراقبة التسيير

1-3 النتائج: وتتمثل في قياس نتائج العمليات والتدخلات من أجل تحقيق الأهداف المسطرة قياسا بالوسائل المخصصة.

إن تحديد ومعرفة النتائج يطرح عدة عوائق من بينها:

- تشخيص المؤشرات الفعالة بمعنى تلك التي تسمح بفهم الواقع بطريقة صحيحة.
- صحة المعطيات المعتمدة عليها أثناء الحساب.
- استمرارية المؤشرات على المدى الطويل.

(شكل 02: يوضح إشكالية نظام مراقبة التسيير)



وهذا الشكل يوضح الأقطاب الثلاثة لمراقبة التسيير ومختلف العلاقات الموجودة بينها وكذا الديناميكية التي تربطهم.

ويتضح لذا أيضا إشكاليات مطروحة على مستوى المؤسسة، منها فعالية المنظمة وقدرتها على تحقيق الأهداف.

2- مجال مراقبة التسيير:

إن تحليل سيرورة مراقبة التسيير يحتم علينا تحديد مجال عمله وهو المنظمة التي لها أهداف شاملة على المدى البعيد (finalités) والتي سطرت استراتيجية التي من خلالها وضعت هياكل وتمتلك ثقافة خاصة بها.

2-1: الاستراتيجية ومراقبة التسيير:

تظهر مراقبة التسيير كأداة وضع في حيز التطبيق استراتيجية ما وعليه فإن مراقبة التسيير تنطلق من اختيارات استراتيجية ما وأهداف مسطرة في الآجال الطويلة لوضع مخططات قصيرة المدى.

وفي الحقيقة، فإن التمهيد ما بين الاستراتيجية ومراقبة التسيير أصبح معقدا بفعل عوامل عديدة. من جهة فإن عدم استقرار المحيط الخارجي قد يشكك ويدعو المسؤولين إلى إعادة النظر في الفرضيات والتوقعات التي كانت منسوبة على الأهداف المسطرة آنفا، بحيث ان الفرضيات الولية التي كانت الأساس الذي اعتمد عليه أثناء وضع الاستراتيجية قد تكون أو تلغى.

ومن جهة أخرى، فإن فعالية الوسائل الموضوعية من الصعب التوقع بطريقة صحيحة آثارها.

2-2: مراقبة التسيير والهيكل

يمكن تعريف هيكل المنظمة على النحو التالي:

- توزيع أقي للنشاطات.

- تقسيم عمودي للسلطة.

- ميكانزمات للتنسيق.

من جهة أخرى، فإن هيكل المنظمة يتميز بتعدد المسؤوليات والمترجمة بتقسيم وتوزيع السلطة.

3- مراقبة التسيير وثقافة المؤسسة:

تعرف المؤسسة على أنها " الخيال المنظماتي " أي مجموعة الصور والمعتقدات حول المنظمة وطرق سيرها وكل ما يخص طرق التعامل داخل المنظمة⁶.

وعليه إذا كانت الثقافة تؤثر بصفة عامة على التصرفات، فإنها وبصفة خاصة تؤثر على تحديد الأهداف.

ومنه فإن الإجابة على الأسئلة الثلاث الآتية يكون على حسب نوعية ثقافة المؤسسة:

- من لهم الأهداف؟

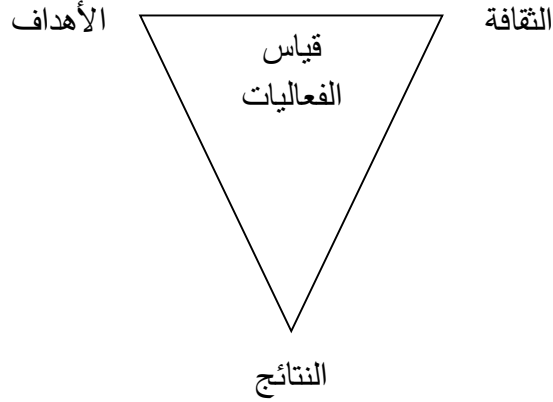
- كيف تحدد الأهداف؟ (عن طريق التفاوض).

- ماهي طبيعة الأهداف المسطرة؟ (أهداف كمية أو كمية).

⁶ Ray Garrison. Theresa Libby et les autres, Fondement de la comptabilité de gestion, éd Chenelière éducation Québec

الفصل الأول: تقديم مراقبة التسيير

إن مثلث الثقافة " الأهداف " النتائج " يحدد لنا طريقة تقسيم الفعاليات داخل المنظمة.



4- مراقبة التسيير وادارة الاعمال: (Contrôle de gestion et management):

تدخل مراقبة التسيير في الإطار العام لإدارة الاعمال لكل منظمة، وبالفعل، فإن هذه الأخيرة (المنظمة) تتميز بأهداف شاملة (finalité) ومعطيات هيكلية وثقافية مستوحاة من تاريخها. ومن المهم إذن التوجه نحو "التداخل في العلاقات" ما بين هذه المركبات الثلاثة.

إن الهياكل بتحديداتها وتعريفها لتقسيم العمل بتنظيم سير المعلومات، توجه مختلف المؤسسات في نظرتهم للمشاكل وبالتالي تؤثر على الحلول المدروسة.

من جهة، فإن الظاهرة تكمن أثناء إعداد استراتيجية حيث أن المعلومات التي في حوزة المسؤولين على أعلى المستويات، هي نتيجة الهياكل، وعليه فإن الحلول تكون حسب الإشكالية المطروحة من قبل تلك الهياكل.

ومن البديهي أيضا، أن الهياكل تحدد من جهة أخرى، قواعد اللعبة أي النظام الواجب الأخذ به أثناء تحقيق الأهداف.

الفصل الثاني:

سلوك التكاليف، الحجم، الربحية، طريقة التكلفة المتغيرة Direct

Costing، نقطة التعادل

الفصل الثاني: سلوك التكاليف، الحجم، الربحية، طريقة التكلفة المتغيرة Direct Costing، نقطة التعادل

تعتبر طريقة التكلفة المتغيرة من أهم الدراسات التي تقوم على أساس سلوك التكاليف وهي العلاقة بين التكاليف والحجم النشاط والنتيجة، وتعد أداة تسيير هامة في يد مراقبة التسيير لدراسة أثر مستوى النشاط على التكاليف والنتيجة ومن هذه الطريقة تستخرج عتبة المرودية التي يمكن التعبير عنها جبريا وبيانيا.

II. تعريف طريقة التكلفة المتغيرة:

تسمح الطريقة بتحديد الهامش على التكلفة المتغيرة الذي سوف يغطي مجموع التكاليف الثابتة لتحديد النتيجة. تم تطوير هذه الطريقة إلى ما يعرف بطريقة التكلفة المتغيرة المتطورة التي تعرف أيضا بطريقة التكاليف المتغيرة الخاصة حيث تجزئ فيها التكاليف الثابتة إلى تكاليف ثابتة مباشرة تحمل على المنتج أما التكاليف الثابتة غير المباشرة الباقية تحمل على النتيجة والتي تدعى التكاليف الثابتة المشتركة

III. تحليل سلوك التكاليف :

ترتب التكاليف حسب الغرض من استخدامها ويصنفها SCF حسب الطبيعة مثلا مصاريف المستخدمين يسجل فيها كل ما له علاقة بأجور ورواتب العمال بينما تصنفها المحاسبة التحليلية إلى تكاليف مباشرة وتكاليف غير مباشرة لكن هذه التصنيفات لا تسمح بمعرفة العلاقة بين التكاليف وحجم النشاط (قد يعبر عنه بحجم الانتاج أو عدد الوحدات المباعة و الأكثر استخدام هو رقم الأعمال) باعتبار أنه هناك بعض التكاليف تتغير مع حجم النشاط والبعض الآخر يبقى ثابت مستقل عن النشاط . النوع الأول يدعى التكلفة المتغيرة والنوع الثاني يدعى التكلفة الثابتة.

➤ **التكلفة المتغيرة:** وهي التكاليف التي تتغير مع تغير حجم النشاط حيث يكون هذا التغير بطريقة طردية

متناسبة مع التغير الحاصل في مستوى النشاط والعكس صحيح ويدخل في التكاليف المتغيرة مايلي:⁷

– تكلفة المواد الأولية المستهلكة.

– تكلفة اليد العاملة المباشرة.

– الجزء المتغير من مصاريف الانتاج.

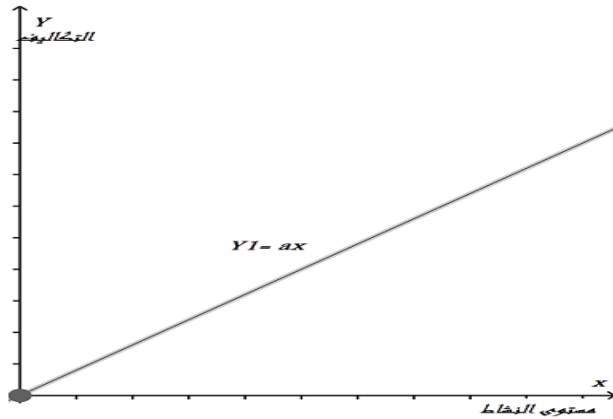
– الجزء المتغير من مصاريف التوزيع.

التمثيل البياني :

$$Y_1 = ax$$

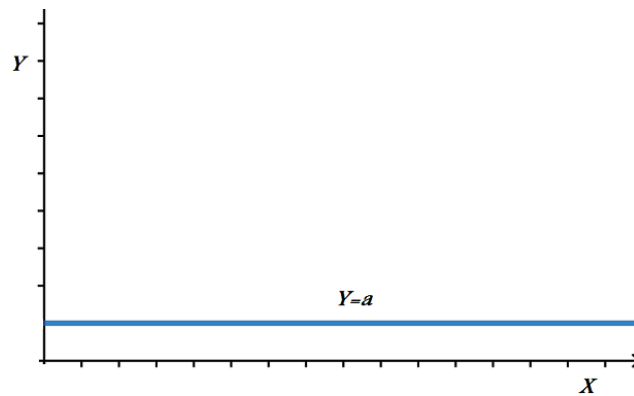
a : التكلفة المتغير للوحدة

⁷ ناصر دادي عدون، محاسبة تحليلية، مطابع دار البحث، الجزائر 1998، ص 135



وعليه التمثيل البياني للتكلفة المتغيرة للوحدة CVu

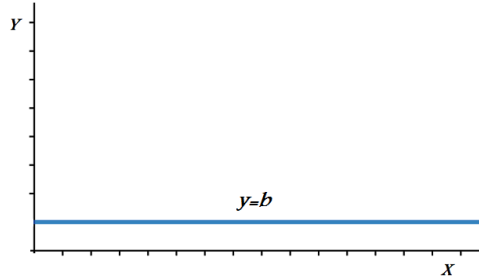
$$Y_1 = ax \Rightarrow Y' = \frac{ax}{x} = a \Rightarrow \text{ثابت}$$



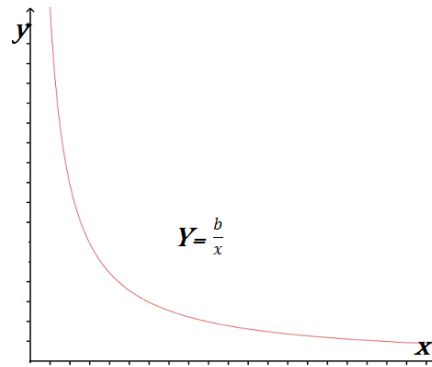
2- التكاليف الثابتة : هي التكاليف التي تكون مستقلة عن مستوى النشاط حيث تظل في مجموعها ثابتة حتى ولو تغير مستوى النشاط وتتميز التكاليف الثابتة بمايلي :

- كثيرا ما يطلق عليها بالتكاليف الهيكلية باعتبار أن مجملها مرتبط بهيكل المؤسسة ولا تتغير إلا بتغيره.
- ولهذا تنشئ التكاليف الثابتة بنتيجة لقرار مجلس الادارة وتخضع لرقابته.
- تظل التكاليف الثابتة في مجملها ثابتة بالرغم من زيادة أو نقص مستوى النشاط لكنها تتغير بالنسبة للوحدة الواحدة (CFu). وعلى العموم تشمل التكاليف الثابتة مايلي:
- مخصصات الاهتلاك.
- ايجار المحل.
- مصاريف الادارة العامة.
- أقساط التأمين.

التمثيل البياني:



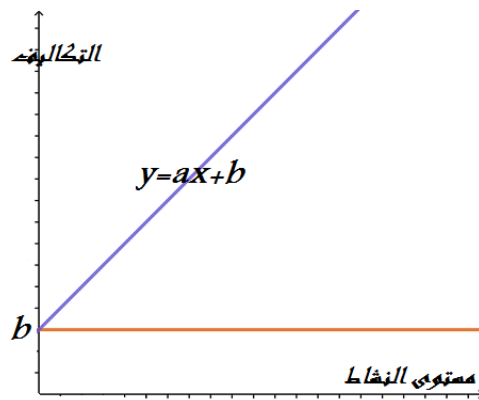
أما التكلفة الثابتة للوحدة تكون متغيرة



التكاليف الثابتة في مجملها ثابتة بينما التكلفة الثابتة للوحدة تكون متناقصة كلما زاد حجم النشاط فإن نصيب الوحدة الواحدة من التكلفة الثابتة ينخفض والمؤسسة تعمل على زيادة حجم النشاط بهدف التقليل من التكاليف الثابتة.

التمثيل البياني لمجموع التكاليف:

مجموع التكاليف = التكاليف المتغيرة + التكاليف الثابتة



الفصل الثاني: سلوك التكاليف، الحجم، الربحية، طريقة التكلفة المتغيرة Direct Costing، نقطة التعادل

3- التكاليف شبه المتغيرة: تتكون هذه التكلفة من جزئين جزء ثابت وجزء متغير وتحتاج الى معالجة خاصة للفصل بين الجزء الثابت والمتغير. من بين طرق الفصل بين الجزء الثابت والمتغير، تستخدم الطريقة الإحصائية طريقة المربعات الصغرى.

IV. طريقة التكلفة المتغيرة البسيطة : Direct costing simple

ترتكز هذه الطريقة على مايلي:

- ترتيب التكاليف حسب المتغيرة.
- تحدد المردودية على أساس حساب الهامش على التكلفة المتغيرة

$$M/CV = CA - CV$$

حيث يمثل CA رقم الأعمال، CV تمثل التكاليف المتغيرة و M/CV هامش/ت م،ت ثا (CF)

$$(1) \quad M/CV > CF \leq R \quad \text{نتيجة ربح +}$$

$$(2) \quad M/CV = CF \leq R \quad \text{نقطة التعادل (SR) او رقم الأعمال الحرج}$$

$$(3) \quad M/CV < CF \leq R \quad \text{نتيجة خسارة -}$$

من بين استعمالات هذه الطريقة في التسيير هو قياس ربحية المنتج واتخاذ القرار فيما يخص المحافظة أو التخلي عن المنتج غير المرغوب فيه.

P3	P2	P1	المنتجات	البيان
CA3	CA2	CA1	رقم الأعمال	CA
CV3	CV2	CV1	التكاليف المتغيرة	CV
M/CV3	M/CV2	M/CV1	الهامش	M/CV
CF			التكاليف الثابتة	CF
R			النتيجة	

ويعرف هذا الجدول بجدول الاستغلال التفاضلي (TED) Tableau d'exploitation différentiel .
تطبيق: تنتج وتوزع مؤسسة بدري ثلاثة منتجات P1، P2، P3 ولدينا المعلومات الخاصة بالمبيعات والتكاليف في الجدول التالي :

P3	P2	P1	المنتجات	البيان
300	250	200	سعر البيع	
400	600	500	عدد الوحدات المباعة	
225	125	100	التكلفة المتغيرة للوحدة	Cvu
5	50	50	التكلفة الثابتة الخاصة	CFs

التكلفة الثابتة الإجمالية هي 100000 دج

المطلوب: باستخدام طريقة التكلفة المتغيرة البسيطة حدد المنتجات المرغوب الاحتفاظ بها و الغير المرغوب فيها؟

الحل:

المجموع	P3	P2	P1	المنتجات	
				البيان	
370000	120000	150000	100000	رقم الأعمال	CA
215000	90000	75000	50000	التكاليف المتغيرة	CV
155000	30000	75000	50000	الهامش	M/CV
100000	100000			التكاليف الثابتة	CF
55000	النتيجة				

المنتج 2 هو أحسن مردودية برغم من أن كل المنتجات ه/ت م موجب

1- طريقة التكلفة المتغيرة ال متطورة Direct costing évolué

يطلق عليها أيضا بطريقة التكاليف الخاصة وتعتبر تمديد وتحديث طريقة التكلفة المتغيرة البسيطة وترتكز

على مايلي:

- توزيع وتحميل التكاليف لا يتم فقط على التكاليف المتغيرة وانما جزء من التكاليف الثابتة المباشرة التي تعرف بالتكاليف الثابتة ال خاصة CF spécifique وبالتالي المنتج يتحمل في نفس الوقت التكاليف المتغيرة والتكاليف الثابتة الخاصة به بينما الجزء المتبقي من التكاليف الثابتة التي تدعى بالتكلفة الثابتة المشتركة CF commune التي تغطي بهامش التكلفة الثابتة الخاصة M/CFs وعليه تحسب النتيجة وفق هذه الطريقة كالتالي:

$$M/CFs = M/CV - CFs$$

$$R = M/CFs - CFc$$

P3	P2	P1	المنتجات	
			البيان	
CA3	CA2	CA1	رقم الأعمال	CA
CV3	CV2	CV1	التكاليف المتغيرة	CV
M/CV3	M/CV2	M/CV1	الهامش	M/CV
CFs			التكلفة الثابتة الخاصة	CFs
M/CFs3	M/CFs2	M/CFs1	M/CFs	
CFc			CFc	
R			R	

- فوائد طريقة التكاليف المتغيرة المتقدمة: من بين أهم الفوائد استخدام هذه الطريقة هي اتخاذ القرار في المنتجات المرغوب في إبقائها من الغير المرغوب فيها.

V. تحليل نقطة التعادل "عتبة المردودية" :

- مفهوم نقطة التعادل: هي وسيلة تحليلية تسمح بدراسة العلاقة الموجودة بين التكاليف المتغيرة والتكاليف الثابتة والأرباح. وهي النقطة التي عندها لا تتحقق المؤسسة لا ربح ولا خسارة حيث أن الأرباح تبدأ عند تجاوز هذه النقطة.

رقم الأعمال العتبة الحرج (CA. Critique) = مجموع التكاليف (تكلفة متغيرة + تكلفة ثابتة)

➤ **فرضيات الطريقة:** لتحديد تلك القيمة نفترض أن:

- التكاليف المتغيرة تتناسب طرديا مع رقم الأعمال.
- التكاليف الثابتة لا تتغير في إطار دورة معينة.
- ثمن البيع موحد.
- حجم المبيعات هو الذي يؤثر على التكاليف المتغيرة.

➤ **تحديد نقطة التعادل:** انطلاقا من أن رقم الأعمال يغطي مجموع التكاليف حتى تتحقق نقطة التعادل:

$$CA.C = CV + CF$$

$$CA.C - CV = CF$$

$$M/CV = CF$$

وعليه تكون النتيجة في نقطة التعادل مساوية للصفر

$$R = M/CV - CF = 0$$

وتحديد نقطة التعادل (عتبة المردودية) رياضيا بالعلاقة التالية:

$$SR = \frac{CA \times CF}{M/CV}$$

ويمكن استخدام نسبة ه/ت م (taux M/CV) التي تمثل نسبة مئوية من رقم الاعمال

$$\text{Taux M/CV} = \frac{M/CV}{CA}$$

وتصبح عتبة المردودية كالتالي:

$$SR = \frac{CF}{\text{taux M/CV}}$$

وتحسب عتبة المردودية بالكميات (Q) بالعلاقة التالية:

حيث: P سعر البيع و CVu تكلفة متغيرة للوحدة

$$CA = P \times Q$$

$$CV = CVu \times Q$$

$$CA = CV + CF \quad \text{لدينا}$$

$$P \times Q = CVu \times Q + CF$$

$$P \times Q - CVu \times Q = CF$$

$$Q(P - CVu) = CF$$

$$Q = \frac{CF}{P - CVu}$$

$$SR = \frac{CF}{P - CVu} \quad \text{ومنه}$$

مثال: من أجل الحصول على رقم الأعمال قدره 400.000 دج بلغت التكاليف المتغيرة 300.000 دج

والتكاليف الثابتة التي تتحملها المؤسسة 75.000 دج.

المطلوب:

- ✓ إعداد جدول تحليل الاستغلال التفاضلي.
- ✓ أحسب عتبة المردودية.

الحل:

- جدول الاستغلال التفاضلي:

الرقم	البيان	المبالغ	%
1	رقم الأعمال الصافي	400000	100
2	التكاليف المتغيرة	300000	
3	الهامش على التكلفة المتغيرة	100000	25
4	التكلفة الثابتة	75000	
5	نتيجة الاستغلال	25000	

- عتبة المردودية:

$$SR = \frac{CA \times CF}{M/CV}$$

$$SR = \frac{400.000 \times 75.000}{100.000} = 300.000$$

ويمكن إيجادها باستخدام نسبة ه/ت م

$$0.25 = \frac{100.000}{400.000} = \frac{\text{ه/ت م}}{\text{رقم الاعمال}}$$

$$SR = \frac{CF}{\text{taux } M/CV} = 300.000$$

وهو رقم الأعمال الذي يحقق التعادل

3- استخراج نقطة التعادل بيانياً: يمكن تمثيل رقم الأعمال والتكاليف بدالات خطية وهذا لاستخراج وتعيين

نقطة التعادل بيانياً حيث:

- رقم الاعمال يكون على الشكل $y=x$

- التكاليف المتغيرة والهامش هي دالات خطية حسب رقم الأعمال من الشكل $y=ax$

- التكاليف الثابتة على الشكل $y=b$

- التكاليف الإجمالية هي دالة خطية على الشكل $y=ax+b$

وهناك ثلاثة علاقات تسمح لنا بتحديد نقطة التعادل حسابياً وبيانياً مستمدة من مفهوم التعادل.

⇐ هامش على التكاليف المتغيرة $M/CV =$ التكاليف الثابتة CF

↔ النتيجة R = هامش على التكلفة المتغيرة - التكلفة الثابتة

↔ رقم الأعمال CV = التكاليف الإجمالية (ت متغيرة + ت ثابتة)

1- العلاقة الأولى: تعتمد على الهامش على التكلفة المتغيرة = التكلفة الثابتة

$$M/CV = CF$$

ويكفي لاستخراج نقطة التعادل بيانياً تحديد فاصلة نقطة تقاطع المستقيمان الممثلين للمعادلتين :

$$Y_1 = M/CV = \hat{a}x \dots\dots\dots(1)$$

حيث:

X : رقم الأعمال

$$\hat{a} = \frac{M/CV}{CA} \text{ هو نسبة الهامش}$$

$$Y_2 = b \dots\dots\dots(2) \text{ التكاليف الثابتة}$$

مثال:

نعود إلى المثال السابق لإستخراج نقطة التعادل حسابياً وبيانياً

حيث: لدينا $\hat{a} = 0.25$. $Y_2 = b = CF = 75000$

تتحقق نقطة التعادل عندما $M/CV = CF$

$$Y_1 = \hat{a}x = 0.25x$$

$$Y_2 = CF = 75000$$

$$Y_1 = Y_2$$

$$0.25x = 75000 \Rightarrow x = \frac{75000}{0.25} = 300.000$$

بيانياً:

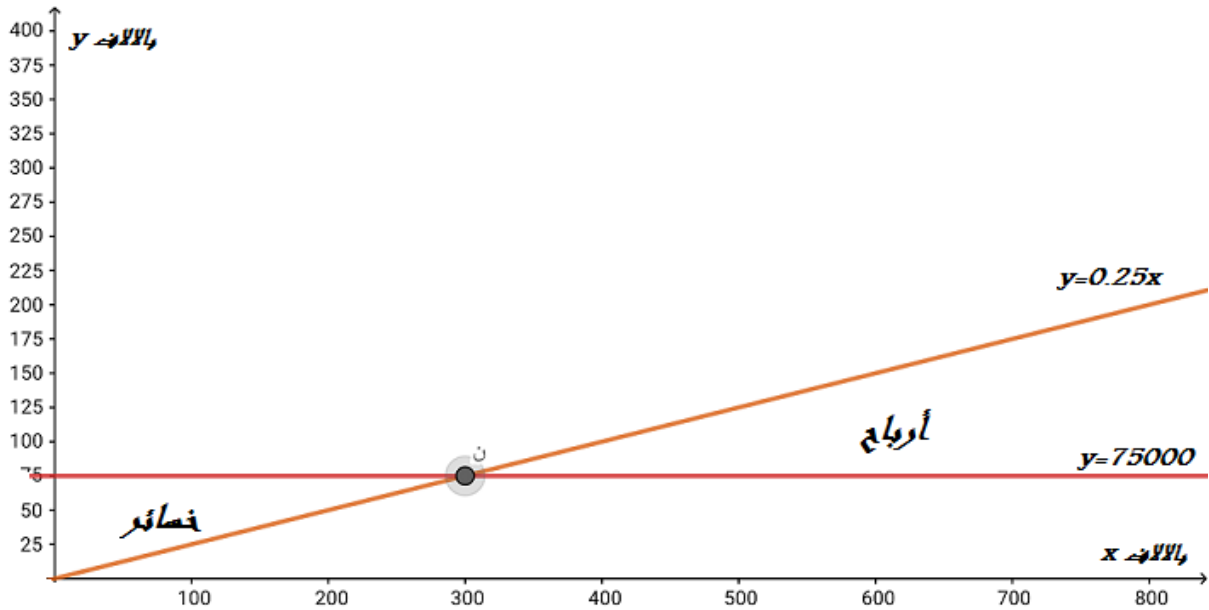
$$Y_1 = 0.25x \text{ . } Y_2 = 75000$$

حيث نضع على المحور الأفقي (x) مستوى النشاط، وعلى المحور العمودي (y) التكاليف وهامش على التكلفة

$$Y_1 = 0.25x \text{ المتغيرة}$$

X	0	200000	300000	400000
Y	0	50000	75000	100000

نقطة التعادل هي فاصلة النقطة (ن) وتساوي 300 ألف



2- العلاقة الثانية: تعتمد على العلاقة التالية:

النتيجة = هـ/ت متغيرة - ت ثابتة

$$R = M/CV - CF$$

مثال: نعود إلى المثال السابق، نستخرج نقطة التعادل حسابيا وبيانيا باستخدام العلاقة السابقة.

لدينا: نسبة الهامش على التكلفة المتغيرة = $a = 0.25$ ، $x =$ رقم الأعمال.

تكلفة ثابتة = 75000

$$R = M/CV - CF$$

$$R = 0.25 x - 75000$$

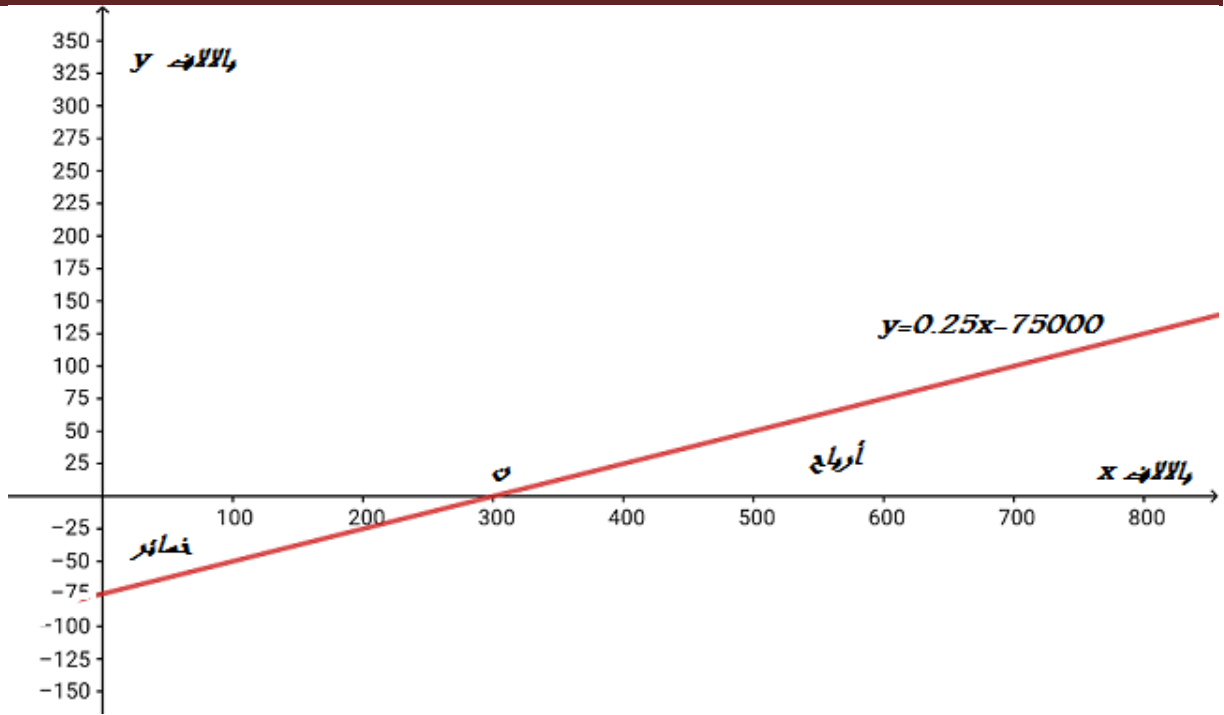
ومن مفهوم نقطة التعادل تكون النتيجة عند هذه النقطة مساوية للصفر

$$R = 0.25x - 75000 = 0 \Rightarrow 0.25x = 75000 \Rightarrow x = \frac{75000}{0.25} = 300.000$$

التمثيل البياني: يكفي أن تمثل النتيجة $Y = 0.25x - 75000$

X	0	300	400
Y	-75	0	25

الفصل الثاني: سلوك التكاليف، الحجم، الربحية، طريقة التكلفة المتغيرة Direct Costing، نقطة التعادل



3- العلاقة الثالثة: تعتمد على العلاقة التالية: رقم الأعمال = التكاليف الإجمالية

$$CA = CV + CF$$

مثال: من الشكل السابق، نستخرج نقطة التعادل حسابيا وبيانيا من العلاقة

$$CA = CV + CF$$

$$CA = Y_1 = x \quad X \text{ يمثل رقم الأعمال}$$

$$CF = b, CV = ax$$

حيث a ميل المستقيم متغيرة وهي نسبة التكاليف المتغيرة

$$a = \frac{CV}{CA} \text{ ، ومن الجدول التفاضلي لدينا :}$$

$$a = \frac{300000}{400000} = 0.75$$

$$Y_1 = x$$

$$Y_2 = ax + b = 0.75x + 75000$$

$$Y_1 = Y_2$$

$$x = 0.75x + 75000$$

$$x - 0.75x = 75000$$

$$0.25x = 75000 \Rightarrow x = 300000$$

التمثيل البياني: يكفي تمثيل $Y_1 = x$

$$Y_2 = 0.75x + 75000$$

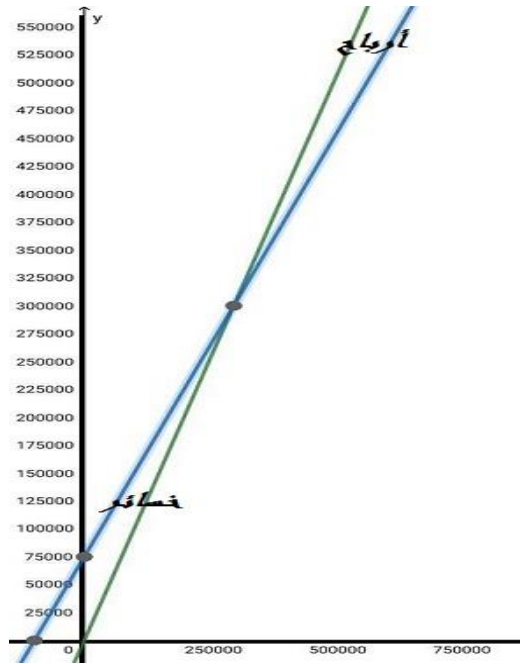
فاصلة تقاطع المستقيمين الممثلين معادلة رقم الأعمال والتكاليف الإجمالية تمثل نقطة تعادل $Y_1 = x$

$$Y_1 = X$$

X	0	200	300
Y	0	225	300

$$Y_2 = 0.75x + 75000$$

X	0	200	300
Y	75	225	300



4- نقطة التعادل، وتاريخ الوصول إليها (نقطة الصفر):

نقطة التعادل (عتبة المردودية) يكون فيها رقم الأعمال يغطي مجموع التكاليف. ويمكن أن نتعرف على التاريخ الذي تحدث فيه هذه الظاهرة. هذا التاريخ يعرف بنقطة الصفر "point mort"، حيث تشير إلى الفترة الزمنية أو المدة التي تحقق فيه نقطة التعادل. ويتم حسابها وفق العلاقة التالية:

$$point\ mort = \frac{CA \cdot C}{CA} \times 360\ jours$$

حيث $CA \cdot C$ = رقم الأعمال المناسب لنقطة التعادل.

CA = رقم الأعمال المحقق خلال النشاط

مثال: مستمد من مثالنا السابق

لنفترض أن المبيعات تحققت بصفة منتظمة خلال السنة، وقد بلغ رقم الأعمال السنوي 400000 دج، التكاليف

الثابتة 75000 دج، نسبة ه/ت م = 0.25

المطلوب: يجب حساب $CA \cdot C$ رقم أعمال نقطة التعادل من إحدى علاقات حساب نقطة التعادل

هامش على ت متغيرة = تكلفة الثابتة

الفصل الثاني: سلوك التكاليف، الحجم، الربحية، طريقة التكلفة المتغيرة Direct Costing، نقطة التعادل

$$M/CV=CF$$

$$M/CV=0.25x$$

$$0.25x=75000 \Rightarrow x(SR) = \frac{75000}{0.25} = 300000$$

$$\text{نقطة الصفر} = \frac{300000}{400000} \times 360 \text{ يوم} = 270 \text{ يوم}$$

بالشهور $9 = \frac{270}{30}$ وهو الشهر التاسع أي شهر سبتمبر، التاريخ الذي تحققت فيه نقطة التعادل.

التمثيل البياني:

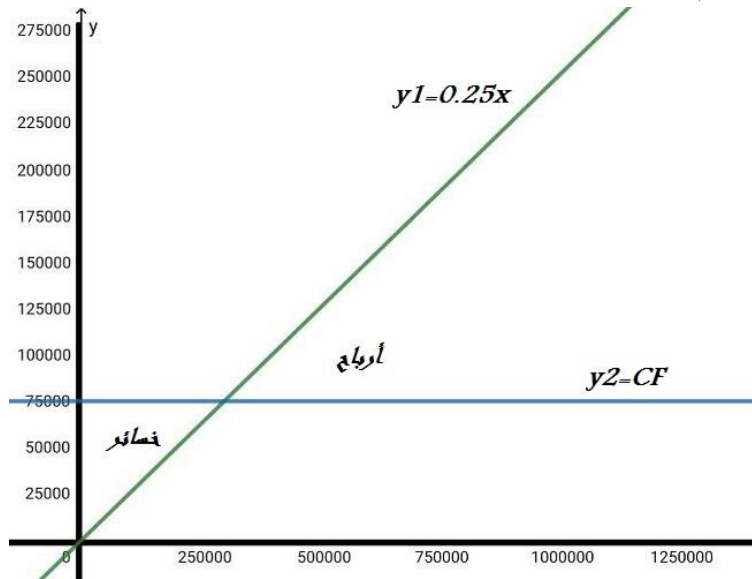
$$M/CV=y_1=ax=0.25x$$

$$CF=y_2=75000$$

نقطة التعادل تحقق عند تقاطع المستقيمين الممثلين y_2, y_1

X	0	200	300
Y	0	50	750

على المحور الأفقي نمثل رقم الأعمال وهو محدد لمستوى النشاط و أيضا الزمن على أساس الشهر



VI. استخدامات نقطة التعادل في التسيير:

تستخدم نقطة التعادل في كثير من الاستعمالات وذلك للمساعدة على اتخاذ القرار ومن بين هذه الاستخدامات ما يلي:

1- البحث عن المستوى الأدنى للنشاط:⁸

يحتاج المسير إلى معرفة مستوى النشاط الذي إذا تم تجاوزه تبدأ المؤسسة في تحقيق الأرباح، وهذا الحد من مستوى النشاط يجب ألا ينخفض وإلا حققت المؤسسة خسائر. ويطلق على هذا الحد بحد الأمان (هامش الأمان) *marge de sécurité*

وهو يمثل إلى أي مستوى يمكن خفض المبيعات قبل بدأ الخسائر في الظهور، بحيث كل زيادة عن هذا المستوى يعني تحسن في مردودية المؤسسة، وتزداد الأرباح، والعكس نقص عن هذا الحد المؤسسة تحقق خسائر، ويمكن حسابه عن طريق العلاقة التالية:

هامش الأمان (حد الأمان) = رقم الأعمال الصافي - رقم أعمال نقطة التعادل

$$\text{Marge de sécurité} = C.A - CAC$$

فإن كان هامش الأمان < 0 فإن المؤسسة تحقق أرباح.

فإن كان هامش الأمان $= 0$ فإن المؤسسة تكون عند نقطة التعادل.

فإن كان هامش الأمان > 0 فإن المؤسسة تحقق خسائر.

ويمكن حساب معدل الأمان (مؤشر الأمان) *indice de sécurité*

$$\text{indice de sécurité} = \frac{M.de\ sécurité}{C.A} \times 100 = \frac{\text{هامش الأمان}}{\text{رقم الأعمال}}$$

مثال: نعود الى مثالنا السابق:

$$CA = 400000 ; CF = 75000 ; \text{taux } M / CV = 0.25$$

المطلوب: حساب هامش الأمان ومعدل الأمان؟

الحل: قبل حساب هامش الأمان يجب حساب نقطة التعادل

$$SR = \frac{CF}{\text{taux } M / CV} = \frac{75000}{0.25} = 30000$$

$$\text{هامش الأمان} = 300000 - 400000 = 100000 \text{ دج}$$

$$\text{معدل الأمان} = \frac{100000}{400000} \times 100 = 25\%$$

وهذه النسبة تعني إذا انخفض رقم الأعمال عن 25 % فإن نشاط المؤسسة يكون خسارة. وبمعنى آخر إذا

انخفضت المبيعات بعد 25 % يؤدي إلى تحقيق خسارة.

⁸ صافي فلو، المحاسبة الإدارية ودراسة الميزانيات. مطبعة الاتحاد. سوريا، 1987

الفصل الثالث: طريقة التكلفة الكلية (الإجمالية) مراكز التحليل

الفصل الثالث: طريقة التكلفة الكلية (الإجمالية) مراكز التحليل

I-تعريف:

طريقة التكلفة الكلية هي الطريقة الأكثر استخداما بسبب بساطتها في التحليل وترتكز على تصنيف الأعباء التي سوف تحمل على المنتج إلى الأعباء المباشرة وغير مباشرة.

II- الأعباء المباشرة وغير المباشرة:

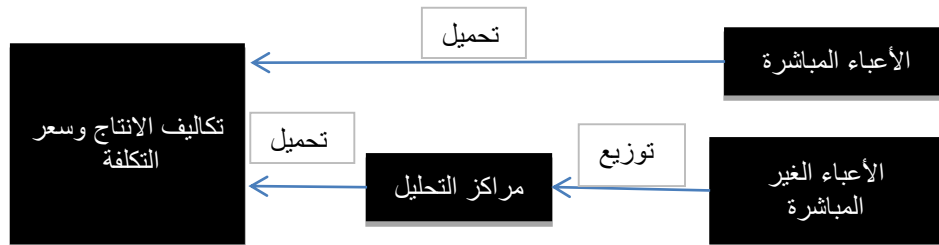
الأعباء المباشرة تكون مرتبطة بالمنتج مباشرة ولا تحتاج إلى توزيع أو تحليل وإنما تعمل مباشرة على المنتج عكس الأعباء غير المباشرة التي تحتاج إلى معالجة خاصة قبل تحميلها على المنتج.

1- الأعباء المباشرة: هي التي تحمل أو توزع مباشرة على المنتج وتدخل في ترتيبه مثل: المواد الأولية المستخدمة، اليد العاملة المباشرة، مصاريف التوزيع المباشرة.

2- الأعباء الغير المباشرة: هي التي لا تدخل مباشرة في منتج واحد وإنما في عدد من المنتجات ويصعب توزيعها على النشاطات مثل: مصاريف النقل، الصيانة، مصاريف الإدارة.

فالأعباء المباشرة تحمل مباشرة على المنتج أو الخدمة بينما الغير المباشرة قبل التحميل يتم معالجتها وتوزيعها على الأقسام أو ما يعرف بمراكز التحليل كما هو موضح في الشكل:

شكل رقم 04: تخصيص التكاليف حسب طريقة مراكز التكلفة



Source : Langlois.L et les autres, Contrôle de gestion, édition Berti, Alger 2008

III- معالجة التكاليف في مراكز التحليل :

ان اللجوء الى مراكز التحليل تأتي من وجه انه لا توجد علاقة مباشرة بين المنتج والتكلفة المسجلة في المحاسبة مثل ما هو نصيب اجرة الاداري من تكلفة الانتاج؟

مثل هذا النوع من التكلفة المشتركة تعرف بالتكاليف غير المباشرة تجمع في مراكز التحليل (الأقسام المتجانسة)

ولتمكين من معرفة كيفية القيام بمعالجة التكاليف وتوزيعها على المنتج او المنتجات بحسب التطرق الى المراحل التالية:

- تقسيم المؤسسة إلى مراكز التحليل
- طريقة التوزيع الاولى والثانوي للتكاليف
- التوزيع في حالة تبادل الخدمات
- اختيار وحدة ال قياس unité d'oeuvre

1-مراكز التحليل

على أساسها اشتقت الطريقة والتي تعرف بطريقة الأقسام المتجانسة (طريقة مراكز التحليل)، تحدد الكيفية التي يتم فيها توزيع التكاليف غير المباشرة على مختلف المنتوجات.

ويتم فيها تقسيم المؤسسة إلى مراكز التشغيل المتجانسة في الوظيفة كل مركز يعمل على تنفيذ مرحلة من مراحل الانتاج أو الخدمة، ويهدف إلى تحقيق هدف مشترك تحدده المؤسسة، وبواسطتها يمكن قياس فعالية المراكز باختيار وحدة القياس (وحدة العمل) وعن طريقها يتم مراقبة تطور والتحكم في تكاليف المراكز ومراقبة مسئولين عن تلك المراكز.

2-تصنيف الاقسام:

تختلف باختلاف المؤسسات وتنظيمها ونجد من أهم التقسيمات:

أ- المراكز الأساسية أقسام أساسية نجد:

1- أقسام التموين (الشراء)

- أقسام الانتاج (ورشات)

- أقسام التوزيع (المبيعات)

ب-المراكز المساعدة (اقسام ثانوية) نجد:

الادارة، الصناعة.... الخ

ويمكننا تلخيص طريقة مراكز التحليل في النقاط التالية:

-توزيع المصاريف والاعباء العامة على مراكز التحليل ويدعى هذا التوزيع بالتوزيع الاولي (Répartition primaire)

-تحويل التكاليف غير المباشرة من المراكز المساعدة إلى المراكز الرئيسية بواسطة مفاتيح التوزيع ويتم فيها أيضا التوزيع التبادلي بين المراكز وتسمى هذه المرحلة بالتوزيع الثانوي (Répartition secondaire)

-تحميل التكاليف غير المباشرة من مراكز التحليل الرئيسية على مختلف التكاليف وسعر التكلفة بواسطة وحدات القياس.

3- اختيار وحدة القياس:

إن أهم وحدة قياس هي التي توجد بين تكاليف ومراكز التحليل علاقة ارتباط وبالتالي يلجا إلى أدوات إحصائية للبحث عن أحسن وحدة قياس في المركز.

ولكن حسب الخبرة وممارسة المسيرين ومصلحة محاسبة التسيير في المؤسسة تعودوا على استعمال وحدات القياس التالية:

2- كلغ مشتريات ساعة يد عمل ساعة عمل آلة والوحدات المباعة، رقم الأعمال

كيفية اختيار وحدة القياس باستعمال الإحصاء: يمكن حل مشكلة اختيار وحدة القياس المعبرة عن نشاط مركز التحليل من بين عدة وحدات القياس وذلك بواسطة حساب معاملات الارتباط مع اختيار وحدة القياس التي معامل ارتباطها اقرب إلى 1 صحيح.

معامل الارتباط (r)

$$r = \frac{\sum xy}{\sqrt{\sum x^2 \times \sum y^2}}$$

x : مبلغ تكاليف المركز (القسم)، y وحدة القياس

r : معامل الارتباط

تطبيق: مؤسسة تجارية أروقة الجنوب تقدم المعلومات التالية الخاصة بمصاريف النقل :

الشهر	المبالغ المصاريف x	الحمولة المسلمة بالطن y	الكيلومترات المقطوعة y
جانفي	1000	120	2000
فيفري	2000	200	4100
مارس	1500	130	3600

المطلوب: اختار وحدة القياس لمركز النقل الافضل بين (الحمولة والكلم المقطوعة) والتي يتم بواسطتها تحميل هذه المصاريف؟

الحل:

أ- نأخذ وحدة قياس الحمولة y

$$\pi = \frac{\sum xy}{\sqrt{\sum x^2 \times \sum y^2}}$$

$$\pi = \frac{(1000*120)+(2000*200)+(1500*130)}{\sqrt{(1000)^2+(2000)^2+(1500)^2 \times (120)^2+(200)^2+(130)^2}}$$

$$\pi = \frac{715000}{719968.96} = 0.993$$

ب- نأخذ وحدة القياس الكيلومترات المقطوع

$$\pi = \frac{15600000}{1567093.97} = 0.996$$

إذن وحدة القياس بالكيلومترات المقطوع يقترب من الواحد وبالتالي إحصائياً هو الأفضل من عدد الحمولة.

- تكلفة وحدة القياس: بعد معرفة طبيعة وحدة القياس، مبلغ تكلفة المركز وعدد وحدات القياس، نحسب تكلفة وحدة القياس كالتالي:

تكلفة وحدة القياس = تكلفة المركز / عدد وحدات القياس

- تطبيق على جدول التوزيع التبادلي بين مراكز التحليل المساعدة

العناصر	الادارة	الصيانة	التموين	ورشة 1	ورشة 2	التوزيع
مج ت الاولى	25000	9750	27500	5000	60750	33350
التوزيع الثانوي						
الادارة	-	10%	15%	30%	30%	15%
الصيانة	20%	-	10%	30%	30%	10%
طبيعة وحدة القياس			كلغ مشتريات	ساعة عمل	ساعة عمل آلة	1 دج رقم الاعمال
عدد وحدات القياس			13150	16000	8080	387250

الفصل الرابع: طريقة التكلفة على أساس الأنشطة (ABC)

الفصل الرابع: طريقة التكلفة على أساس الأنشطة (La méthode ABC)

I- تمهيد

شهدت المؤسسات الصناعية تطورات غلب عليها طابع المكننة والتقنية عالية السرعة بشكل مفرط ، وخروج ورشات الإنتاج من بلدانها الاصلية للبحث عن اليد العاملة الرخيصة، واستخدام أنظمة الاعلام الالي المتطورة. تغيرت معها بنية التكاليف، فأخفضت التكاليف المباشرة بسبب انخفاض اليد العاملة المباشرة التي حلت محلها الآلات ،فقط بقت المواد الأولية واللوازم تشكل التكاليف المباشرة وصبحت لا تفوق نسبة 25% من مجمل التكاليف، أيضا نشاط الإنتاج بدأ يفقد أهميته في نفقات الإنتاج وتحول إلى الأنشطة المرافقة للإنتاج (دعائم الإنتاج) هي الهامة كالدراسات والبحوث والتطوير ومراقبة الجودة التي تهيأ المنتجات للزبون بالموصفات التي تحقق المنافسة، أدى كل ذلك إلى تطور وزيادة التكاليف غير المباشرة، وتأخذ الحجم الأكبر يقارب 75%. فمن المنطق التساؤل هل يمكن الاستمرار في حساب التكاليف بالطرق التقليدية سائدة في ظل هذه التطورات.

II- مفهوم طريقة التكلفة على أساس الأنشطة ABC

1- نبذة تاريخية

ظهرت طريقة ACB في الثمانينات لمعالجة قصور في الطرق حساب التكاليف التقليدية بسبب الاستخدام المفرط للآلات والإنتاج الضخم وتنوع المنتجات لجلب أكبر عدد ممكن من الزبائن، فأصبحت استراتيجية المؤسسات تركز أساسا على الزبون واحتياجاته لضمان الاستمرارية والنمو، اين تم استحداث أنشطة جديدة خاصة بالبحوث ورعاية الجودة، تطلب البحث عن طرق جديدة لربط التكاليف بالأنشطة. وكانت طريقة ACB من أهم تلك الطرق، ويرجع الفضل في أرسائها للأكاديميين من جامعة Harvard هما Kaplan(R) & Cooper (R) الذين قام بتصميم مراحلها وطبقت في الشركات الامريكية ثم اتشرت في كثير من الشركات في العالم.

جاءت طريقة التكلفة على أساس الأنشطة أو نظام المحاسبة على أساس الأنشطة (Activity Based Costing) المعروفة بطريقة ABC ، تطلق عليها أيضا المؤلفات الكندية بالفرنسية⁹ (Coûts Par Activités CPA)، كنتيجة الانتقادات التي وجهت للطرق التقليدية في معالجة التكاليف غير المباشرة وتخصيصها على المنتجات.

⁹ Ray Garrison. Theresa Libby et les autres, Fondement de la comptabilité de gestion, éd Chenelière éducation Québec

وكان صدى لانتشار طريقة ABC في الشركات الصناعية عبر العالم أثره في تسيير التكاليف والأنشطة فتطور هذه الطريقة أدى إلى ظهور طرق متقدمة الحدثة ثورة في تطبيقات التكاليف لأغراض التسيير، نجد منها: ¹⁰

1- التسيير على أساس الأنشطة (Activity Based Management ABM): يسمح بالتحكم في الأنشطة ومن ثم مراقبته وتحديد المسؤولية في نفس الوقت تسيير تكاليفه لذلك يسمى أيضا تسيير التكاليف على أساس الأنشطة ABCM.

2- التكلفة المستهدفة (Target costing) أو coûts ciblés: أول ما ظهرت في شركة "تايبوتا" اليابانية، وهي تعتمد على تحديد السعر المستهدف الذي يكون الزبون مستعدا لدفعه مقابل المنتج تم طرح الهامش المراد بلوغه من ذلك السعر للحصول على التكلفة المستهدفة، باعتبار أن 80% من تكاليف دورة حياة المنتج يتم الالتزام بها مسبقا.

وكل هذه الطرق تهدف إلى تسيير التكاليف والعمل على تخفيضها من اجل اتخاذ القرار المناسب للحد من المنافسة والاستمرار في النشاط

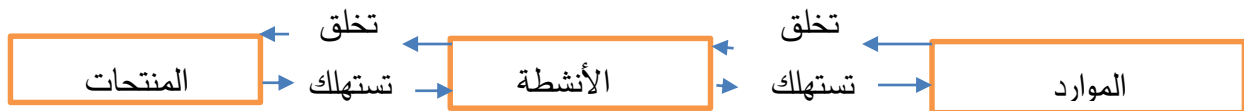
2-تعريف

طريقة ABC هي نظام يقوم على تجميع التكاليف غير المباشرة لكل نشاط من أنشطة المؤسسة ثم تجميع الأنشطة المتشابهة والمتجانسة في مجموعات التكلفة ((centres de regroupements des coûts ثم توزع هذه التكاليف على المنتجات بواسطة مسببات (محددات) التكلفة Les inducteurs des coûts. فتقوم على مرحلتين، المرحلة الأولى يتم فيها تحليل أنشطة ثم جمع التكاليف غير المباشرة وتخصص على كل نشاط ينجز في المؤسسة بعدها يتم تخصيص تكاليف الأنشطة على أغراض التكلفة من منتجات أو خدمات الزبائن.

وتعتمد فلسفة طريقة ABC، بان الأنشطة تستهلك الموارد، والمنتجات التي هي أغراض التكلفة تستهلك الأنشطة، وبالتالي تم تعويض التكاليف بالموارد والانفاق بالاستهلاك عما كان يستخدم في طرق التقليدية لحساب التكاليف، والشكل التالي

شكل رقم 05: فلسفة طريقة ABC

يوضح ذلك:



المصدر: من أعداد الباحث

¹⁰ إبراهيم فرزي، استعمال نظام المحاسبة على أساس الأنشطة ABC في التسيير الاستراتيجي للتكاليف، مقال منشور في مجلة الحقوق والعلوم الإنسانية جامعة الجلفة العدد 10، 2014، الصفحات بالتصرف.

III -أسباب ظهور طريقة ABC

- 1- التطور المستمر في مكننة والرقمنة في ورشات الانتاج أصبحت إيجابية في جمع المعلومات مباشرة من المصدر، ومرحلة الجمع والتحليل والحصول على النتائج أصبح سريعة والية. .
- 2- كثرة الأنشطة والمهام خاصة الأنشطة الداعمة.
- 3- تعدد وتنوع المنتجات والخدمات.
- 4- التوجه نحو خدمة الزبون .
- 5- ارتفاع حجم التكاليف غير المباشرة واختفاض اليد العاملة المباشرة بسبب المكننة.
- 6- شدة المنافسة على المستوى المحلي والدولي مما يتطلب التحكم في الأنشطة والتكاليف.

IV-مراحل تصميم طريقة ABC

لتطبيق وتصميم طريقة ABC، يمكن إتباع الخطوات التالية:

- 1 **مرحلة التخطيط:** عملية التخطيط لتحضير الطريقة تركز على إعداد فريق العمل الذي سيشرف على مراقبة المراحل في جمع التكاليف وتقسيم الأنشطة وإيجاد للمشاكل اثناء التنفيذ.
- 2 **المرحلة تقسيم المؤسسة إلى أنشطة:** تعد هذه المرحلة من أهم وأصعب المراحل ويتم فيها تقسيم المؤسسة إلى أنشطة، يعرف فيها النشاط بأنه مجموعة من المهام تنفذ من قبل شخص عامل أو مجموعة الأشخاص يمكن ان تنتج مجموعة من المنتجات باستخدام مجموعة من الموارد¹¹.
- 3 **مرحلة تحديد تكاليف الأنشطة:** بعد تعيين الأنشطة وتحديد مدى تأثير كل منها على العملية الإنتاجية، يتم تخصيص تكاليف هذه الأنشطة، حيث يتم تحليل الأنشطة من بداية تلقي الطلبات من الزبائن وطلب المواد واللوازم الضرورية حتى مرحلة الإنتاج وتوصيله للزبائن. وفيها يتم تحديد التكاليف المباشرة التي تحمل على المنتجات مباشرة والتكاليف غير المباشرة التي يتم تخصيصها على الأنشطة، كما تسمح هذه العملية من المراقبة على الأنشطة بشكل افضل من طرف المسيرين وبالتالي يمكن التخلي عن بعض الأنشطة اذا كانت غير ضرورية للغرض وبالتالي التقليل من التكاليف.
- 4 **مرحلة تحديد مجتمعات التكلفة (Centres de regroupements des coûts)** بعد معرفة الأنشطة والمهام في كل قسم وكيفية سير العمل فيه والموارد المخصصة لذلك، يتم تجميع الأنشطة المتماثلة والمتجانسة والتي لها نفس مسبب (المحرض) التكلفة، تعرف بمجمعات التكلفة، وخاصة عندما تكون الأنشطة كثيرة وتشارك في بعض المهام، يمكن تجميعها في مجتمعات تدعي بمجمعات التكلفة costs pools

¹¹ Thierry Cuyaubère et All, contrôle de gestion DECF, 6ème édition Revue Fiduciaire, paris 2002, p 163

5 مسببات التكلفة (Inducteurs des coûts) اختيار مسببات التكلفة (موجهات التكلفة les inducteurs des coûts)

في هذه المرحلة يتم التعبير عن الأنشطة بقياس كمي ويحقق علاقة الارتباط بين حجم النشاط ومقدار التكلفة وتعتبر عن مجموعة العوامل والاحداث التي تؤدي الى حدوث التكاليف ويجب ان يتوفر فيها مايلي:

- تكون قابلة للقياس عدد المرات وساعات العمل.
 - تكون قابلة للتحميل على المنتج.
- امثلة عن نشاطات ومسببات التكلفة الخاصة بها:

الجدول رقم (01): نشاطات ومسببات التكلفة الخاصة بها

النشاط	مسبب التكلفة	امثلة عن نوع التكلفة
طلب على المواد واللوازم	عدد اوامر الشراء	تكلفة الشراء
استلام الموارد	عدد وصل الاستلام	تكلفة الشراء
اشغال الآلات	عدد ساعات التشغيل	الاهتلاكات
صيانة الآلات	عدد مرات الصيانة	تكلفة الصيانة
رقابة على الجودة	عدد مرات التفتيش والفحص	تكلفة الفحص
تعبئة المنتجات	عدد الاوامر المسلمة من الزبائن	تكلفة التوزيع
تدفئة والانارة	المساحة-عدد العمال	تكلفة الانارة

- مرحلة تحميل التكاليف الغير مباشرة على المنتوجات:

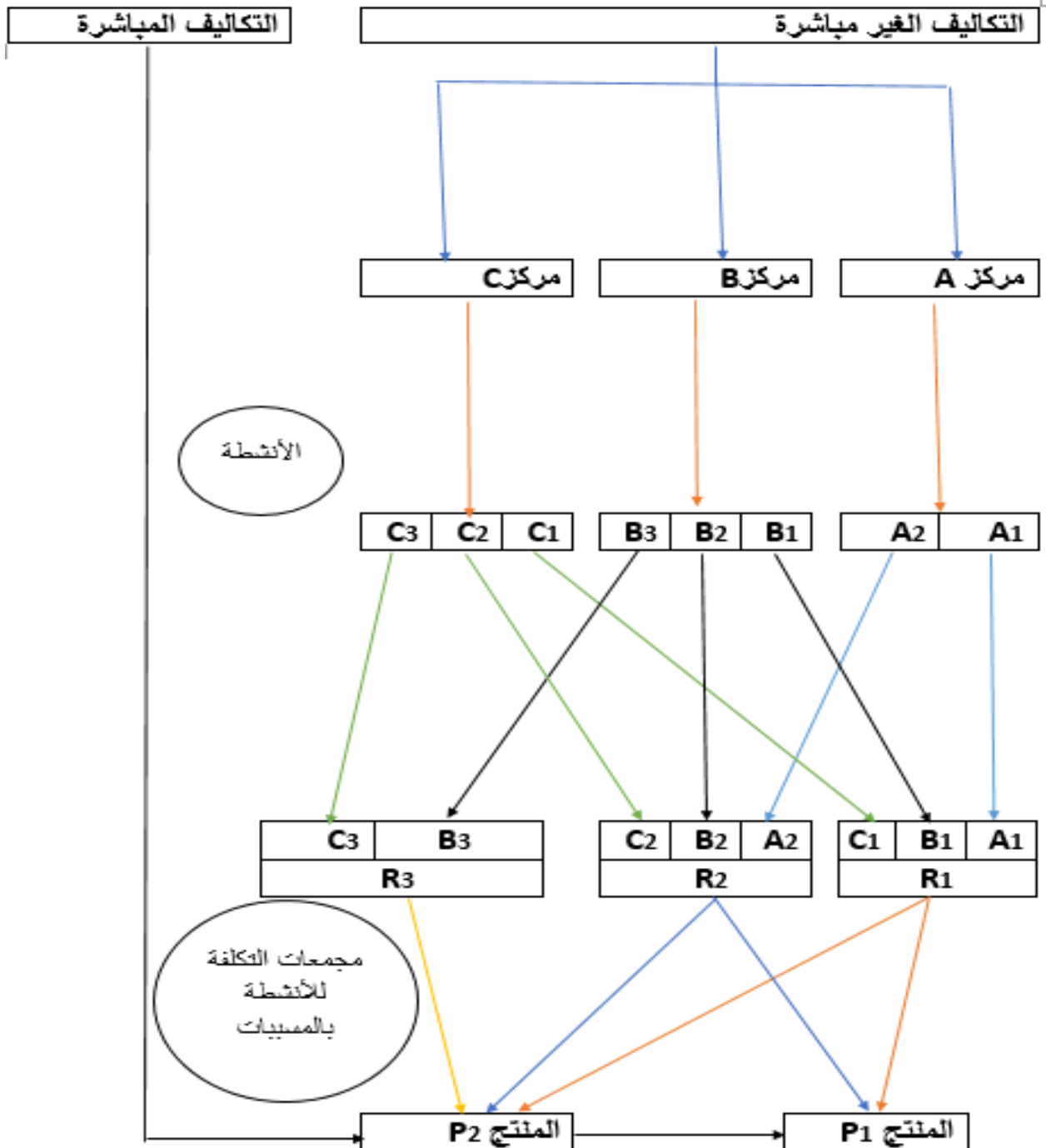
وفيها يتم تحميل التكلفة على المنتجات وفق النسب المستخرجة من مسببا التكلفة وذلك حسب العلاقة التالية:

$$\text{تكلفة الوحدة من المسببات} = \frac{\text{تكاليف النشاط}}{\text{عدد مسببات النشاط}}$$

- تحديد نصيب كل منتج من التجميعات:

نصيب المنتج من التكاليف = وحدة من المسببات × مجموع ما تم استهلاكه من المنتج

الشكل (06): يوضح مراحل تخصيص التكاليف غير المباشرة حسب طريقة ABC



المصدر: Langlois.L et les autres, Contrôle de gestion ,édition Berti ,Alger 2008.

٧- مزايا وعيوب استعمال نظام التكلفة على أساس الأنشطة:

1-المزايا

-التوصل الى تكاليف دقيقة للمنتجات وهي أكثر دقة من نظام التكاليف التقليدي.
-التحسن في رقابة التكاليف غير المباشرة، فمعرفة الأنشطة المتعلقة بالتكاليف غير المباشرة يؤدي الى تحديد المسؤولية عن تلك التكاليف وبالتالي اخضاعها الى رقابة أكثر فاعلية بسبب معرفة الجهة المسؤولة عنها.
-اتخاذ قرارات ادارية أفضل، فالتحديد الدقيق لتكاليف المنتجات يؤدي الى المساهمة في اتخاذ قرارات تسعير بشكل أفضل للتوصل الى مستوى الربح المنشود.

2-العيوب: من بين اهم العيوب ما يلي:

ان استعمال نظام التكاليف المبني على الأنشطة لا يقضي على مشكلة التخصيص العشوائي للتكاليف غير المباشرة كإهلاك مباني المصنع او التأمين على مباني المصنع او الضريبة السنوية المدفوعة على مباني المصنع

الفصل الخامس:

سعر التنازل الداخلي بين الوحدات

الفصل الخامس: سعر التنازل الداخلي بين الوحدات

I -لمحة تاريخية وتطور

يستخدم سعر التنازل الداخلي (**Prix de Cession Interne**) في تقييم الأداء المتعلق بتقسيم المسؤولية بالمؤسسة وتفاقم دوره المهم بالمؤسسات المتعددة الجنسيات من خلال إدارة التحسين الاداء وسياسات التبادل الداخلي للمؤسسة.

ولقد تم تبني وتطبيق أسعار التنازل الداخلي لأول مرة في بداية سنوات 1920 من قبل شركتين أمريكيتين (Dupont) و (General Motors).

ولقد تزامن ظهوره مع تطور الشركات الكبيرة ذات الهيكل اللامركزي متعدد الأقسام بدا من بنية الوظيفة المركزية التي كانت مهيمنة على المؤسسات الكبرى.

1-تعريف سعر التنازل الداخلي

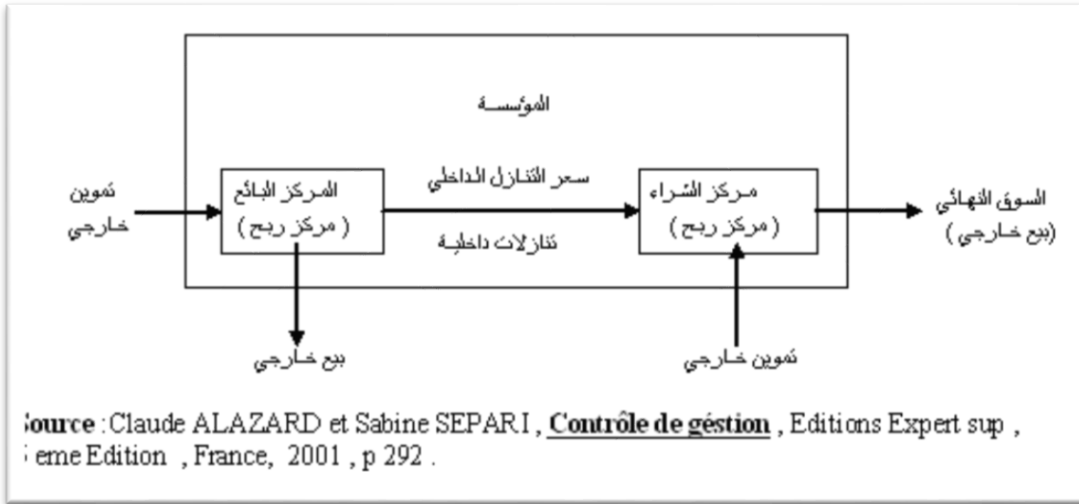
توجد عدة تعريفات لسعر التنازل الداخلي نلخصها فيما يلي:

1-1- يمكن تعريفه على أنه ذلك السعر المطبق على مختلف الخدمات أو المنتجات المتبادلة بين المؤسسة ومختلف وحداتها أو بين مختلف الوحدات التابعة لنفس المؤسسة.

1-2- يعرف سعر التنازل الداخلي أو ما يطلق عليه بسعر التحويل الداخلي بأنه السعر الذي يتم من خلاله تقييم المبادلات الحاصلة بين الوحدات التابعة لنفس المجمع، ويشكل سعر بيع بالنسبة للمؤسسة المتنازلة (البائعة)، وسعر شراء بالنسبة للمؤسسة المشتري؛ ويعتبر عنصرا أساسيا في تحديد مقاييس الأداء الداخلي للمؤسسات.

ويعرف كذلك بأنه سعر المطبقة على المنتجات أو الخدمات المتبادلة ما بين الوحدات التابعة لنفس المؤسسة، أو بين المؤسسات التي تنتمي لنفس المجمع، ويستخدم هذا النظام بشكل خاص في المؤسسات المنظمة على أساس مراكز المسؤولية وخاصة المنظمة على أساس مراكز الربح.

إذ يعد سعر التنازل الداخلي عنصرا مهما في نظام تقييم الأداء المتعلق بتقسيم مراكز المسؤولية بالمؤسسة. ويمكن تحديد الشكل العام الذي تتم من خلاله عملية تحديد أسعار التنازلات الداخلية كما يلي:



II - طرق تحديد سعر التنازل الداخلي

نعرض أهم الطرق المستخدمة في تحديد سعر التنازل الداخلي كما يلي¹²:

- 1- **طريقة التقييم بسعر السوق:** حيث يتم اعتماد سعر السوق، وحيث سعر السوق هو سعر تبادل السلع والخدمات في السوق وبما أنه يتحدد على أساس العرض والطلب على السلعة، فإنه من غير الممكن أن يستغل قسم قسما آخر أو أن يحقق أرباحا لقاء عملية التبادل، وعادة ما يتم استخدامه في المؤسسات التي يتمتع رؤساء أقسامها بحرية في اتخاذ القرارات. لهذا فإن من أهم مزايا طريقة التقييم بسعر السوق.
- 2- **طريقة التقييم بسعر السوق المعدل:** عند توفر سعر السوق للسلع والخدمات التي يتم تبادلها بين الأقسام يجب تعديل هذا السعر من خلال تخفيضه بقيمة تكاليف التسويق ونقل هذه السلع أو الخدمات التي يتم تبادلها داخليا وهذا لأن البيع داخلي، ومنه يتحدد سعر التنازل الداخلي كما يلي:

$$\text{سعر التنازل الداخلي} = \text{سعر السوق} - \text{مصاريف التوزيع حالة البيع الخارجي}$$

- 3- **طريقة التقييم بالتكلفة الفعلية:** يحدد سعر التنازل الداخلي بالتكلفة الفعلية أو التاريخية بشكل واسع في تحديد أسعار التنازل أو التحويل، ويقصد بالتكلفة الفعلية، التكلفة الكلية التي تستخدم كأساس لتحديد تكلفة المنتج أو الخدمة وتشتمل هذه التكلفة على التكاليف المباشرة و غير المباشرة، المتغيرة و الثابتة، وعلى أساس ذلك يتم تحديد سعر التنازل للمنتج أو السلعة.

¹²Ray Garrison. Theresa Libby et All, Fondement de la comptabilité de gestion, éd Chenelière éducation, Québec.

4-طريقة التقييم بالتكلفة المعيارية: يمكن تحديد التكلفة المعيارية لتحديد أسعار التنازل الداخلي خاصة أنها تشكل أساسا فعلا لتفادي عدة مشاكل مرتبطة بعدم الكفاءة.

5-طريقة التقييم بالتكلفة المعدلة: هناك عدة نماذج لتحديد التكاليف والتي يتم الاعتماد عليها في تحديد سعر التنازل الداخلي، فتحسب مجموع التكاليف الانتاج، بإضافة نسبة على السعر التنازل كربح ميثهدف، وهنا نجد حالتين:

أ. تحديد التكلفة الفعلية كأساس سعر التنازل الداخلي الكتالي:

$$\text{سعر التنازل الداخلي} = \text{التكلفة الفعلية} + \text{الربح المستهدف من السعر التنازل}$$

ب. الحالة الثانية: تأخذ التكلفة المعيارية كأساس لتسعير التنازل الداخلي، فيتم استخدام التكلفة المعيارية كأساس لتحديد سعر التنازل الداخلي وفقا وفق هذه التكلفة:

$$\text{سعر التنازل الداخلي} = \text{التكلفة المعيارية} + \text{الربح المستهدف من السعر التنازل}$$

وتعد تحديد التكلفة المعيارية كأساس لتحديد أسعار التنازل الداخلي أكثر فعالية مقارنة باعتماد التكلفة الفعلية، حيث يتم القضاء على مشكلة تحقيق القسم البائع لأرباح أكثر مقابل عدم كفاءته.

كما أن هناك نموذج آخر لتعديل التكاليف وهو نموذج التكلفة الجزئية، ويقصد به تحميل القسم المشتري فقط بجزء من إجمالي تكلفة المنتج المباع، كتحديد سعر التحويل على أساس التكلفة المتغيرة فقط أو التكلفة الأولية.

6-طريقة التقييم بالسعر التفاوضي: السعر التفاوضي هو السعر الذي يتم تحديده من خلال التفاوض و المساومة بين الأقسام البائعة و الأقسام المشتريّة، أي يتم السماح من خلاله لمديري الأقسام بالتفاوض لتحديد حيث يتمتع كل قسم بالحرية الكاملة في إتخاذ القرار المناسب في تحديد أسعار التنازل الداخلي أسعار التنازل الداخلي أي يتم التفاوض بين الأقسام الداخلية كأى قسمين مستقلين و لاينتميان لنفس المؤسسة ، وإذا لم يكن هناك إتفاق بين الطرفين في تحديد سعر التنازل يمكن لكل قسم سواء البائع أو المشتري في التعامل مع الأسواق الخارجية بالبيع و الشراء .

7-طريقة التقييم بالسعر المستهدف: يتم الاعتماد على الربح المستهدف كأساس لتحديد أسعار التنازل الداخلي عندما لا تتوفر معلومات حول سعر السوق للسلعة أو الخدمة المنتجة من القسم أو تم تحديد كافة الطرق الأخرى بأنها غير مجدية ومناسبة لتحديد أسعار التنازل الداخلي حيث يتم تحديد أسعار التنازل وفق الربح المستهدف من قبل القسم.

8- طريقة التقييم بدون مقابل: يتم اللجوء إلى طريقة التبادلات الداخلية بدون مقابل إذا تحقق الشرطين الأساسيين التاليين:

- 1- الوجود الفعلي لعلاقة تربط المصالح المقدمة للخدمة أو المنتج (المورد) والأقسام المستفيدة (المشتري).
- 2- إذا كانت الخدمات أو السلع المقدمة تتطلب تكاليفاً معتبرة أو ستولد تكاليفاً معتبرة في المستقبل.

الفصل السادس:
الميزانيات التقديرية

الفصل السادس: الميزانيات التقديرية

تقوم المؤسسة بوضع الموازنات التقديرية لتحقيق أهدافها المستقبلية لضمان استمراريتها وتطورها.

I- تعريف الميزانيات التقديرية :

هي عبارة عن خطة تفصيلية مستقبلية لمراكز المسؤولية في المؤسسة، ويعبر عنها بصورة كمية ورقمية كما تتضمن كيفية تنفيذها، وتبين عادة الإيرادات المنتظر تحقيقها أو النفقات المنتظر تحملها خلال فترة¹³.

لإعداد الميزانيات التقديرية من الضروري توفر الشروط التالية:

- **الشرط التنظيمي:** إن تطبيق نظام الميزانيات التقديرية يتطلب ضرورة تواجد تنظيم إداري تكون فيه مراكز المسؤولية واضحة حتى يتم تقييم الأداء لكل مركز.

- **الشرط النفسي:** من الضروري إشراك جميع المسؤولين لإعداد الميزانية التقديرية وتنفيذها، فمشاركتهم في إعداد هذه التقديرات أثر فعال في رفع الروح المعنوية للمسؤولين، وذلك ما يحفز على نجاح الميزانيات والعمل على تحسين الأداء.

- **الشرط المادي:** يتطلب نظام الميزانيات التقديرية كل الأدوات الكمية المستخدمة في التسيير كنظام المحاسبة العامة والتحليلية والتحليل المالي، ل، الميزانيات التقديرية منبع معلوماتها هي المعطيات المحاسبية.

II- الأنواع المختلفة للميزانيات التقديرية:

تضم الميزانيات التقديرية مجمل نشاط المؤسسة المستقبلي على شكل تنبؤات، على ضوء هذه التنبؤات، يقوم المديرون بإعداد برنامج عمل تتمثل في تقسيم الهدف الرئيسي إلى عدة أهداف فرعية في شكل خطط تعرف بالميزانيات لفترة زمنية محددة، مقارنة مستمرة بين الميزانيات التقديرية والنشاط الحقيقي، ينشأ عنها ظهور الانحرافات، استغلال هذه الانحرافات يشكل لنا المراقبة.

وهكذا يمكن تصنيف ثلاثة (03) مجموعات للميزانيات التقديرية:

1. ميزانيات الاستغلال التي تشمل:

- ميزانية المبيعات

- ميزانية الإنتاج

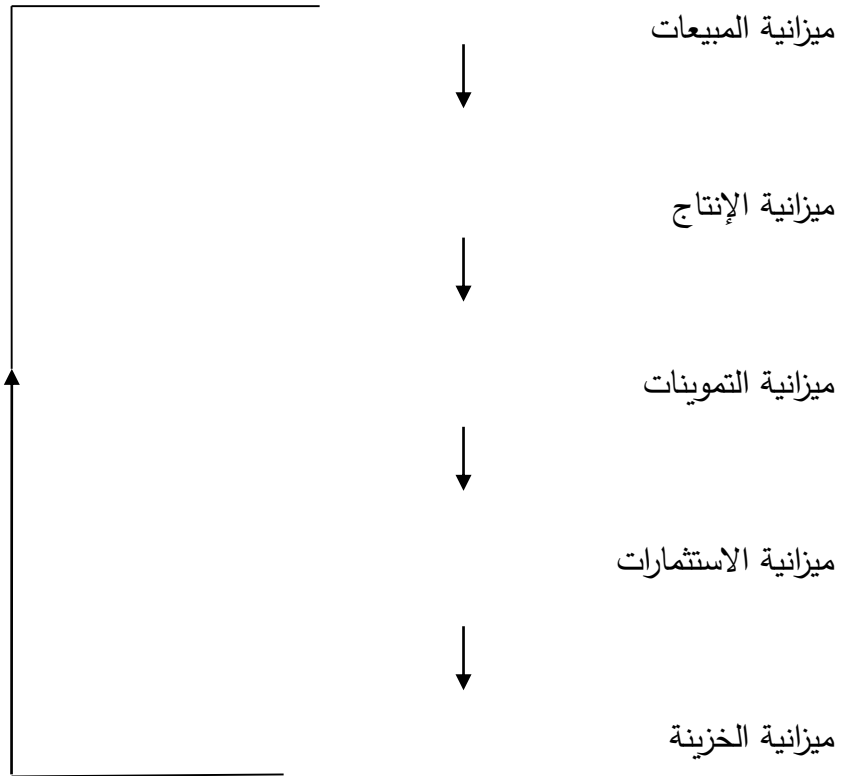
- ميزانية التموينات

¹³ فرانسوا محمد، الموازنات التقديرية: أداة فعالة لمراقبة التسيير، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، 2001، ص6

2. ميزانية الاستثمارات.

3. ميزانية الخزينة.

ويمكن رسم نظام الميزانيات التقديرية حسب التسلسل¹⁴



هذا الترتيب لم يكن عشوائياً، فقد بينت التجربة علن أن ميزانية المبيعات هي التي تؤثر على الميزانيات الأخرى. فالإنتاج والمشتريات مرتبطان بالمبيعات، ومصاريف البيع والإشهار ومصاريف الإدارة كلها في النهاية مرتبطة بالمبيعات.

III - ميزانية المبيعات:

أثبتت التجارب أن نجاح الميزانيات يتوقف إلى حد كبير على مدى دقة التنبؤ بالمبيعات المستقبلية، ويلاحظ أن ميزانية المبيعات هي أول التقديرات التي يجب إعدادها عند اتباع نظام الميزانيات إذ إنها تعتبر أساساً لإعداد ميزانية المشتريات والإنتاج، ولهذا السبب تبدأ دراسة نظام الميزانيات بميزانية المبيعات.

1- الهدف: تتعلق ميزانية المبيعات لتعبيد حجم المبيعات يمكن أن يحقق أعلى مردودية حسب القيود التي تعرض على المؤسسة. مثلاً السوق، المحيط والمنافسة

¹⁴Jean Mayer. Analyse budgétaire et contrôle de gestion, Edition Dunod, Paris, 1964.

2- أدوات التنبؤ.

3- الميزانية والمراقب

2 _ 1 _ أدوات التنبؤ: نتناول في هذه الفقرة مايلي:

1- بحث على ميول عامة:

أ _ ميول خطية:

_ التعديل الخطي:

تعريف التعديل: هو عبارة عن تعويض دالة أصلية يكفي تمثيل $y \leftarrow n$ ، بدالة بسيطة التي تلغي اضطرابات وتظهر مميزات أو ميول.

يوجد عدة أساليب للبحث عن التعديل:

_ تعديل بياني.

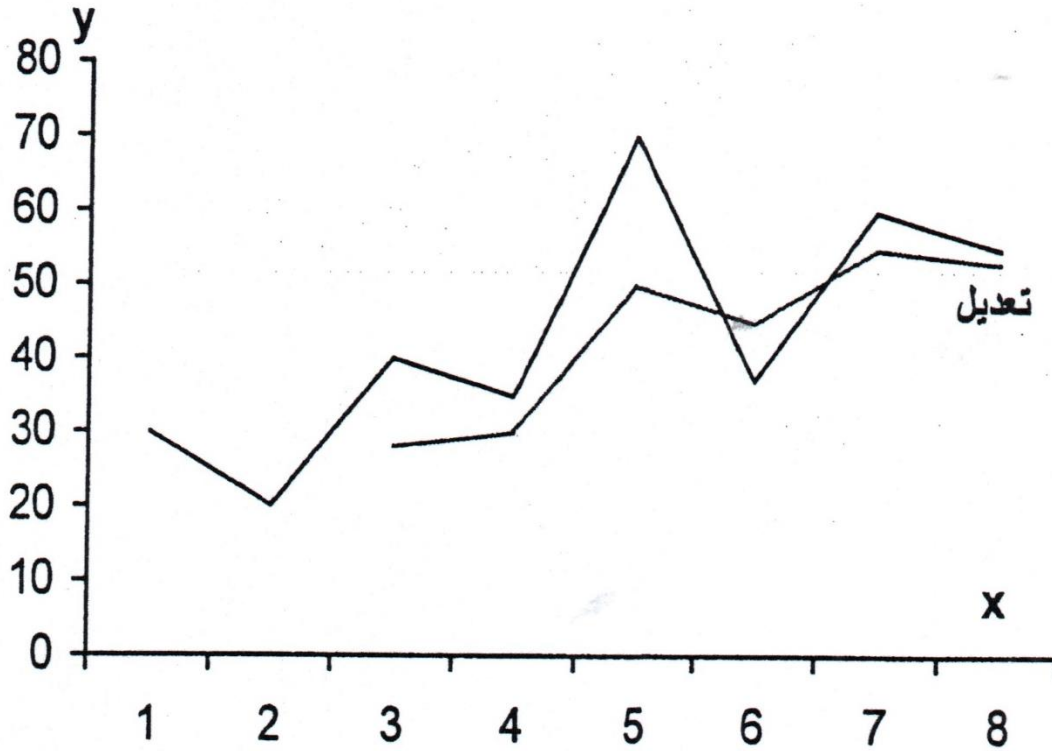
_ تعديل بالمتوسط مدرج.

_ تدويل بطريقة المربعات الصغرى.

مثال 1: تعديل بالمتوسط المتحرك:

لتكن المعلومات التالية

$Ti \frac{1}{3} = yi$	المجموع المتحرك Xi	yi	xi
		30	1
		20	2
31,5	$95 = 45 + 20 + 30$	45	3
35	$105 = 40 + 45 + 20$	40	4
53,3	$160 = 75 + 40 + 45$	75	5
51,7	$155 = 40 + 75 + 40$	40	6
66,0	$180 = 65 + 40 + 75$	65	7
55	$165 = 60 + 65 + 40$	60	8



مجموع متحرك: طريقة تجريبية سوف نرى هذا في مثال: يكن تطور رقم الأعمال

الفصل السادس: الميزانيات التقديرية

12	11	10	9	8	7	6	5	4	3	2	1	
140	120	110	100	84	92	96	90	88	80	70	50	سنة 1
210	194	192	186	180	210	224	220	210	200	162	160	سنة 2
310	280	260	240	200	220	260	270	264	260	240	220	سنة 3

مجموع متحرك لسنة 2 وسنة 3:

12	11	10	9	8	7	6	5	4	3	2	1	
235	228	221	213	204	194	182	169	156	144	132	123	سنة 2
8	8	4	2	6	0	2	4	4	2	2	0	
304	294	284	278	272	270	269	266	261	255	249	241	سنة 3
4	4	8	0	6	6	6	0	0	6	6	8	

100 96 68 54 +20 + 10

$$\dots 1322 = 162 + 70 - 1230 = 160 + 50 - 1120$$

$$\dots 2496 = 240 + 162 - 2418 = 22 + 160 - 2348$$

بعد ذلك نبعث عن الفروق للسداسي الأخير لسنة 3

100 96 68 54 20 10

$$58 = \frac{100+96+68+54+20+10}{6} = \text{الفرق المتوسط}$$

مجموع المتحرك لسنة 4 هو

$$3102 = 58 + 3044$$

$$\dots 3160 = 58 + 3102$$

لوجود رقم الأعمال لسنة 4 نضيف لكل رقم أعمال السنة (3) 58

$$278 = 58 + 220$$

$$298 = 58 + 240$$

$$318 = 58 + 260$$

$$322 = 58 + 264$$

بعد دراسة ظروف تجريبية ندرس طريقة عملية:

- طريقة المربعات الصغرى:

تسمح لنا هذه الطريقة بتحديد a و b للدالة الخطية $y = an + b$ ، تدعى أيضا بمستقيم، الانحدار ذات مفسر واحد.

مثال 2: لتكن مؤسسة ما حققت المبيعات التالية منذ 9 أشهر

N الأشهر	1	2	3	4	5	6	7	8	9
الكميات	208	220	232	244	250	255	273	278	290

المطلوب تعيين ميل أو تعديل بواسطة طريقة المربعات الصغرى.

يظهر في مثالنا أن الأشهر تمثل المتغيرة المفسرة أما المبيعات فتمثل متغيرة المفسرة، الدالة تكون على شكل $y = a x + b$

الآن نريد تقدير a و b لتقييم a و b نستعمل العبارات المستنتجة من مبدأ طريقة المربعات الصغرى.

$$\hat{\alpha} = \frac{\sum X_t Y_t}{\sum y_t^2} = \frac{\sum (x_t - \bar{x})(y_t - \bar{y})}{\sum (x_t - \bar{x})} = \frac{\sum x_t y_t - n \bar{x} \bar{y}}{\sum x_t^2 - n \bar{x}^2}$$

$$\hat{b} = \bar{y} - \hat{\alpha} \bar{x}$$

متوسط حسابي لـ x .

متوسط حسابي لـ y .

هذه العلاقة تعني الانحدار من x/y ، أما إذا كان الانحدار من x/y تصبح

$$\hat{\alpha} = \frac{\sum X_t Y_t}{\sum y_t^2} = \frac{\sum (x_t - \bar{x})(y_t - \bar{y})}{\sum (y_t - \bar{y})} = \frac{\sum x_t y_t - n \bar{x} \bar{y}}{\sum y_t^2 - n \bar{y}^2}$$

$$\hat{b} = \bar{y} - \hat{\alpha} \bar{y}$$

في مثالنا نبحث على انحدار من $y = an + b$ يعني n / y

Y_t^2	X_t^2	$X_t Y_t$	$y_t = y_t - \bar{y}$	$x_t - \bar{x} = x_t$	Y_t	X_t
	1616	168	42 .	4 .	208	1
	9	90	30 .	3 .	220	2
	4	36	18 .	2 .	232	3
	1	6	6 .	1 .	244	4
	0	0	0	0	250	5
	1	5	5	1	255	6
	4	46	23	2	273	7
	9	84	28	3	278	8
	16	160	40	4	290	9
	60	595	0	0	2250	45

$$\bar{a} = \frac{45}{9} = 45$$

$$\bar{y} = \frac{2250}{9} = 250$$

تعويض في العلاقة كل عنصر بقيمته ونحصل على \hat{a}

$$\hat{\alpha} = \frac{\sum(x_t - \bar{x})(y_t - \bar{y})}{\sum(x_t - \bar{x})^2} = \frac{595}{60} = 9.9$$

$$\hat{b} = \bar{y} - \hat{\alpha}\bar{x} = 250 - (9.9)(5) = 250 - 49.5$$

$$\hat{b} = 200.5$$

نستنتج:

$$\hat{y}_t = \hat{\alpha}x_t + \hat{b}$$

$$\hat{y}_t = 9.9x_t + 200.5$$

هذه معادلة مسماة بمعادلة المستقيم الانحدار و y إلى x ، مستعملة لتتبؤ المبيعات للأشهر

المقبلة، مثلاً لشهر 10، تعويض x_t بقيمة 10 ونحصل على المبيعات،

$$\hat{y}_t = 9.9(10) + 200.5 = 299.5$$

ولكن قبل التنبؤ لابد أن نتأكد بوجود علاقة بين المراجعة.

الارتباط: لوجود معامل الارتباط نستعمل العبارة التالية:

$$p = \frac{\sum x_t y_t}{\sqrt{\sum x_x^2 \cdot \sum y_t^2}}$$

$$1 > P \geq 0$$

إذا $1 = p$ الارتباط جيد \Leftarrow مكن التنبؤ

$0 = P$ عدم وجود الارتباط

في مثالنا نضيف في الجدول أعلاه عمود y_t^2

$$P = \frac{595}{\sqrt{60.5962}}$$

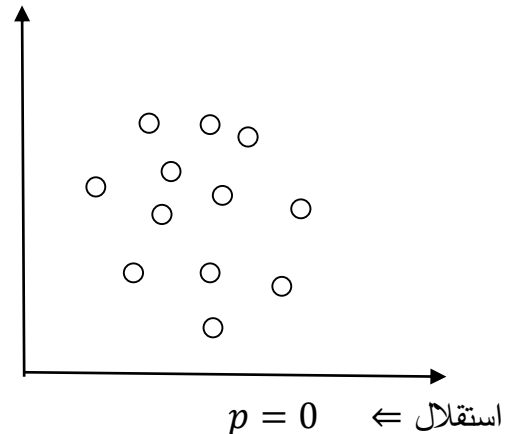
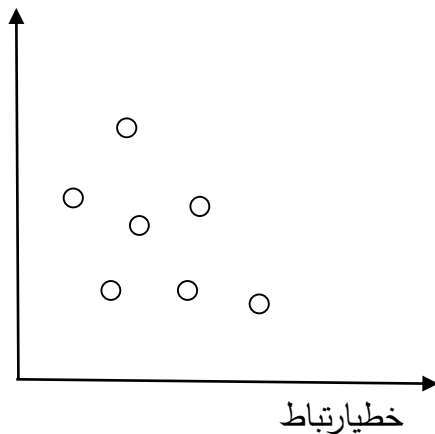
$$p = \frac{595}{598.09} = 0.99$$

الارتباط جيد لأن معامل p يساوي تريبا 1، مستقيم الانحدار يترجم طبيعة الارتباط، معامل الارتباط يقيس شدة الارتباط.

ملاحظة:

يمكن حساب $p = \sqrt{axay}$ أين a_x (انحدار y إلى n) و a_y (انحدار x إلى n).

بيانيا تظهر الارتباط كالتالي:



ميلول غير خطية: ميلول أسية

$$y = b a^x$$

$$\log y = \log b a^x$$

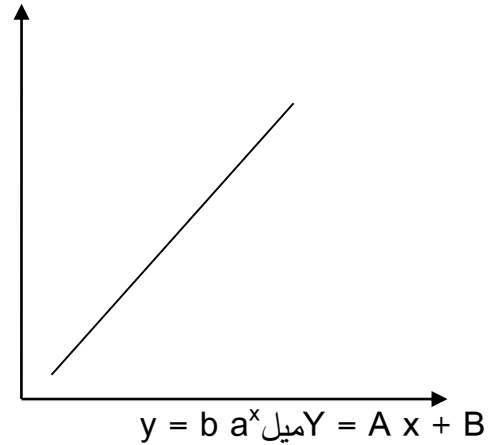
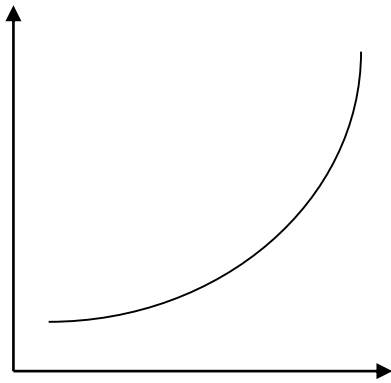
$$\log y = \log b + x \log a$$

$$\log y = \log b + x \log a$$

نفرض أن $Y = B + x A$

بناء على ذلك، بدلا من رسم النقاط (y,x) ، نرسم نقاطا متطابقة إلى $(x, \log y)$.

ملاحظة: يمكن رسم البيان باستعمال إحداثيات لوغاريتمي أو نصف لوغاريتمي (لوغاريتمي عشري).



مثال 3

نصف لوغاريتمي

X_i^2	$x_i z_i$	$\log y_i = z_i$	y_i	X_i
1	2,00	2,00	100	1
4	4,79	2,39	250	2
9	7,63	2,54	350	3
16	11,81	2,95	900	4
25	15,88	3,17	1.500	5
36	21,47	3,57	3.800	6
49	26,44	3,77	6.000	7
64	32,81	4,11	13.000	8
81	39,58	4,39	25.000	9
100	47,40	4,74	55.000	10
385	209,94	33,68		55

$$\hat{a} = \frac{\sum x_i z_i - n \bar{x} \bar{z}}{\sum x_i^2 - n \bar{x}^2}$$

$$\frac{209.94 - 10(5.5)(3.68)}{385 - 10(5.5)^2} = 0,29$$

$$z - \bar{z} = \hat{a}(x - \bar{x})$$

$$z - 3.68 = 0.09(n - 5.5)$$

$$z = 0.29x + 1.72$$

$$\log y = 0.29x + 1.72$$

$$y = ba^x \Leftrightarrow \underbrace{\log y}_A = \underbrace{x \log a}_B + \log b$$

$$\log a = 0.29 \Leftrightarrow a = 1.992$$

$$\log b = 1.72 \Leftrightarrow b = 52.73$$

$$y = (52.73)(1.992)^x$$

السلاسل الزمنية: في هذا الإطار ندرس تأثير الموسم

المعاملات الموسمية: عندما تظهر كل سنة تقلبات موسمية فحساب العوامل الموسمية يسمح لنا أن نأخذ بعين الاعتبار تلك التقلبات في التنبؤ.

لحساب هذه العوامل يوجد عدة طرق مثلاً:

- تحديد الميل

- البحث عن معاملات موسمية حسب العبارة:

$$S = \frac{\text{القيمة الحقيقية } y}{\text{قيمة الميل } T}$$

- نأخذ متوسط هذه العوامل Δ .
- نلخص جميع التنبؤات نقوم بالعملية: $S \cdot T$ (قيم الميل x عوامل موسمية).

هذه الطريقة تدعى بالتقدير الاستقرائي.

وهكذا نأخذ بعين الاعتبار المركبة الموسمية.

بعد التنبؤ المبيعات كيف نقدم النتائج.

3. الميزانية والمراقبة :

بعد تأسيس برنامج المبيعات لابد من تأسيس الميزانية التي تمثل تقسيم البرنامج تبعا لأهم مراكز التي أعانتهم المؤسسة.

- ميزانية بالمدد.
- ميزانية حسب المنتوجات.
- ميزانية عامة، ملخص الميزانية.

كل منها يتطلب 3 عوامل: الزمن، المنطق والمنتوج، أما شكل الميزانية فيوفق هيكل المؤسسة.

تقسيم التقديرات زمنيا.

ما هي المدة التي أعينها؟ اختيار المدة يملى حسب الاحتياجات المراقبة، هل المراقبة شهرية؟ سنوية.

تقسيم التقديرات جغرافيا حسب مناطق التوزيع لهذا فائدة التقسيم هي إذ يعطي قدرة دخول المؤسسة في كل منطقة.

تقسيم التقديرات على المنتوجات

يظهر هذا التقسيم مساهمة كل منتج على وحدة في مبيعات المؤسسة.

ولكن كيف نجمع المنتوجات، هل:

- حسب تقنينهم.
- حسب بيعهم ...

المراقبة:

هدف المراقبة هي كشف الانحرافات والبحث عن أسبابها وسوف نواصل عملية المراقبة حسب المعايير

المعينة لإعداد الميزانية إذن قد يوجد:

- مراقبة زمنية.

- مراقبة حسب المناطق.
- مراقبة حسب المنتوجات.

تحقق المراقبة إلا استثنائياً، هذا يعني مستحيل مراقبة على كل مستويات بل نراقب إلا القرارات الأساسية. تتغير احتياجات المراقبة حسب حجم المؤسسة وتنظيمها.

كل نوع من المراقبة تستهدف:

- مراقبة زمنية، (تأخذ بعين الاعتبار المسؤولية).
- المراقبة حسب المناطق تحدد مسؤولية كل مدير المنطقة.
- مراقبة المنتوجات ترجع إلى مراقبة السياسة العامة للمؤسسة.

تمرين: فيما يلي بيانات المبيعات وميزانية الأشهر الخاصة بإحدى المؤسسات خلال ثمانية ثلاثيات

8	7	6	5	4	3	2	1	
500	800	900	700	1000	600	800	400	المبيعات
250	340	360	320	380	310	350	200	الإشهار (1000دج)

1. من خلال تطور المبيعات، ماذا تستنتج؟
2. أحسب معامل الارتباط.
3. ماهي معادلة المستقيم التي تمكننا من حساب حجم المبيعات بدلالة ميزانية الإشهار.
4. إذا رفعت المؤسسة ميزانية إشهارها بـ 20%.

مقارنة بالثلاثي السابق، فكم سيكون حجم المبيعات التقديري الثلاثي؟

IV- ميزانية الإنتاج

1- الهدف: تخصيص الموارد المتاحة للمؤسسة بصفة مثلى ونظراً لقيود داخلية وخارجية، يجب على المؤسسة أن تأخذ بعين الاعتبار الحالة النادرة للموارد البشرية المادية والمالية وميزانية الإنتاج يقصد بها برنامج الإنتاج الذي يتضمن الأصناف المطلوب إنتاجها، والكميات التي ستنتج من كل منها والمواصفات الواجب الالتزام بها ثم مواعيد البدء والانتهاى من كل صنف.

2- التنبؤ: نعين البرنامج الأمثل؟ ماهي الطريقة التي نلجأ إليها؟

لإعداد البرنامج الأمثل سوف نستعمل أسلوب يدعى بالبرمجة الخطية.

- أ- هدف البرمجة الخطية: تستهدف البرمجة الخطية التخصيص الأمثل للموارد المتاحة للمؤسسة.
 ب- تعريف البرمجة الخطية: البرمجة هي طريقة لإحلال بين الموارد المتاحة لكي نتحصل على التوليفة المثلى.
 ت- كل برنامج خطي له وجهين أو شكلين:

- وجه أصلي
- وجه ثنائي

وسوف ندرس في هذا الإطار إلا الوجه الأصلي لهذا الشأن نعتد علة المثال التالي:

تنتج مؤسسة منتوجين A و B ، يتطلب صنعهما النشاطات في ورشتين والبيانات اللازمة تظهر في الجدول التالي:

II	I	
5	2	A
3	6	B
1500	1200	الكمية المتاحة
200 دج	100 دج	ثمن البيع

يمكن بيع إلا 200 وحدة من المنتج A

ما هو برنامج الإنتاج الأمثل؟

قبل إيجاد البرنامج الأمثل يجب أن تحويل المسألة إلى نموذج رياضي يدعي بالإشكالية.

الإشكالية مرحلة أساسية في البرمجة الخطية، ليس هناك قاعدة واحدة لوجودها ولكن يمكن للطالب أن يحترم الخطوات التالية:

1 _ عدد المتغيرات وعددها.

في مثالنا هناك متغيرين X_1 و X_2

X_1 يمثل الكمية المنتجة من A

X_2 يمثل الكمية المنتجة من B

2 _ القيود: تتعلق بالإنتاج والسوق (طلب)

الإنتاج

$$2x_1 + 6x_2 \leq 1200(1)$$

$$5x_1 + 3x_2 \leq 1500(2)$$

$$x_1 \leq 200(3)$$

الطلب:

شروط عدم سلبية

$$x_1 \geq 0(4)$$

$$x_2 \geq 0(5)$$

$$\text{3 _ دالة الهدف: } \max Z = 100 X_1 + 200 X_2$$

بعد ذلك يمكن الآن أن نبحث عن البرنامج الأمثل، إما بالطريقة البيانية أو بطريقة جدول السمبليكس (*simplex*) بما أن لنا متغيرين. إذا كان عدد المتغيرات أكثر من إثنين يمكن إلا تطبيق الجداول.

الطريقة البيانية:

يجب اتباع الخطوات التالية:

1 _ البحث عن إحداثيات المستقيمات

معادلة (1):

$$2x_1 + 6x_2 \leq 1200(1)$$

معادلة (2):

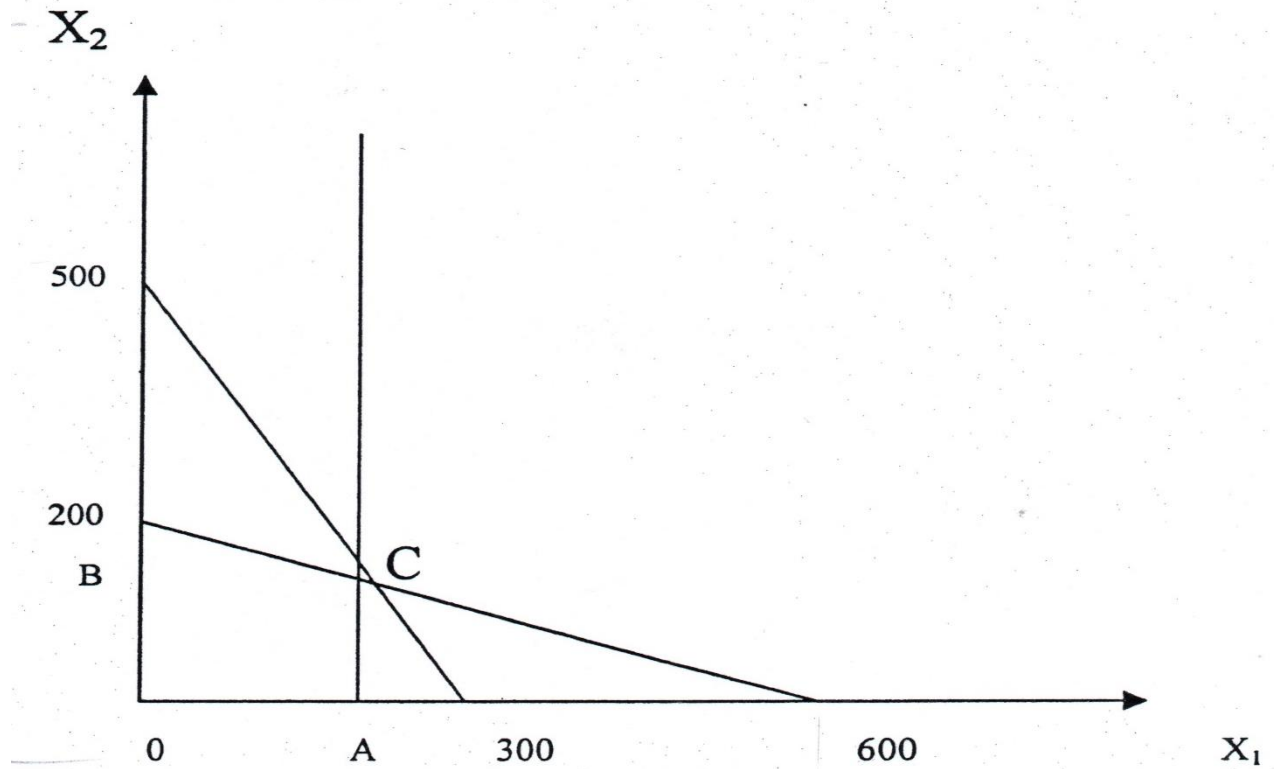
$$x_1 = 0 \Rightarrow x_2 = \frac{1500}{3} = 500$$

$$x_2 = 0 \Rightarrow x_1 = \frac{1200}{2} = 600$$

معادلة (3): $x_1 = 200$

المعادلات (4) و (5) تعني نأخذ بعين الاعتبار إلا رباعي الموجبات.

2 _ رسم المستقيمات وتحديد منطقة البرامج المقبولة.



الشكل OABC يمثل منطقة البرامج المقبولة

3 _ تحديد البرنامج الأمثل

من بين البرامج المقبولة هناك برامج مقبولة ويمكن تحقيقها وتقع في قمم الشكل يعني تقع في: B,A,O

و C واحد منها يكون البرنامج الأمثل.

لإيجاد البرنامج الأمثل نبحث عن قيم X_1 و X_2 في كل تقاطع تعويض في دالة الهدف.

$$\text{النقطة: 'O' } x_1 = 0, x_2 = 0 =$$

$$\text{النقطة 'A': } x_2 = 200, x_1 = 0$$

$$Z = 100 (200) + 200 (0) = 20.000 \text{ DA}$$

$$\text{النقطة: 'B' : } x_2 = 200, x_1 = 0$$

$$Z = 100 (0) + 200 (200) = 40.000 \text{ DA}$$

النقطة C':

$$2x_1 + 6x_2 = 1200$$

$$5x_1 + 3x_2 = 1500 \times (-2)$$

$$2x_1 + 6x_2 = 1200$$

$$-10x_1 - 6x_2 = -3000$$

$$-8x_1 - / = 1200 -$$

$$x_1 = \frac{1800}{8} = \frac{900}{4} = 225$$

بتعويض x_1 بقيمته في المعادلة: $2x_1 + 6x_2 = 1200$

$$2(225) + 6x_2 = 1200$$

$$6x_2 = 1200 - 450 = 750$$

$$x_2 = \frac{750}{6} = 125$$

ومنها قيمة Z تصبح

$$Z = 100x_1 + 200x_2$$

$$100(225) + 200(125)$$

$$= 22.500 + 25.000 = 47.500$$

$\bar{Z} = 47.500$ وهي أكبر قيمة من بين القيم Z إذن برنامج الإنتاج الأمثل هو:

$$\hat{X}_2 = 125 \hat{x}_1 = 225$$

$$\hat{Z} = 47.500$$

$$2x_1 + 6x_2 \leq 1200$$

$$5x_1 + 3x_2 \leq 1500$$

$$x_1 \leq 1200$$

$$x_1 x_2 \geq 0$$

$$\text{Max } Z = 100X_1 + 200X_2$$

طريقة سمبليكس تحتوي على عدة عوامل:

المرحلة الأولى: تحويل المترajحات إلى معادلات بدخول متغيرات موجبة تدعى بمتغيرات الانحراف التي تخبرنا على مدى استعمال عوامل الإنتاج.

نتحصل على الشكل يدعي بشكل نمطي:

$$2x_1 + 6x_2 + x_3 = 1200$$

$$5X_1 + 3x_2 + x_4 = 1500$$

$$X_1 + X_5 = 200$$

لكيلا نغير دالة الهدف ندخل متغيرات الانحراف n_3, n_4, n_5 بقيمة معدومة.

$$\text{Max } Z = 100x_1 + 200x_2 + 0x_3 + 0x_4 + 0x_5$$

نتحصل على شكل يدعى بشكل نمطي:

$$2x_1 + 6x_2 + x_3 = 1200$$

$$5X_1 + 3x_2 + x_4 = 1500$$

$$X_1 + X_5 = 200$$

$$X_i \geq 0 \quad i [1,5]$$

لكي لا نغير دالة الهدف تدخل المتغيرات الانحراف X_3, X_4, X_5 بقيمة معدومة.

$$\text{Max } z = 100x_1 + 200x_2 + 0x_3 + 0x_4 + 0x_5$$

يتميز الشكل النمطي بوجود مصفوفة حيادية. والمتغيرات التي تكون هذه المصفوفة تدخل في الأساس ونستنتج الحل الأول الأساسي يمكن تحقيقه.

الجدول الأول

أساس	x_1	x_2	x_3	x_4	x_5	كمية B المتاحة
x_3	2	6	1	0	0	1200
x_4	5	3	0	1	0	1500
x_5	1	0	0	0	1	200
ΔZ	100	200	0	0	0	0

x_1, x_2 متغيرات أساسية وهي خارج الأساس.

x_3, x_4, x_5 متغيرات الانحراف وهي داخل الأساس.

تستهدف طريقة السمبليكس تعويض المتغيرات داخل الأساس بالمتغيرات خارج الأساس وهذا باستعمال معايير دننزق (Dantzig) :

1_ اختيار المتغير الذي يدخل داخل الأساس. لهذا الغرض نختار العمود، نأخذ أكبر قيمة بين

عوامل ΔZ وبين المتغيرات خارج الأساس. فيمثالنا x_2 الذي يقابل العمود 2، x_2 يدخل في الأساس.

2 - اختيار السطر لكي نتعرف على ما هو المتغير الذي يخرج من الأساس.

نحسب النسبة بين عناصر عمود الكميات المتاحة على عناصر الموجبة فقط للعمود المختار ونأخذ أقل

نسبة. في مثالنا نتحصل على (6/1200، 3/1500، 0/200) أقل (500،200) وهذا يستلزم أن 200 التي

تقابل السطر الأول، يعني x_3 تقاطع بين العمود المختار والسطر المختار يعطي عنصر يدعى بالمفتاح أو عنصر الارتكاز.

كتابة الجدول الثاني:

أساس	x_1	x_2	x_3	x_4	x_5	كمية B المتاحة
x_3	1/3	1	1/6	0	0	200
x_4	4	0	1/2-	1	0	900
x_5	1	0	0	0	1	200
ΔZ	100/3	0	100/3-	0	0	40000-

لكي نستنتج عناصر أخرى للجدول نستعمل العمليات الأولية:

- نقسم كل عناصر السطر على عنصر الارتكاز فنحصل على:

$$\frac{2}{6} \frac{6}{6} \frac{1}{6} \quad 0 \quad 0 \quad \frac{1200}{6} = \frac{1}{3} \quad 1 \quad \frac{1}{6} \quad 0 \quad 0 \quad 200$$

يدعى هذا السطر سطر عملي:

- لنجد صفر في مكان 3 نضرب السطر العملي في (-3) ونضيفه للسطر الثاني في الجدول:

$$\begin{array}{r} -3 \left(\frac{1}{3} \quad 1 \quad \frac{1}{6} \quad 0 \quad 0 \quad 200 \right) \\ + \quad 5 \quad 3 \quad 0 \quad 1 \quad 0 \quad 1500 \end{array}$$

$$\boxed{4 \quad 0 \quad -\frac{3}{6} \quad 1 \quad 0 \quad 900}$$

- لإيجاد "0" في مكان 200 نضرب السطر العملي في (-200) ونضيفه لسطر ΔZ من الجدول

الأول ونتحصل على:

$$\begin{array}{r} -200 \left(\frac{1}{3} \quad 1 \quad \frac{1}{6} \quad 0 \quad 0 \quad 200 \right) \\ 100 \quad 200 \quad 0 \quad 0 \quad 0 \quad 0 \end{array}$$

$$\boxed{\frac{3}{100} \quad -\frac{200}{6} \quad 0 \quad 0 \quad -40000}$$

أما بالنسبة للعنصر الثالث فيلاحظ الطالب بأن صفر موجود سبعا (الجدول الأول).

هل برنامج الجدول الثاني برنامج أمثل؟

للجواب على السؤال نرى معايير دننزق (Dantzig)

في حالة التعظيم نوقف العمليات عندما كل عوامل ΔZ تكون سالبة أو معدومة. أما في حالة التذنية عندما كل عوامل ΔZ تكون موجبة أو معدومة.

في الجدول الثاني نلاحظ قيمة موجبة $100/3$ التي تقابل العمود الأول X_1 . إذن الحل غير أمثل إذن يجب تحسين قيمة Z بتطبيق معايير دنترق.

X_1 يدخل إلى الأساس و X_5 يخرج من الأساس.

أساس	x_1	X_2	X_3	X_4	X_5	كمية المتاحة B
X_3	0	1	1/6	0	1	400/3
X_4	0	0	-1/2	1	0	100
X_5	1	0	0	0	1	200
ΔZ	0	0	-100/3	0	0	-140000/3

كل القيم سالبة أو معدومة إذن الجدول التالي يعطينا برنامجاً أمثلاً.

$$\hat{X} = 200 \quad \hat{X}_2 = \frac{400}{3} \quad \hat{Z} = \frac{140000}{3}$$

$$\hat{X}_3 = 0 \quad \hat{X}_4 = 100 \quad \hat{X}_5 = 0$$

$\hat{X}_3 = 0$ يعني بأن الكمية المتاحة (ورشة I) مستعملة بصفة كاملة.

$\hat{X}_5 = 0$ يعني أن المؤسسة باعت إنتاج المنتج A.

$\hat{X}_4 = 100$ يعني أن الورشة II لم تستعمل كل الساعات المتاحة لها كمية عاطلة.

ومن هذه الكتابة نستنتج الجدول 1.

أساس	x_1	X_2	X_3	X_4	B
X_3	2	6	1	0	1200
X_4	5	3	0	1	1500
ΔZ	100	200	0	0	

يناسب الحل الأساسي.

الآن نطرح السؤال: هل هذا الحل حل أمثل؟

للجواب على هذا السؤال يجب معرفة معايير دنترق Dantzig.

- في حالة التعظيم: يجب أن تكون كل العوامل ΔZ سالبة أو معدومة.
- في حالة التذنية: يجب أن تكون كل العوامل ΔZ موجبة أو معدومة.

فيما يتعلق بمثالنا - تعظيم نلاحظ أن عوامل ΔZ موجبة ومعدومة. إذن يجب تحسين الحل الأساسي. لهذا الغرض نطبق معايير دنترق Dantzig.

المعيار الأول: اختيار العمود للتعرف على المتغير الذي يدخل في الأساس. لهذا الغرض نأخذ أكبر قيمة بصفة مطلقة بين العوامل ΔZ (العوامل الموجبة فقط).

المعيار الثاني: اختيار السطر للتعرف على المتغير الذي يخرج من الأساس. لهذا الغرض نأخذ أقل نسبة بين:

عنصر B العمود
العمود عناصر المختارة

في الجدول رقم 1 نطبق المعايير:

- أكبر قيمة بين 100 و 200 هي 200 التي تناسب العمود X_2 ، إذن X_2 يدخل إلى الأساس.
- ونبحث عن النسبة: $200 = 0 \div 1200$, $500 = 3 \div 1500$.
- ونأخذ أقل قيمة وهي 200 التي تناسب السطر الأول، يعني X_3 . إذن X_3 يخرج من الأساس.

التقاطع بين العمود المختار والسطر المختار يعطينا عنصرا يدعى عنصر الارتكاز

(Le Pivot) أو المفتاح، وهو في مثالنا 6.

أساس	x_1	X_2	X_3	X_4	B
X_3	1/3	1	1/6	0	200
X_4	4	0	-1/2	1	900
ΔZ	100/3	0	-100/3	0	-40000

لملأ الجدول رقم 2 نطبق العمليات الأولية:

أ- نحول عنصر الارتكاز "6" إلى عدد واحد.

نضرب كل سطر في 1/6 فنحصل على:

$$(2 \ 6 \ 1 \ 0 \ 1200) \cdot 1/6 = 2/6 \ 6/6 \ 1/6 \ 0 \ 1200/6 = \boxed{1/3 \ 1 \ 1/6 \ 0 \ 200} \text{ السطر العملي}$$

ب- لإيجاد "0" تحت العدد 1، نضرب السطر العملي

200 0 1/6 1 1/3 في -3 و نطرحه من نفس السطر للجدول 1.

$$-3 \begin{pmatrix} 1/3 & 1 & 1/6 & 0 & 200 \end{pmatrix}$$

$$+ \begin{pmatrix} 5 & 3 & 0 & 1 & 1500 \end{pmatrix}$$

$$\begin{pmatrix} 4 & 0 & -1/2 & 1 & 900 \end{pmatrix}$$

ت- لكي نتحصل على العناصر الجديدة للسطر الثالث نضرب السطر العملي بـ 100 ونضيفه إلى السطر الثالث من الجدول 1.

$$-1000 \begin{pmatrix} 1/3 & 1 & 1/6 & 0 & 200 \end{pmatrix}$$

$$+ \begin{pmatrix} 100 & 200 & 00 & 0 \end{pmatrix}$$

$$\begin{pmatrix} 100/3 & 0 & -200/6 & 0 & -40000 \end{pmatrix}$$

هل البرنامج التالي برنامج أمثل؟ لا. لأن هناك قيمة موجبة $100/3$ في العمود X_1 . إذن يجب تحسين الحل الثنائي بتطبيق المعايير.

أساس	x_1	x_2	x_3	x_4	B
x_3	0	1	$-5/24$	$-4/3$	125
x_4	1	0	$-1/8$	4	225
ΔZ	0	0	$-700/24$	$-400/3$	-47500

نلاحظ أن كل العوامل ΔZ سالبة أو معدومة. إذن البرنامج التالي الأمثل:

$$\hat{X}_1 = 225$$

$$\hat{X}_2 = 125$$

$$\hat{Z} = 4750$$

$0 = \hat{X}_3 = \hat{X}_4$ يعني أن عوامل الإنتاج مستعملة بصفة كاملة.

أما قيمة $Z = 47500$ د. جولا نأخذ بعين الاعتبار الإشارة - لأن $\Delta Z = -47500$.

نذكر بأن متغيرات الانحراف x_3 و x_4 تخبرنا على مدى استعمال عوامل الإنتاج.

2.3- الميزانية والمراقبة

يمكن تقديم ميزانية الإنتاج بالكميات أو القيم

المنتجات	مخزون أصلي	إنتاج	مجموع	المبيعات	مخزون نهائي
أ					
ب					
ج					

يبرز الجدول العلاقات بين الإنتاج، المبيعات، ومخزون المنتجات. ممكن تكون تقلبات هامة لكي تضمن التوافق بين إنتاج عادي ومبيعات غير عادية.

- المراقبة:

مراقبة الإنتاج تظهر انحرافات:

- بين الإنتاج الحقيقي والإنتاج المسطر.
- وبين التكاليف

دراسة الانحرافات

1- دراسة الانحرافات على التكاليف المباشرة

عناصر التكاليف الإجمالية

$$(1) \text{ التكلفة الإجمالية الحقيقية} = \text{التكلفة الحقيقية} \times \text{السعر الحقيقي.}$$

$$(2) \text{ التكلفة الإجمالية النمطية} = \text{الكمية النمطية} \times \text{السعر النمطي.}$$

الانحراف الإجمالي: (1) - (2)

Ecart global- (quantité réelle x Prix réel – quantité Préetable x Prix préetable)

L'écart global se décompose en : – écart s/quantité (a)

– écart s/prix (b)

a. الانحراف على الكمية: $PP(Qr - QP)$.

(الكمية الحقيقية - الكمية النمطية) x السعر النمطي.

b. الانحراف على السعر: $Qr (pr - pp)$.

(السعر الحقيقي-السعرالمنطوي)الكمية الحقيقية.

مثال: لنصنع المنتج P لدينا:

استهلاك مواد: كمية محدودة: 120كلغ.

سعر محدد: 100 دج

الاستهلاكات الحقيقية: 118 كلغ اشترت بسعر حقيقي 120 د.ج.

الانحراف الإجمالي: $[(120 \times 100 \text{ د.ج}) - (118 \times 120 \text{ د.ج})] = -2160$.

الانحراف الإجمالي: - 2160. انحراف غير مفيد (défavorable). غير مفيد لأن التكاليف المحددة أقل من التكاليف الحقيقية.

ينقسم هذا الإنحراف الإجمالي إلى:

A. انحراف على الكمية: $(120 \text{ كلغ} - 118 \text{ كلغ}) \times 100 = +200$ مفيد.

B. انحراف على السعر: $(100 \text{ د.ج} - 120 \text{ د.ج}) \times 118 = -2360$ غير مفيد.

المجموع = -2160

2- الانحراف على التكاليف غير المباشرة (écarts sur charge indirectes) ندرس هذه الانحرافات على مستوى فرع (section) التي تسمى أيضا مركز نشاط (centre d'activité) أو مركز تكاليف (centre de coût) أو أيضا مركز التحاليل (centre d'analyse).

العناصر التي تدرس على أساسها الانحراف هي:

أ- التكاليف (متغيرة وثابتة) متنافسة مع مستوى نشاط عادي.

ب- مستوى النشاط (niveau d'activité considéré comme normal).

ت- مستوى الإنتاج (niveau de production considéré comme normal).

من جهة أخرى لدينا:

أ- التكاليف الحقيقية.

ب-النشاط الحقيقي.

ت-الإنتاج الحقيقي.

مثال: لدينا الفرع التالي ومعطياته النمطية.

الإنتاج العادي 100 وحدة	500 ساعة ← 100 وحدة
النشاط العادي 5000 ساعة	5 ساعة ← 1 وحدة
140000	التكاليف المتغيرة
80000
220000	التكاليف الثابتة
5000 ساعة
44 د.ج	التكاليف الاجمالية
جزء متغير 28 د.ج
جزء ثابت 16 د.ج	عدد وحدات النشاط

	تكلفة وحدة النشاط

المعطيات الحقيقية

1. النشاط الحقيقي: 4450 د.ج.
 2. الإنتاج الحقيقي: 900 وحدة.
 3. التكاليف الإجمالية الحقيقية 192.000 د. ج
- أ- العملية الأولى هي تحديد الميزانية التي تتناسب مع النشاط الحقيقي:

Budget correspondant à l'activité réelle

النشاط الحقيقي: 4450 ساعة

5 ساعات ← وحدة واحدة من المنتج، وهي تمثل النشاط النمطي.

التكاليف المتغيرة:

$$4450 \text{ س} \times 28 \text{ د.ج} = 124.600$$

التكاليف الثابتة: 000.80

المجموع 204.600

ب- في المرحلة الثانية نقوم بتحليل الانحرافات

(1) الانحراف الأول: انحراف على الميزانية (Ecart s / Budget)

= التكاليف الحقيقية - ميزانية النشاط الحقيقي.

$$= 192.000 - 204.600 = -12.600 \text{ مفيد (Favorable)}$$

(2) الانحراف الثاني: الانحراف على النشاط (Ecart s / activité)

= ميزانية النشاط الحقيقي - التكاليف النمطية للنشاط الحقيقي

$$= [(44 \text{ د.ج} \times 4450 \text{ س}) - 204.600] + \underbrace{8800 \text{ غير مفيد}}_{195.800}$$

(3) الانحراف على المردودية (Ecart / rentabilité)

= التكاليف النمطية للنشاط الحقيقي - التكاليف النمطية للنشاط النمطي

المتناسب مع الإنتاج الحقيقي.

$$= [(44 \text{ د.ج} \times 4450 \text{ ساعة}) - (44 \times 5 \text{ ساعة} \times 900 \text{ وحدة})] - \underbrace{2200 \text{ مفيد}}_{198.000}$$

الانحراف الإجمالي: $[-12600 + (8800 +) + (2200 -)] = -6000$ مفيد

V- ميزانية التموينات

1. الهدف: توفير للمؤسسة موارد أولية بالكم وبالکیفوفی الوقت المناسب و بأقل النفقات لكي تجنبها من انقطاع أو فيض المخزون.

2. التنبؤ: لتحقيق هذا الهدف لا بد من تعيين عدة عوامل.

- نمط الاستهلاكات.

- إيقاع عدد التموينات.

- مخزون الأمان.
- مهل بين الطلبيات والتسليم.

أ- نمط الاستهلاكات

يؤدي نمط الاستهلاكات خروج من المخزون وهذا حسب نشاط المؤسسة.

- بميزانية المبيعات للمؤسسات التجارية.
- بميزانية الإنتاج للمؤسسات الصناعية.

هذا النمط يؤثر على تنبؤات التموينات.

ب- إيقاع عدد التموينات

يدعى بإيقاع التموينات عدد سنوي للطلبات.

- عبارة المخزون المتوسط (م. ت S.M)

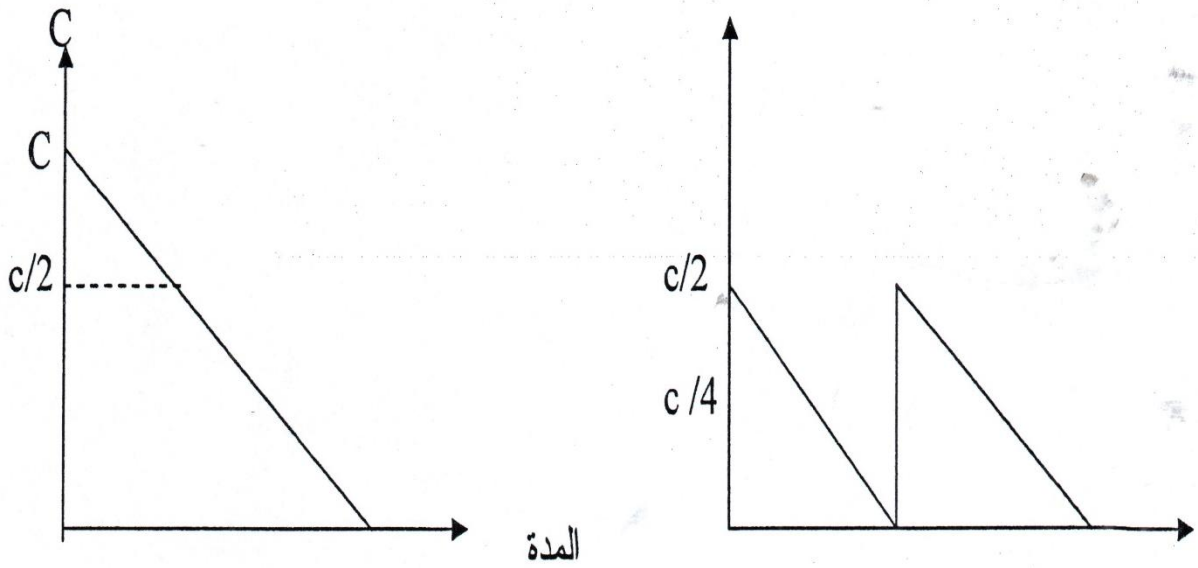
لتكن C قيمة الاستهلاك العام. لنفرض نمط الاستهلاك عادي والتسليم في الوقت، أين

المخزون = 0. يمكن تقديم نمو المخزون:

لطلب واحد. المخزون المتوسط = $C/2$

لطلبين: المخزون المتوسط = $C/4$

لـ N طلب: المخزون المتوسط = $sm = C/2N$



- يمكن وضع ميزانية التموينات بالكميات أو بالقيم. فنأخذ بعين الاعتبار حالتين:
- استهلاك دوري.
- استهلاك غير دوري.

ت - الاستهلاك الدوري

في هذه الحالة وضع الميزانية لا يشكل أية مشكلة. التعيين إيقاع عدد التموينات يؤدي لطلب كمية من قيمة C/N وهذا أثناء مدد دورية $12/N$. وهكذا تساوي الكمية الاقتصادية يتطابق مع تساوي مهل التموينات والعكس بالعكس. أما إذا كان الاستهلاك غير دوري فهذا التوافق غير موجود إذن لا بد أن نختار:

- إما الكميات الاقتصادية ثابتة.
- إما مدة الزمن.

ث - الاستهلاك غير دوري

الميزانية بالكمية غير ثابتة.

- الطريقة بيانيا.
- طريقة المحاسبة.

سوف ندرس بالتفصيل الطرق أثناء مثال اقتبس من رولي (Raulet)

ج - إيقاع عدد التموينات

لكل قيمة N كل مؤسسة تتحمل نوعين من التكاليف:

- تكلفة التملك.

- تكلفة الاحتفاظ بالمخزون.

المجموع يعطي التكاليف الكلية.

- تكلفة التملك = تكلفة الطلبية (C_a ج x عدد الطلبيات (N)).

- تكلفة الاحتفاظ بالمخزون = المخزون المتوسط ($C/2N$) x معامل المخزون ($t/100$)

$$- \text{التكاليف الكلية} = N C_a + \frac{C}{2N} \cdot \frac{t}{100}$$

لكي تصبح التكاليف الكلية بأدنى قيمة لا بد أن المشتقة الأولى تساوي صفر.

ليكون Y يمثل التكاليف الكلية.

$$\text{مشتقة } Y \text{ بالنسبة لـ } N = C_a - \frac{Ct}{200 N^2}$$

توحيد المقام: $\frac{200 N^2 C_a - Ct}{200 N^2}$ وهذه العبارة تسمح لنا أن نجسد N :

$$N = \sqrt{\frac{Ct}{200 C_a}}$$

وتدعى بعبارة ولسون (Wilson). هذا النموذج يختصر ما يلي:

- أن مستوى الطلب ثابت ومستمر ومعروف.
- أن الكمية المطلوبة يفترض أن تصل كلها في وقت واحد.
- أن الكمية التي يتم طلبها يفترض وصولها تماما في الوقت المحدد لها.

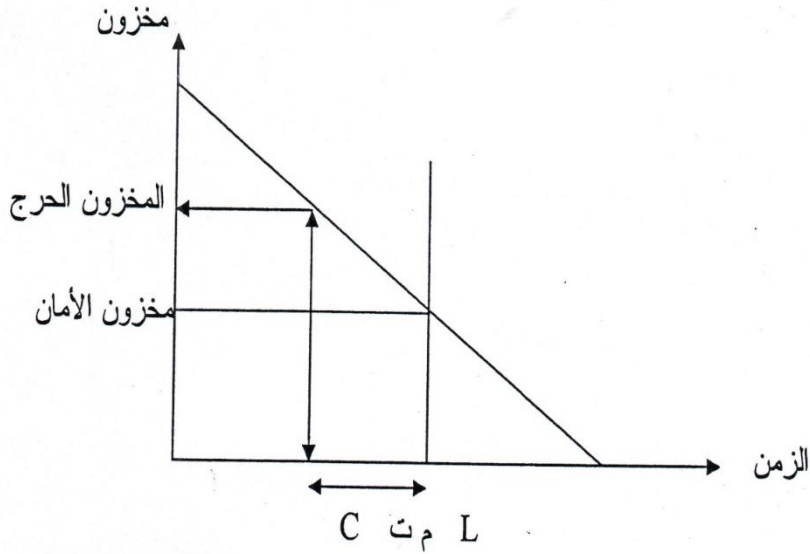
إذن نموذج ولسون نموذج التأكيد.

لكن هذه الفرضية نظرية فقط لأن هذا التصرف يعرض المؤسسة إلى مخاطر انقطاع المخزون. ولتفادي

النفاذ (النضرب) هذا يقدر مخزون يدعى بمخزون الأمان ليشكل ضمانه (كفاله).

- إذا تسرع الاستهلاكات بعد موعد الطلبية.

- إذا تأخر في الاستلام طول أو امتد مهلة التمويل.



هامش الأمان = مدة بين موعد الاستلام المتوقع وموعد انقطاع المخزون في غياب الاستلام.

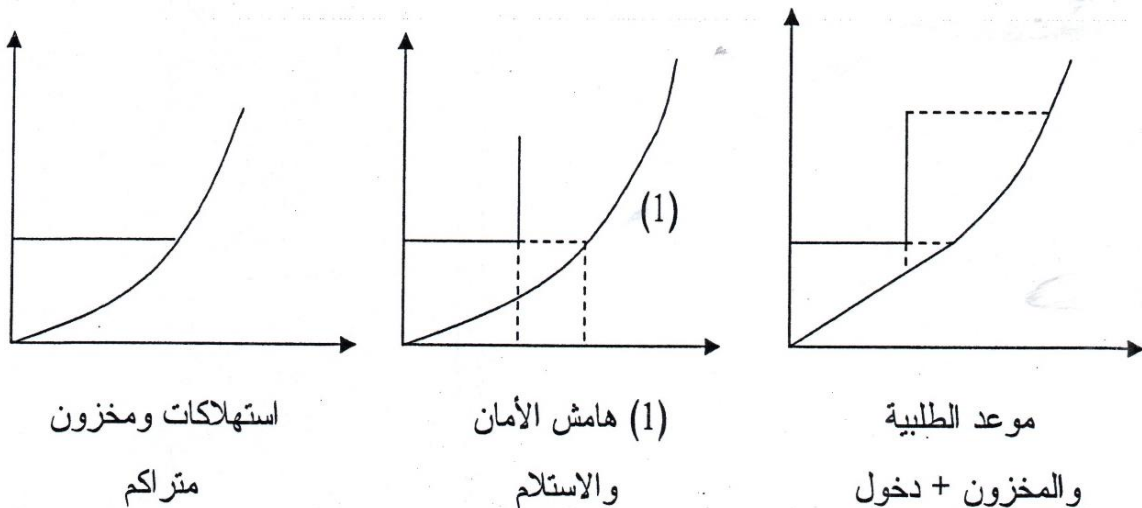
• إعداد مستوى مخزون الأمان

يجب أن يكون مستوى المخزون:

- غير طفيف لأن يعرض المؤسسة على مخاطر انقطاع المخزون.
- غير كبيرة لأن يكلف المؤسسة.

أما إعداده تجريبيا

- إعداد المخزون بيانيا.



د - إعداد الميزانية

يجب على ميزانية التموينات أن توضح تدريجياً في الزمان التنبؤات التالية: الطلبات، الدخول إلى المخزون، الخروج من المخزون ومستوى المخزون. يستلزم الأمر إذن إعداد 4 ميزانيات:

- ميزانية الطلبات.
- ميزانية التسليمات.
- ميزانية الاستهلاكات.
- ميزانية المخزون.

يمكن أن نغير هذه الميزانيات بالقيم أو بالكميات.

لإعداد الميزانيات يمكن دراسة حالتين.

- عندما تكون الاستهلاكات عادية.
- عندما تكون الاستهلاكات غير منتظمة.

أ- الاستهلاكات المنتظمة

في هذه الحالة إعداد الميزانية سهل.

ب - الاستهلاكات غير المنتظمة

مثال: تطبيق

لمدة M تنبؤات الاستهلاكات بالكميات المقبلة تخزن شهرياً.

ديسمبر	نوفمبر	أكتوبر	سبتمبر	أوت	جويلية	جوان	ماي	أفريل	مارس	فيفري	جانفي
125	125	125	100	25	75	100	100	125	125	75	100

أما المعطيات أخرى: مخزون في 01 جانفي 175 وحدة

سعر الوحدة = 20 د. ج. تكلفة التملك = 60 د. ج. لطبيية.

معدل تكلفة الاحتياط 8%. مهلة (التموينات) 2 شهر. هامش الأمن = شهر واحد.

لإعداد الميزانية يجب أن نبحت إيقاع الأمثل N^*

- البحث عن الاستهلاك السنوي = 1200 وحدة.

- قيمتها: $24000 = 200 \times 1200$ د.ج

$$N^* = \sqrt{\frac{Ct}{200 N}} = \sqrt{\frac{24.000.8}{200 \times 60}} = \sqrt{16} = 64$$

العدد الأمثل للطلبات = 4.

الكمية المثلى = $300 = 4 \div 1200$ وحدة.

إعداد الميزانية بالكميات الثابتة

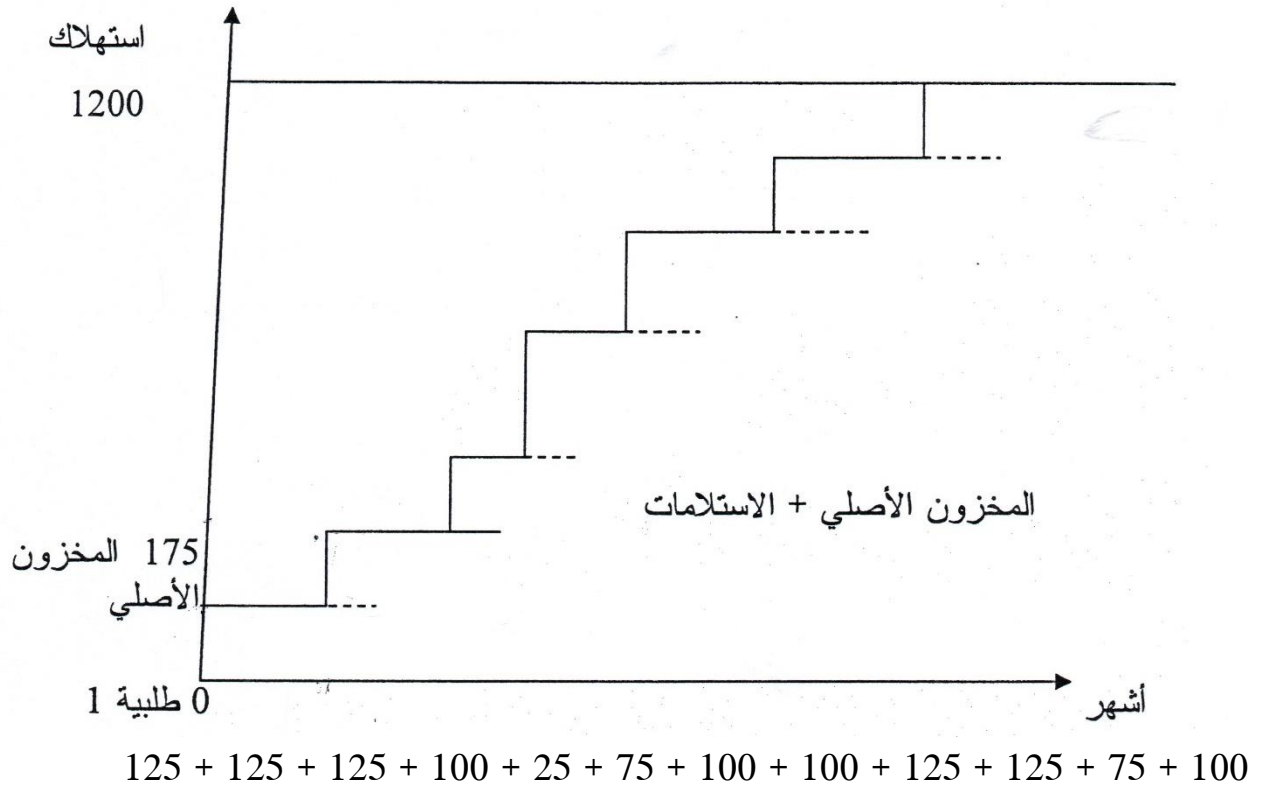
طريقة المحاسبة

من الجدول نستنتج الميزانيات

د	ن	أ	س	أ	ج	ج	م	أ	م	ف	جا	د	
			300			300				300		300	طلبية
	300			300				300		300			استلام
125	125	125	100	25	75	100	100	125	125	75	100		خروج
175	300	125	250	350	75	150	250	350	175	300	75	175	مخزون

يمكن أيضا وجود الميزانيات بالطريقة البيانية. هذه الطريقة أكثر دقة.

يجب رسم منحنى الاستهلاكات شهريا بجمعها.



تتطلب هذه الطريقة بعض الفرضيات:

- تقدم تواريخ الطلبات والاستلامات إلى بداية الشهر.
- تحقق الاستهلاكات أثناء الشهر والمخازين في نهاية الشهر.

نبحث عناصر الميزانية بواسطة الجدول التالي:

طلبية		مخزون مصحح بالدخول	دخول استلام	مخزون بالتقاطع	خروج استهلاك	الشهر
كمية	تاريخ					
		175				ديسمبر
		75	300	75	100	جانفي
300	بداية د	300		0	75	فيفري
		175		175	125	مارس
300	بداية فيفري	350	300	50	125	أفريل
		250		50	100	ماي
		150		150	100	جوان
		75		75	75	جويلية
300	بداية جوان	350	300	50	25	أوت
		250		50	100	سبتمبر
		125		125	125	أكتوبر
300	بداية سبتمبر	300	300	0	125	نوفمبر
		175		175	125	ديسمبر

إعداد الميزانيات بالمدة الثابتة لن يطرح أي مشكلة.

المراقبة:

يمكن أن تجي المراقبة حسب:

- مراقبة المنتج.
- مراقبة إجمالية.

لهذا الغرض يلعب ترتيب المنتج دورا هاما. في هذا الإطار نلاحظ طريقة 80/20 أو قانون 80/20 وطريقة ABC.

- الميزانية والمراقبة

يجب على ميزانية التموينات أن تظهر تدريجيا وفي فترة من الزمن التنبؤات التالية:

- طلبيات.
- دخول للمخزون.
- خروج من المخزون.
- مستوى المخزون.

3.3 - مصادر الانحرافات:

- تغيير الاستهلاكات.
- عدم احترام المواعيد من طرف الممون.
- عدم تقديم الطلبية في الوقت المناسب من طرف مصلحة الشراء.
- أسباب فجائية: إضراب، حادث أو كوارث طبيعة (أمطار، جليد...).

VI- ميزانية الاستثمار

1. **الهدف:** تسمح هذه الميزانية بالتنبؤ بالنفقات وتمويلها، المولدة بعد تملك أو تجديد جهاز العموم في المدى الطويل. تعلم أيضا المسؤولين على فرصة بين المشاريع.
2. **التنبؤ:** من الناحية المحاسبية التثبيات بشكل استثمار عمارات، أراضي... أما إدارة الميزانية تعتبر الاستثمار كنفقة حالية بغاية أن يتحصل إيرادات في المستقبل. عبارة الاستثمار لا تنطوي فقط التثبيات ولكن استثمارات مدعوة:

- استثمار فكري.
- استثمار البحث.
- استثمار التكوين.
- استثمار الإشهار.

3. اختيار الاستثمارات

عندما تقرر منظمة الاستثمار لابد أن يطرح عليها سؤالين:

- هل الفرصة ملائمة للاستثمار؟
- كيف تختار المنظمة بين عدة مشاريع ممكنة؟

لهذا الصدد توجد عدة طرق لدراسة مردودية المشاريع. لكي توجه الاختيار المنظم سوف ندرس:

- طريقة فترة استرداد الاستثمار.
- طريقة القيمة الحالية للاستثمار.
- طريقة معدل المردودية الداخلي للاستثمار.

- طريقة فترة استرداد الاستثمار.

معيار محاسبي لأنه لا يأخذ بعين الاعتبار التدفقات التي تأتي بعد استرداد تكلفة الاستثمار.

مثال: ليكون مشروعين:

BA

تكلفة الأصل	100.000 -	100.000 -
	80.000	50.000
	20.000	20.000
		30.000
		10.000

فترة A: 2 سنة.

فترة B: 3 سنوات. نختار المشروع A.

- طريقة القيمة الحالية للاستثمار.

معيار مالي يسمح باختيار مشروع بين عدة مشاريع. تطبيق هذا المعيار يتطلب شرطين مسبقين:

1 - يجب أن تكون المشاريع بنفس المدة.

2 - يجب أن تكون المشاريع بنفس التكلفة الأصلية.

حساب القيمة الحالية:

$$-I_0 + \frac{\sum_{t=1}^n (R_t - D_t)}{(1+i)^t} = (V.A.N) \text{ ق.ح.ص}$$

I_0 : يمثل الاستثمار الأصلي.

i : يمثل المعدل الحالي.

إذا كانت التدفقات متساوية نطبق العبارة التالية:

$$R_i \left[\frac{(1+i)}{i} \right] = \text{ص.ح.ص}$$

القيمة الحالية تقارن بين المشاريع.

ج - طريقة معدل المردودية الداخلي للاستثمار.

يسمح هذا المعيار باختيار أو رفض مشروع.

حساب المعدل:

لإيجاد المعدل يجب أن تكون: القيمة الحالية ص = 0

أو القيمة الحالية = الاستثمار الأصلي

الميزانية والمراقبة

إعداد الميزانية: إذا تمويل الاستثمارات هام لإعداد الميزانية لكن تحقيقها معقدا نظرا لإنجاز عدة نشاطات مختلفة ومتراطة.

لتجاوز ذلك القيد نلجأ إلى طرق الترتيب وخاصة طريقة برت P.E.R.T.

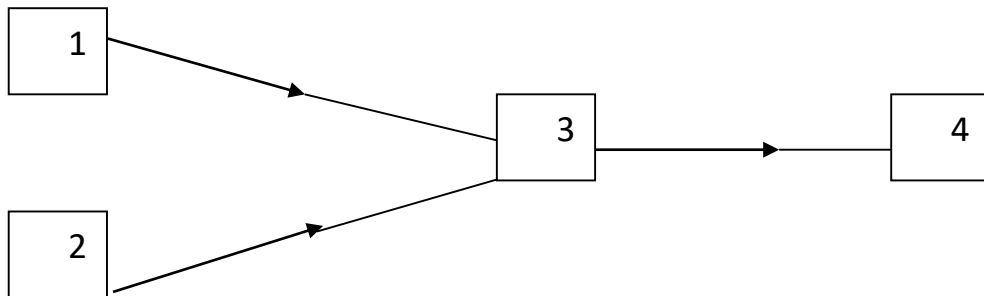
ماذا تعني هذا الطريقة؟

طريقة برت أو أسلوب تقييم ومراجعة المشاريع تتعلق بترتيب النشاطات على شكل شبكة.

ماذا يلزم لإعداد الشبكة؟

تتضمن شبكة برت عدد من المراحل والنشاطات.

. أنشطة متقاربة: هي أنشطة تبلغ لنفس المرحلة.



تستهدف طريقة برت هو البحث عن مسار أكبر طول أو مسار حرج الذي يفرض أقل مدة اللازمة بين

بداية أول نشاط ونهايتها. لكي نصل إلى ذلك لا بد من تعيين مدد:

أ- الوقت المبكر للنشاط (Date au plus tot).

ب- الوقت المتأخر للنشاط (Date au plus tard).

مجموعة الأوقات المبكرة تعطي لنا رزنامة الأوقات المبكرة. الأوقات المتأخرة رزنامة الأوقات المتأخرة.

مثال: ليكون مشروع إعداد ميزانية المبيعات.

- تدعى بمرحلة بداية أو نهاية النشاط.

نرمز بها على الشبكة بدائرة مرقمة أو مستطيل.

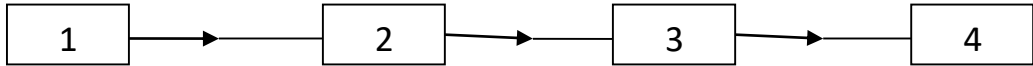


- يدعى بنشاط مرور العملية في الزمن، نرمز بها بقوس أين تبين وقت إنجاز النشاط.

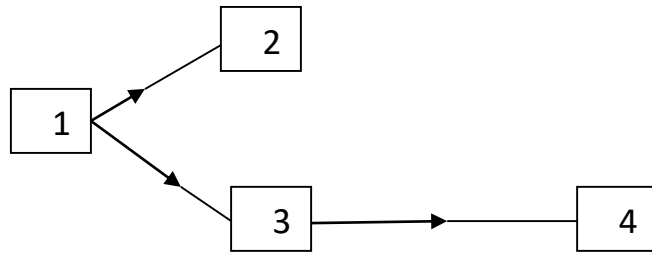
الأوقات تكون دائماً موجهة من اليسار إلى اليمين.

يمكن أن تكون الأنشطة:

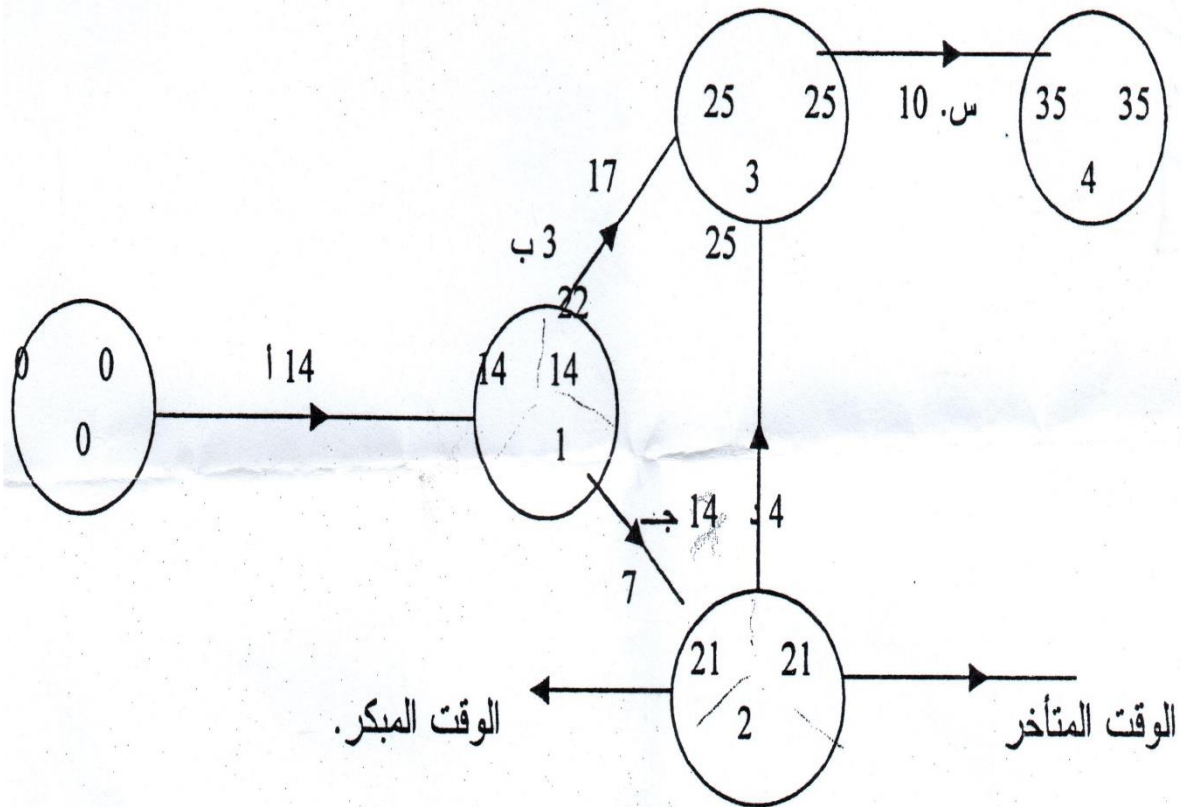
- أنشطة متتالية: تجري بعضهم بعضاً منفصلة بمراحل.



- أنشطة متوازية: هي أنشطة تبدأ في نفس الوقت (تتطلق من نفس المرحلة).



أنشطة مسبقة	مدة	نوع	أنشطة
-	14 يوم	تتبع المبيعات	أ
أ	3 أيام	تقدير الدخل	ب
أ	7 أيام	تحضير خطة الإنتاج	ج
ج	4 أيام	تقدير تكاليف الإنتاج	د
ب - د	10 أيام	إعداد الميزانية	س



الأوقات المبكرة = أكبر وقت من بين الأوقات التي تصل إلى مرحلة معينة.

مثال: من المرحلة 1 إلى المرحلة 3: الوقت المبكر = 17.

من المرحلة 2 إلى المرحلة 3: الوقت المبكر = 25.

نأخذ أكبر وقت هو: 25.

الأوقات المتأخرة، تتطلق من المرحلة الأخيرة وتأخذ أقل وقت ونفرض أن الوقت المتأخر للمرحلة 4 يساوي الوقت المبكر.

مثالاً: من المرحلة 3 إلى المرحلة 1: $25 - 3 = 22$

من المرحلة 2 إلى المرحلة 1: $21 - 7 = 14$

أقل قيمة هي: 14

في حالة بحث عن الأوقات المبكرة نضيف المدة انطلاقاً من المرحلة "0" أين نفرض بأن الوقت المبكر يساوي صفر.

في حالة بحث عن الأوقات المتأخرة نطرح المدة انطلاقاً من المرحلة الأخيرة للشبكة.

المسار الذي يعطي لنا القيمة 35 يدعى بالمسار الحرج والأنشطة الموجودة بالمسار تدعى بأنشطة حرجة.

في مثالنا المسار الحرج مكون بالأنشطة:

أ - ج - د - س = 35 يوماً

تقديم الميزانيات:

أ - ميزانية الحيازات: تنقسم إلى:

- تعهدات المصروفات أو ميزانية الاستثمارات.
- ميزانية المدفوعات.
- ميزانية الاستقبال.

ب - ميزانية التمويل:

قبول ميزانية الحيازات ممكن إلا إذا ميزانية التمويل تظهر إيرادات كافية، مثلاً: لا بد تمويل الخارجي أن يكون متمم للتمويل الذاتي.

المراقبة

تتعلق المراقبة بمراقبة الميزانيات ومراقبة المردودية.

يمكن أن نوصل هذه العملية من 3 أوجه:

- من وجه التعهدات: إذا كانت الإيرادات غير كافية يمكن للمراقبة أن توزع البرنامج على أكثر مدد.
- وجه التصفية: يمكن للمراقبة تتبع المقاييس والإنجازات في أغلب الأحيان يتجاوز تقدير التكاليف بسبب التضخم.

ميزانية الاستثمارات

هذه الملف يتعلق بتقديم ميزانية الاستثمارات، والتي تدعى أيضا بميزانية الحياة، والتي تتضمن:

- ميزانية التعهدات.
- ميزانية الاستلامات.
- ميزانية المدفوعات.

1 - تعهدات النفقات

مواعيد التعهدات لمختلف عناصر خطة الاستثمار مترابطة، كل تأخر يؤدي إلى اختلاف مواعيد التابعة.

2 - الاستلامات

يجب إعداد التنبؤات حسب مواعيد الاستلام المرغوبة.

3 - المدفوعات

تخضع إلى مواعيد التعهدات.

يمكن تقديم هذه الميزانيات من خلال المثال التالي:

لتكن لدينا البيانات التالية الخاصة بمشروع ما :

مهلة التعهدات	التكلفة	المدة	أنشطة تابعة	أنشطة
3 قبل	1000	8	.	A
2 بداية	500	4	A	B
1 الأشغال	600	5	A	C
2	200	2	B	D
2	100	2	B.C	E
3	40	1	D.E	F

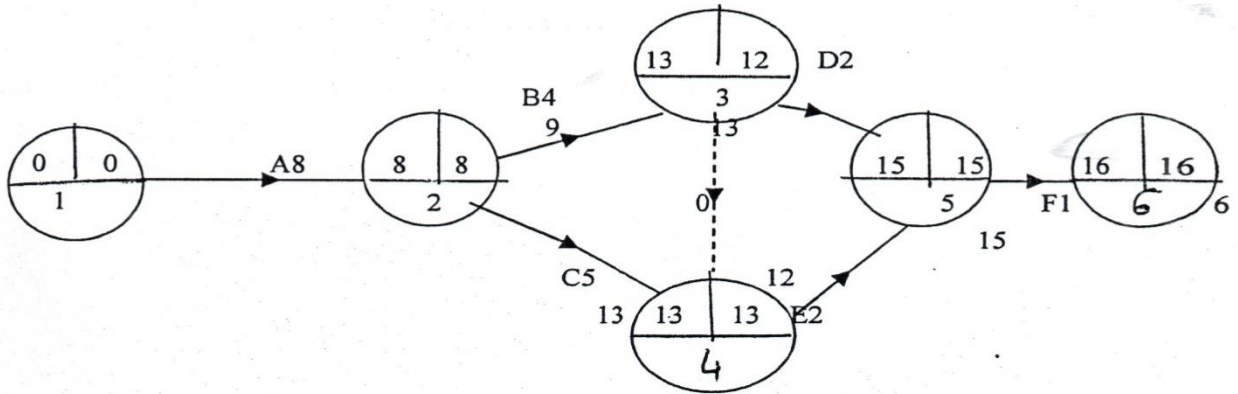
تريد المؤسسة أن تنطلق الأشغال يوم 15 ديسمبر 1999 وإنجاز كل الأشغال مبكرا. لكل نشاط يفرض دفع مبلغ 10% عند التعهد، 20% في بداية الأشغال و 70% في نهاية الأشغال.

1. رسم شبكة شبكة بيرت لكي نحدد الأوقات المبكرة:

الأوقات المبكرة لكل نشاط (بداية - نهاية).

15	13E	←	8	0 ← A
14	12	← D	12	8 ← B
16	15	← F	13	8 ← C

انطلاقا من هنا يمكن لنا إعداد ميزانية الحياة في كل جوانبها.



المسار الحرج: A ← C ← E ← F = 16 شهرا.

نشطة	مواكب					اسلامات						التعهدات						المدفوعات												
	نهاية	مدة	بداية	مهلة التعهد	التعهد	8 2000	12 00	13 01	14 01	15 01	16 01	3- 99	6 00	7 00	10 00	11 00	12 00	3- 99	0 99	6 00	7 05	8 00	10 00	11 00	12 00	13 00	14 00	15 00	16 00	
A	8	8	0	3	3-	1000						1000						100	200			700								
B	12	4	8	2	6		500						500							50		100			350					
C	13	5	8	1	7			600						600							60	120				420				
D	14	2	12	2	10				200						200								20		40		140			
E	15	2	13	2	11					100						100								10		20		70		
F	16	1	15	3	12						40						40								4			8	28	
						1000	500	600	200	100	40							100	200	50	60	920	20	14	390	440	140	78	28	
								2440						2440								2440								

من واجهة الاستقبال: يعنى حراسة الاوقات والمهل. وبعد ذلك تراقب التموين.

تقديم الميزانية:

1 - ميزانية الحياة.

تنقسم إلى:

- تعهدات المصروفات أو ميزانية الاستثمارات.
- ميزانية المدفوعات أو المدفوعات المتتالية.
- ميزانية الاستقبال.

2 - ميزانية التمويل:

قبول ميزانية المشتريات ممكن إلا أن ميزانية التمويل تظهر إيرادات كاف مثلاً.

لا بد للتمويل الخارجي أن يكون متمم للتمويل الذاتي.

المراقبة:

مراقبة الميزانية

مراقبة المردودية.

ان نوصل هذه العملية حسب 3 أوجه.

- من وجهة التعميدات: إذا كانت الإيرادات غير كافية يمكن للمراقبة أن توزع البرنامج على كل المدة.
- من وجهة النصفية: يمكن للمراقبة تتبع المقايسة والانجازات في أغلب الأحيان يتجاوز تقدير التكاليف بسبب التضخم.

VII - ميزانية الخزينة

1 - الهدف: نعني بالخزينة السيولة.

هناك ميزانية الخزينة هو:

- أن تضمن للمؤسسة في كل وقت الموجودات اللازمة التي تبعد عنها أخطار توقف الدفع.
- تحميها من زيادة السيولة التي تؤدي إلى ضياع الربح (تجميد الأموال).

2- التنبؤ: ميزانية الخزينة تظهر كنتيجة للميزانيات الأخرى ووضعها يأتي في الأخير. إذن ماذا تنبأ؟

تنبأ بالمقبوضات والمدفوعات المنظمة والخاصة بالتواريخ والمبالغ.

أ - **المقبوضات:** تتشكل من المبيعات، إنجازات المشاريع والمدخلات المالية. إذن تنبؤ المقبوضات مترابط مع ميزانية المبيعات، ميزانية الاستثمارات وتنبؤات المالية مثلا. يحدث دائما تأخر بين عمليتي البيع والتسديد ولا بد في التنبؤ من أخذ تلك الحالات بعين الاعتبار.

ب - **المدفوعات:** تتعلق مباشرة بالمشتريات، نفقات الإدارة، حصول عن إنجازات والمخرجات المالية فقط. وعمليات الدفع هذه تتعلق بالميزانيات: التمرين، الإنتاج، التوزيع...

مختلف الميزانيات تعطي مبلغ المدفوعات ولكن لا بد أيضا أن نأخذ بعين الاعتبار التأخرات المولدة من تواريخ الدفع.

3- ميزانية المراقبة

أ- **الميزانية** هي ناتجة عن تنبؤات المقبوضات والمدفوعات. تهتم بمقارنة الإيرادات والنفقات لكي تستخرج رصيد الخزينة في نهاية كل دورة. الرصيد يمكن أن يكون موجبا أو سالبا، وفي هذه الحالة لابد من أخذ الإجراءات اللازمة لتغطية العجز مثل اللجوء إلى القرض قصير المدى، طلب الزبائن أن يقدم تاريخ الدفع، تأخير مدة استحقاق الموردين.

ب- **المراقبة:** تظهر الانحرافات بين التحقيقات والتقديرية للمقبوضات والمدفوعات. والبحث عن الانحرافات ضروري لتعيين المسؤولية.

تمارين ودراسة الحالات

تمرين 1: مؤسسة "AB" تنتج وتوزع ثلاثة منتجات (A .B .C) لديكم المعلومات التالية :
 منتج A : 78000 وحدة مباعة بسعر 125 دج للوحدة ، تكلفة المتغيرة 45 دج للوحدة .
 منتج B : 89000 وحدة مباعة بسعر 213 دج للوحدة ، تكلفة المتغيرة 210 دج للوحدة
 منتج C : 67000 وحدة مباعة بسعر 423 دج للوحدة ، تكلفة المتغيرة للوحدة 435 دج .
 مجموع التكاليف الثابتة للفترة بلغت 2700000 دج

العمل المطلوب:

- باستعمال طريقة التكلفة المتغيرة البسيطة (direct costing simple) حدد المنتجات التي يمكن إبقائها والتي يتم الاستغناء عنها
- إذا علمتم التكاليف الثابتة الخاصة (CFs) حسب كل منتج قد بلغت
 $A=450000 \text{ da} - B=300000 \text{ da} - C=700000 \text{ da}$ ○
- ماهي المنتجات التي يجب الإبقاء عليها وتلك التي يتم الاستغناء عنها حسب طريقة التكلفة المتغيرة المتقدمة (direct costing évolué)

تمرين 2: لدينا المعلومات المتعلقة بمنتج (P) لفترة زمنية معينة كالتالي:

الوحدات المباعة 35000 ، سعر البيع للوحدة 145 دج ، تكلفة المتغيرة للوحدة 87 دج ، التكاليف الثابتة 1500000 دج

المطلوب:

1- احسب وعلق على عتبة المردودية (SR) بالقيمة والكمية وتاريخ الوصول إليها.

2- احسب هامش الأمان

3- حدد بيانيا عتبة المردودية (SR) بمختلف العلاقات

تمرين 3: مؤسسة الجنوب "SARL" تنتج وتوزع المنتج (F) لديكم المعلومات الخاصة بنشاط 2018

رقم الأعمال (CA) 2020000 دج، مشتريات الفترة 729994 دج، مخزون أول المدة من المواد الأولية 66808 دج مخزون آخر المدة من المواد الأولية 50212 دج ، مخزون أو المدة من المنتجات التامة 100410 دج ، مخزون آخر المدة من المنتجات التامة 294110 دج ، أعباء أخرى 1412110 دج نتيجة السنة المالية 55000 دج

جدول توزيع الأعباء:

التكاليف	التكلفة المتغيرة			المجموع	البيان
	الثابتة	التوزيع	الانتاج		
450000	304500	633404	24206	1412110	المجموع

العمل المطلوب:

- إعداد جدول الاستغلال التفاضلي "TED"
- حساب هامش على التكلفة المتغيرة ونسبته و عتبة المردودية (حسابيا و بيانيا)
- خلال الثلاثي من السنة 2019، قامت المؤسسة برفع الطاقات الانتاجية مما أدى إلى مايلي :
- 1- مضاعفة الكميات المنتجة و المباعة مقارنة بالثلاثي الأخير لسنة 2018
- 2- رفع التكاليف الثابتة بسبب مخصصات الإهلاك ب 70 %
- 3- تخفيض التكاليف المتغيرة ب 7 %
- 4- المؤسسة تخفض سعر البيع بنسبة 4 %إبتداءا من الثلاثي الثاني 2019
- حساب النتيجة للثلاثي الثاني 2019

تمرين 4

تنتج وتوزع مؤسسة " متيجة " منتج P1، وهي على صدد طرح منتج جديد P2، الدراسة السوقية والمالية قد انتهت، يبقى فقط إتخاذ القرار اعتماده أم لا؟ كل المعلومات الضرورية للنشاط المقبل ملخصة في الجدول التالي بالإضافة للمنتج القديم :

المنتج الجديد P2	منتج P1	
33500	39000	الكمية المتوقع بيعها بالوحدات
219,5	62,5	سعر البيع للوحدة (دج)
217,5	22,5	تكلفة المتغيرة للوحدة (دج)

التكاليف الثابتة: 1350000 دج.

المطلوب:

- 1- باستخدام طريقة التكلفة المتغيرة البسيطة أحسب النتيجة ورقم الأعمال العتبة للمؤسسة.
- 2- إذا علمت أن التكاليف الثابتة الخاصة (CFs) لكل منتج قدرت على الترتيب: P1 = 225000 دج، P2 = 150000 دج.

حسب طريقة التكلفة المتغيرة المتقدمة (direct costing évolué)، أحسب النتيجة و هل بالإمكان اعتماد المنتج الجديد؟، ماذا نستفيد من هذه الطريقة الأخيرة.

- 3- تتوقع المؤسسة اعتماد المنتج الجديد P2 ، ولكن من جهة عدم تحميله التكاليف الثابتة المشتركة (CFC) (و برفع طاقته الإنتاجية ، مما يؤدي إلى ما يلي :
- 5- مضاعفة الكميات المنتجة و المباعة من للمنتج الجديد P2.

- 6- رفع التكاليف الثابتة بسبب مخصصات إهلاك المعدات جديدة الخاصة به 20 % .
 7- تخفيض التكاليف المتغيرة ب 7 % ، تخفيض سعر البيع بنسبة 4 % .
 4- احسب النتيجة المتوقعة للمنتج الجديد P2.
 5- حساب عتبة المردودية للمنتج الجديد P2 وتاريخ تحققها.
 6- والنتيجة الإجمالية للمؤسسة

حل التمرين 4

1- طريقة التكلفة المتغيرة البسيطة

%	المبالغ الاجمالية	المنتج الجديد P2	منتج P1	
100	9.790.750	7.353.250	2.437.500	رقم الاعمال CA
83,38	8.163.750	7.286.250	877.500	- التكلفة المتغيرة CV
16,62	1.627.000	67.000	1.560.000	ه/ ت م m/cv
	1.350.000			- ت ثا CF
	277.000			النتيجة (موجبة)

1- رقم الأعمال العتبة SR

$$SR = \frac{CF}{t} \div MCV \quad Tm/cv = 16,62\%$$

$$= 8.122.74 \div 8.122.743,68 / 0,1662 = 1.350.000 =$$

2- طريقة التكلفة المتغيرة المتقدمة

%	المبالغ الاجمالية	المنتج الجديد P2	منتج P1	
100	9.790.750	7.353.250	2.437.500	رقم الاعمال CA
83,38	8.163.750	7.286.250	877.500	- التكلفة المتغيرة CV
16,62	1.627.000	67.000	1.560.000	ه/ ت م m/cv
	1.350.000			- ت ثا CF
		150.000	225.000	- ت ثا الخاصة CFs
	1.252.000	-83.000	1.335.000	ه/ ت ثا الخاصة M/CFs
	975.000			ت ثا المشتركة CFc
	277.000			النتيجة

$$ت ثا المشتركة = 975.000 = (150.000 + 225.000) - 1.350.000$$

3- التوقعات بعد اعتماد المنتج الجديد P2 : رقم الاعمال الجديد ، ت م ، ت ثا

$$CA = 14.118.240 \times 0.96 \times 2 = 27.073.536$$

$$CV = 13.552.425 \times 0.93 \times 2 = 25.073.536$$

$$M/CV = 14.118.240 - 13.552.425 = 565.815$$

$$CF = 180.000 \times 1.20 = 216.000$$

4- النتيجة المتوقعة للمنتج الجديد P2

$$R = M/CV - CF$$

$$R = 565.815 - 180.000 = 385.815$$

5- عتبة المردودية للمنتج الجديد P2 .

$$Tm/cv = 565.815 / 14.118.240 / SR = 0,040$$

$$da = 180.000 / 0,040 = 7.200$$

6- تاريخ الوصول إلى عتبة المردودية (نقطة الصفر)

$$PM = SR/CA \times 12 \text{ mois}$$

$$PM = 14.118.240 / 565.815 \times 12 \text{ mois}$$

$$= 0,48 \times 30 = 14,4 \text{ يوم}$$

مردودية جيد تتحقق في مدة قصيرة، الان المنتج الجديد معفي من تغطية التكاليف الثابتة المشتركة لأنه في مرحلة الانطلاق يحتاج إلى دعم وبتالي مجمل التكلفة الثابتة المشتركة يتحملها المنتج القديم P1 ، في انتظار وصول المنتج الجديد P2 لمرحلة النضج.

تمرين 5 مع الحل: حول طريقة التكلفة على أساس الانشطة¹⁵ ABC

شركة (Comma) المحدودة تقوم بتصنيع نوعين من المنتجات، الأول معياري (Stadard) والثاني ممتاز (Deluxe). كل من هذين النوعين يتطلب أجزاء خاصة صعبة التداول، "جزء واحد منها للنوع المعياري، وأربعة أجزاء للنوع الممتاز". كل من المنتجين يتم تصنيعهما في مجموعات "المجموعات الكبيرة للنوع المعياري، والمجموعات الصغيرة للنوع الممتاز". كل مجموعة جديدة تتطلب إعداد متطلبات الإنتاج. وتفاصيل المعلومات المتعلقة بكل منتج موضحة فيما يلي:

¹⁵ أخذ من امتحان مسابقة التكوين في الدكتوراه

البيان	المعياري (Stadard)	التمتاز (Deluxe)
المبيعات السنوية بالوحدات	12000	12000
سعر بيع الوحدة	65 دج	87 دج
حجم المجموعة بالوحدات	1000 وحدة	50 وحدة
العمل المباشر لكل وحدة بالساعة	2	2,5
تكلفة العمل المباشر لكل ساعة	8 دج	8 دج
تكلفة المواد المباشرة لكل وحدة	22 دج	32 دج
عدد الأجزاء الخاصة لكل وحدة	1	4
عدد الإعدادات (set-ups) لكل مجموعة	1	3
عدد مرات إصدارات المواد من المخازن لكل مجموعة	1	1
عدد فواتير المبيعات الصادرة خلال السنة	50	240

خلال الأشهر القليلة الماضية، تحاول شركة (Comma) إقناع الزبائن الذين يشترون النوع المعياري بالتحول لشراء النوع الممتاز. وتحليل تكاليف الإنتاج غير المباشرة للشركة تحصلنا على المعلومات التالية:

النشاط	مسبب التكلفة	المصاريف غير المباشرة الخاصة بالنشاط
الإعداد (set-up)	عدد الإعدادات لكل مجموعة	73200 دج
مناولة الأجزاء الخاصة	عدد الأجزاء الخاصة لكل وحدة	60000 دج
إعداد فواتير الزبائن	عدد الفواتير المعدة في السنة	29000 دج
مناولة المواد الأولية	عدد المجموعات	63000 دج
مصاريف غير مباشرة أخرى	ساعات العمل	108000 دج

المطلوب:

1. حساب الأرباح لكل وحدة والعائد على المبيعات للنوع المعياري، والنوع الممتاز باستخدام:

أ. الطريقة التقليدية (طريقة التكاليف الكلية) لتحميل مصاريف الإنتاج غير المباشرة على أساس ساعات العمل المباشر.

ب. طريقة التكلفة على أساس الأنشطة.

2. ما تعليقك على التطبيقات الإدارية التي تقوم بها شركة (Comma) بناء على النتائج المتحصل عليها في (1).

حل السؤال الثاني

1. حساب الأرباح لكل وحدة والعائد على المبيعات للنوع المعياري، والنوع الممتاز:

أ. باستخدام الطريقة التقليدية (طريقة التكاليف الكلية):

أولاً: نحسب معدل تحميل تكاليف الإنتاج غير المباشرة للوحدة المنتجة على أساس ساعات العمل المباشرة كما يلي:

البيان	مصاريف الإنتاج غير المباشرة
الإعداد (set-up)	73200
مناولة الأجزاء الخاصة	60000
إعداد فواتير الزبائن	29000
مناولة المواد الأولية	63000
مصاريف غير مباشرة أخرى	108000
إجمالي مصاريف الإنتاج غير المباشرة	333200
عدد ساعات العمل (2 × 12000 + 2,5 × 12000)	54000
مصاريف الإنتاج غير المباشرة للوحدة	6,17

ثانيا: نحسب تكلفة إنتاج الوحدة الواحدة بالطريقة التقليدية (طريقة التكاليف الكلية) كما يلي:

البيان	المعياري (Stadard)	الممتاز (Deluxe)
تكلفة المواد المباشرة	22	32
العمل المباشر: المعياري (Stadard): 8×2 الممتاز (Deluxe): $8 \times 2,5$	16	20
مصاريف الإنتاج غير المباشرة: المعياري (Stadard): $2 \times 6,17$ الممتاز (Deluxe): $2,5 \times 6,17$	12,34	15,43
تكلفة إنتاج الوحدة الواحدة	50,34	67,43

ثالثا: نحسب النتيجة المتعلقة بالوحدة الواحدة بالطريقة التقليدية (طريقة التكاليف الكلية) كما يلي:

البيان	المعياري (Stadard)	الممتاز (Deluxe)
سعر البيع	65	87
تكلفة إنتاج الوحدة الواحدة	(50,34)	(67,43)
النتيجة	14,55	19,57
النتيجة كنسبة من المبيعات	% 22,55	% 22,49

ب. طريقة التكلفة على أساس الأنشطة (ABC):

أولا: نحسب نصيب كل منتج من مسببات التكلفة كما يلي:

النشاط	مسبب التكلفة	المعياري (Stadard)	الممتاز (Deluxe)	الإجمالي
الإعداد (set-up)	عدد الإعدادات لكل مجموعة	12	720	732
مناولة الأجزاء الخاصة	عدد الأجزاء الخاصة لكل وحدة	12000	48000	60000
إعداد فواتير الزبائن	عدد الفواتير المعدة في السنة	50	240	290
مناولة المواد الأولية	عدد المجموعات	12	24	252
مصاريف غير مباشرة أخرى	ساعات العمل	24000	30000	54000

ثانيا: نحسب معدل تحميل مسببات التكلفة وتكلفة الوحدة من المصاريف غير المباشرة لكل منتج كما يلي:

تكلفة الوحدة الواحدة		الممتاز (Deluxe)	المعياري (Stadard)	معدل التحميل لمسبب التكلفة	المصاريف غير المباشرة الخاصة بالنشاط	النشاط
الممتاز (Deluxe)	المعياري (Stadard)					
6	0,1	72000	1200	100	73200	الإعداد (set-up)
4	1	48000	12000	1	60000	مناولة الأجزاء الخاصة
2	0,42	24000	5000	100	29000	إعداد فواتير الزبائن
5	0,25	60000	3000	250	63000	مناولة المواد الأولية
5	4	60000	48000	2	108000	مصاريف غير مباشرة أخرى
22	5,77					المصاريف غير المباشرة للوحدة

ثالثا: نحسب تكلفة إنتاج الوحدة الواحدة بالطريقة التقليدية (طريقة التكاليف الكلية) كما يلي:

الممتاز (Deluxe)	المعياري (Stadard)	البيان
32	22	تكلفة المواد المباشرة
	16	العمل المباشر: المعياري (Stadard): 8×2 الممتاز (Deluxe): $8 \times 2,5$
20		
22	5,77	مصاريف الإنتاج غير المباشرة:
74	43,77	تكلفة إنتاج الوحدة الواحدة

رابعا: نحسب النتيجة المتعلقة بالوحدة الواحد بطريقة التكلفة على أساس الأنشطة (ABC) كما يلي:

الممتاز (Deluxe)	المعياري (Stadard)	البيان
87	65	سعر البيع
(74)	(43,77)	تكلفة إنتاج الوحدة الواحدة
13	21,23	النتيجة
%14,94	%32,67	النتيجة كنسبة من المبيعات

2. التعليق على التطبيقات الإدارية التي تقوم بها شركة (Comma) بناء على النتائج المتحصل عليها في (1):

أشارت النتائج المتحصل عليها إلى أن الطريقة التقليدية تعطي عائدا على المبيعات متقاربا نوعا ما (22,55%، 22,49%)، أما طريقة التكاليف على أساس الأنشطة فأظهرت أن النوع المعياري أكثر ربحية من النوع الممتاز، ولذلك على المؤسسة إعادة النظر في سياستها المتعلقة بإقناع الزبائن بشراء النوع الممتاز بدلا من النوع المعياري، بعد هذا التحليل الذي يوضح أن ربحية النوع المعياري تفوق ربحية النوع الممتاز بكثير (32,67%، 14,94%).

تمرين 6: تتج مؤسسة Matex مركب الكتروني يستخدم في تشغيل الآلات الفلاحية، مركز الإنتاج يتنازل كامل انتاجه المنتجة لمركز التوزيع الذي يبيعه لزبائنه الاوفياء.

المؤسسة تطبق سياسة استقلالية مراكز المسؤولية وتستخدم طريقة أسعار التنازل الداخلي بين أقسامها على أساس الربح المستهدف كنسبة من سعر التنازل، ولديك البيانات التالية الخاصة بمركز الإنتاج:

البيان	التكاليف الفعلية	التكاليف المعيارية
عدد الوحدات المنتجة	600 وحدة	600 وحدة
تكلفة المواد الاولية	60 دج للوحدة المنتجة	38000 دج للإجمالي
التصنيع	25 دج لساعة لليد العاملة	17000 دج للإجمالي
التشغيل	12 دج لساعة عمل آلة	7800 دج للإجمالي

إذا علمت أن كل من ساعة يد عاملة وساعة آلة تنتج وحدة واحدة من "المركب الالكتروني" و أن مركز الإنتاج يستخدم عند تحديد أسعار التنازل لمنتوجه على أساس الربح المستهدف بنسبة 20% من سعرالتنازل.

المطلوب:

- 1- حساب سعر التنازل بطريقة الربح المستهدف كنسبة منه إضافة إلى التكاليف الفعلية.
- 2- حساب سعر التنازل بطريقة الربح المستهدف كنسبة منه إضافة إلى التكاليف المعيارية.

الحل:

حساب سعر التنازل بطريقة الربح المستهدف كنسبة منه إضافة إلى التكاليف الفعلية:

$$\text{سعر التنازل الداخلي} = \text{التكاليف الفعلية (الكلية)} + \text{الربح المستهدف (من سعر التنازل)}$$

سعر التنازل الداخلي = التكاليف الفعلية + 20% من الربح المستهدف من سعر التنازل الداخلي.

التكاليف الفعلية = ت المواد الاولية + ت التصنيع + تشغيل

$$= (600 \times 60) + (600 \times 25) + (600 \times 12) = 58200 \text{ دج}$$

الربح المستهدف = 0.20 من سعر التنازل الداخلي

سعر التنازل الداخلي = التكاليف الفعلية + 0.20 من سعر التنازل الداخلي

سعر التنازل الداخلي = 58200 دج + 0.20 من سعر التنازل الداخلي

سعر التنازل - 0.20 من سعر التنازل الداخلي = 58200 دج

$$0.8 \text{ سعر التنازل الداخلي} = 58200 \text{ دج}$$

$$\text{سعر التنازل الداخلي} = 58200 / 0.8 = 72750 \text{ دج}$$

2- حساب سعر التنازل بطريقة الربح المستهدف كنسبة منه إضافة إلى التكاليف المعيارية:

$$\text{سعر التنازل الداخلي} = \text{التكاليف المعيارية} + \text{الربح المستهدف (سعر التنازل)}$$

سعر التنازل الداخلي = التكاليف المعيارية + 20% من الربح المستهدف من سعر التنازل ا

التكاليف المعيارية = ت المواد الاولية (38000 دج) + ت التصنيع (17000 دج) + التشغيل (7800 دج) =

$$62800 \text{ دج.}$$

سعر التنازل الداخلي = 62800 دج + 0.20 سعر التنازل.

$$\text{سعر التنازل الداخلي} = 62800 \text{ دج} / 0.8 = 78000 \text{ دج}$$

التعليق

المؤسسة تطبق سياسة استقلالية مراكز المسؤولية، فمركز الانتاج يهدف إلى زيادة ربحيته فيتبني عند حساب

سعر التنازل الداخلي بالاعتداد على التكاليف المعيارية و الربح المستهدف حيث يحصل عل سعر تنازل قدره

78500 دج أفضل من لو اعتمد علي التكاليف الفعلية، فالفارق يكون 5750 دج.

دراسة الحالات

هدف وتقديم الحالة :

تهدف هذه الحالة إلى توضيح أهمية الدراسة المالية المتبعة عن طرح منتج جديد في السوق، و الذي يعتبر من أهم مجالات استخدام عتبة المردودية، ودورها في اتخاذ القرار، الذي يبدأ بالتعرف على الوضعية، وجمع المعلومات حولها، ثم تحليلها، اختيار الحل الأمثل، في نهاية اتخاذ القرار .
كما تتعرض هذه الحالة إلى الصعوبة التي يمكن أن تواجه المستخدم لطريقة عتبة المردودية اثناء الفصل بين التكاليف الثابتة والمتغيرة.

شركة افروماكس لإنتاج المحركات

بالمقر المركزي للشركة أقسام السيد" يوسفى "المدير العام اجتمع مجلس الإدارة في شهر فيفري 2016 وهذا الاجتماع يكتسي أهمية بالغة، لأنه يرمي إلى تحديد الاتجاه الاستراتيجي الجديد للشركة، على ضوء النتائج المتحصل عليها في نشاط 2015 المعلن عليها أخيرا.

➤ السيد يوسفى (المدير العام)

أذكركم باختصار الظروف التي مر بها نشاط 2015 و شركتنا التي هي من النوع المتوسط تنتج نوع واحد من المنتجات (محرك صغير كهربائي (M1)) تبيعها إما مباشرة للمؤسسات لتجهيزاتها الكهربائية أو للتجار الجملة المهتمين بهذا الصنف من المعدات .

➤ الأنسة صالحى (مديرة التسويق)

تعلمون أننا نحتل مكانا فريدا في السوق ومحركاتنا أجهزة متينة و تتناسب جيدا مع حاجة زبائننا. هذا النوع من الجهاز المنافسة المباشرة له محدودة ، ولكن اعتقد بأنه يجب الاخذ بعين الاعتبار انخفاض أسعار الأجهزة المستوردة في ميدان القطاع الكهربائي ، حيث هناك جهاز أجنبي وان كان صنعه مختلف عن محركنا

ويعطي نتائج اضعف ،لكن أخشى المنافسة في المستقبل بسبب سعره اقل سعر بيع محركنا الذي هو 780 دج الذي حدد منذ سنتين .

➤ السيد بوعلام (المدير المالي)

إنني اخشي في اختراعكم هذا يا أنسة قد يودي بنا إلى نتائج خطيرة حيث بـ 530.000 دج كأموال خاصة حققنا هذه السنة (2015) مردودية لا تتجاوز 3.20% وأخشى إذا خفضنا في سعر البيع يكون له انعكاس سلبي على المردودية في السنوات المقبلة.

➤ **هنا تدخل المدير العام السيد يوسف :** السيد بوعلام له الحق في رأي ، فإرباحنا غير كافية وخاصة في سنة 2015 ويبدو لي أن 10 % من الرودوية هو الهدف الذي يجب تحديده وهو نفس الهدف المحقق في المؤسسات المماثلة ، ولكن يجب أن نعطي لأنفسنا الإمكانيات اللازمة لتحقيق هذا الهدف المحقق في المؤسسات المماثلة ، ويجب قبل كل شيء بدراسة معمقة لسعر التكلفة لمنتجاتنا المباعه . ولا بأس هنا أن أذكركم بان المؤسسة التي تنتج منتجات جيدة ولا تتحكم في تكاليفها تتعرض أجالا او عاجلا إلى المنافسة .

➤ **السيد بوعلام :** لقد طلبت لهذا الغرض من رئيس قسم المحاسبة ان يقوم بدراسة احصائية لتطوير تكاليف منتجاتنا بتصنيفها وترتيبها حسب عناصرها الثابتة و المتغيرة . نتائج هذه الدراسة تدل على أن التكاليف الثابتة تنقل سعر التكلفة فنشاط سنة 2015 وصلت التكاليف الثابتة إلى 574.000 دج بعد طرح منها النواتج الثابتة

➤ **السيد المدير العام (يوسف) :** و هذا يعتبر ضخم جدا بالنسبة لمنتج صغير كالذي ننتجه لذلك يجب أن نركز الجهود في ثلاثة اتجاهات في نفس الوقت:

- توسيع المبيعات
- تخفيض سعر التكلفة
- تطوير طاقتنا الإنتاجية

وفي هذا الموضوع يعرض علينا السيد العربي مشاريعه .

➤ **السيد العربي (مدير الإنتاج) :** نظرا للتزايد السريع حجم الطلب ، المعدات و التجهيزات التي كانت معدة في السابق لإنتاج 2500 وحدة سنويا ، قمنا في سنة 2013 بتحويلات جذرية على المعدات بهدف رفع الطاقة الإنتاجية لمصنعنا وقد استخدمنا في نشاط 2015 تقريبا 80% من الطاقة القصوى ولا يوجد الآن إلا حلا واحدا إذا أردنا أن ننتج أكثر و هذا الحل هو الاستثمار .

يجب شراء تقريبا 200.000 دج من المعدات التي تمتلك في 10 سنوات الاستثمار في هذا المستوى يمكن أن يصل بالطاقة الإنتاجية إلى 9000 وحدة من M_1 سنويا ، وحسب الحسابات التي قمنا بها تزداد التكاليف الثابتة بمقدار 150.000 دج في السنة بدون اعتبار مخصصات الاهتلاك غير ان التكاليف المتغيرة للوحدة تبقى ثابتة للوحدة المنتجة وهذا قد يرجع العملية مفيدة .

➤ **السيد بوعلام :** برأيي يمكن تحقيق هذا الاستثمار على الصعيد المالي

➤ **الآنسة صالحى :** في الحقيقة كنت أفكر في حل آخر الذي قد لا يكون منافيا مع الحل الذي قدمه السيد العربي .

انتم تعلمون أن منذ سنتين أو ثلاث سنوات ونحن نفكر في إمكانية اختراع محرك جديد

(M₂) ، وقد ضبطت العملية في مكتب الدراسات ولم يبقى الا وضع الفكرة حيز التطبيق

➤ السيد العربي : بإمكان تقدير بدقة تكلفة المشروع الثاني لإنتاج المحرك (M₂)، يمكن تحويل المستودع الكبير لكي نضع فيه التجهيزات الضرورية لهذا المشروع، و أقدر تكاليف هذه التجهيزات ب 300.000 دج تهلك في 10 سنوات ، يمكن أن يصل الإنتاج السنوي من المحركات الجديدة (M₂) إلى 3000 وحدة بتكاليف ثابتة للاستغلال

تقدر بـ 675000 دج سنويا ، بدون اعتبار مخصصات الإهلاك ، الحسابات الأولية تقدر التكاليف المتغيرة بـ 1125 دج للمحرك الواحد . هذا الرقم أكبر بكثير من الرقم التابع للمحرك القديم (M₁) و هذا بسبب طول و تعقيد مجرى الإنتاج ، غير أن المحرك الجديد .يمكن بيعه بأعلى سعر .

➤ الأنسة صالحى : فعلا يقدر سعر البيع للمحرك الجديد بـ 1900 دج للمحرك الواحد

➤ السيد بوعلام مخاطبا السيد العربي : اسمحو لي يا سيد العربي ، هل أخذتم في تقديراتكم للتكاليف الثابتة الخاصة بالمشروع الثاني بعين الاعتبار التكاليف العامة للمؤسسة أو أن تقديراتكم للتكاليف الثابتة التي أعلنتم عنها تخص فقط تكاليف الاستغلال للمشروع الجديد .

➤ السيد العربي : لا تعمق مرة أخرى الخلاف القديم بيننا ثانية ، إن سعر التكلفة للمحرك (M₁) في

سنة 2015 تتضمن الان مجموعة التكاليف العامة للمؤسسة ، لماذا نحول جزء منها للإنتاج الجديد (M₂) هذا غير منطقي .

➤ السيد بوعلام : أنا مصر يا سيد المدير على أنه يجب أن تتضمن سعر التكلفة للمنتج الجديد، جزءا من التكاليف العامة للمؤسسة ، لأنه سيصبح لنا مجالين للنشاط

(M₂، M₁)

على العموم يمكن اقتراح أن التكاليف العامة الحالية التي تصل إلى 338.000 دج، لا تتزايد بشكل ملموس بعد الشروع في الإنتاج ضمن المشروع الجديد، لكن يبدو لي انه من الضروري تخصيص 2/3 من هذه التكاليف إلى المحرك الجديد (M₂) .

➤ السيد العربي : هذه السنة تعتبر تعسفية .

➤ السيد بوعلام : ليست كذلك إنما ترتكز على رقم الأعمال المتوقع لكل منتج .

➤ السيد المدير العام : تحسم هذا الخلاف فيما بعد يجب على كل واحد منا أن يفكر في الحلول المختلفة التي طرحت هذا اليوم ، و إنني أعتقد أن قرارات مهمة قد تأخذ من اليوم إلى نهاية الشهر .

📌 الملاحق : ANNEXES

1. يمكن إعتبار بعض التكاليف ثابتة مستقلة عن مستوى نشاط المؤسسة و هي :

- المصاريف المالية
- مخصصات الإهلاك
- المصاريف المختلفة

من جهة أخرى استهلاك المواد الأولية يتغير مع حجم الإنتاج وخيرا هناك 3 عناصر من التكاليف تعتبر شبه متغيرة semi variable وهي :

- مصاريف المستخدمين
- ضرائب و رسوم

• مصاريف الصيانة و التصليح

نجد تطور هذه المصاريف في الملحق رقم (I) الذي يساعدنا على استخراج الجزء الثابت و الجزء المتغير منها .

2. تعتبر النواتج المالية متغيرة بينما النواتج المختلفة الأخرى تعتبر ثابتة.

3. المنتجات نصف مصنعة تتضمن $\frac{1}{2}$ من العناصر المتغيرة ،المنتجات التامة الصنع تتضمن $\frac{3}{4}$ من العناصر المتغيرة .

ملاحظة 1:

النقطتين 2 و 3 لهما أهمية كبيرة في تحديد التكاليف الثابتة التي سيطلب ايجادها في العمل المطلوب .

4. ملحق رقم (I) جدول يبين تطور رقم الأعمال وبعض المصاريف خلال السنة المالية الماضية

2015

ملاحظة 2:

للتبسيط نقدم 6 مشاهدات شهرية للتطورات التي تتعلق ببعض المصاريف و يكفي اللجوء إلى رقم الأعمال المناسب.

(نعتبر رقم الأعمال المتغير (X_n) والمتغير (Y_n) المصاريف المناسبة)

الشهور	رقم الأعمال CA	مصاريف المستخدمين	ضرائب و رسوم	مصاريف الصيانة و تصليحات	مصاريف النقل
جانفي	282	-	-	-	-
فيفري	220	76	38	22	6
مارس	210	-	-	-	-
افريل	200	71	35	21	4
ماي	170	-	-	-	-
جوان	160	56	33	17	4
جويلية	140	-	-	-	-
اوت	130	50	29	15	3
سبتمبر	180	-	-	-	-
اكتوبر	250	76	45	22	6
نوفمبر	290	-	-	-	-
ديسمبر	340	98	55	25	5
المجموع	2572	427	235	122	28

دائن	اسم الحساب	مدين	اسم الحساب
226	مخزون النهائي للمواد الاولية	242	مخزون أول المدة للمواد الأولية
64	مخزون نهائي للمنتجات نصف مصنعة	43	مخزون أول المدة للمنتجات نصف مصنعة
41	مخزون نهائي للمنتجات التامة	37	مخزون أول المدة للمنتجات التامة
2572	المبيعات	943	مشتريات المواد الأولية
2	نواتج مالية	846	مصاريف المستخدمين
6	نواتج مختلفة أخرى	465	ضرائب و رسوم
		234	صيانة و تصليح
		56	مصاريف النقل
		5	مصاريف مالية
		1	مصاريف مختلفة
		22	مخصصات اهتلاك
		17	نتيجة استغلال رصيد دائن
2911		2911	المجموع

➤ الملحق رقم (I) : الوحدة بالآلاف

➤ حساب الاستغلال العام لسنة 2015: الوحدة بالآلاف

العمل المطلوب

➤ الجزء الاول: قبل قرار الاستثمار

بالتركيز على ملاحظات السيد العربي بخصوص تطور بعض التكاليف يمكن ايجاد الجزء الثابت لا يتغير بتغير حجم الانتاج

حيث نجد 141616 دج بالنسبة لضرائب ورسوم المبلغ 141616 دج و 29000 دج بالنسبة لمصاريف النقل

- **اوجد** : الجزء الثابتة من التكاليف التالية :

✓ مصاريف المستخدمين

✓ مصاريف الصيانة

- هل يمكن اثبات مبلغ 574000 دج بالنسبة لمجموع التكاليف الثابتة الصافية لسنة 2015 والذي تحدث عنه السيد بوعلام ؟

- ماهي عدد المحركات M_1 التي تم بيعها في سنة 2015 حتى تمكن رقم الأعمال من تغطية مجموع التكاليف . ؟

➤ الجزء الثاني : دراسة المشروع الاول (القرار الاول)

1. اذا قررنا تخفيض سعر البيع ب 5%

- ماهي عدد المحركات من M_1 الذي يجب بيعه لنصل بدون استثمار الى هدف 10% كمردودية ؟

2. إذا قررنا تحقيق استثمار المشروع الأول المقترح من طرف السيد العربي لرفع من حجم انتاج

المحرك M_1

- ما هو عدد المحركات التي يجب بيعها للوصول الى نفس الهدف الذي هو 10% من المردودية؟

3. في مكان السيد المدير العام: ما هو القرار الذي يمكن تبنيه

أ. تخفيض سعر البيع بدون استثمار.

ب. تخفيض سعر البيع وتحقيق الاستثمار.

الجزء الثالث: دراسة المشروع الثاني محركات M_2

1. إذا قررنا صناعة المحرك الجديد M_2 ، ما هو عدد المحركات التي يجب بيعها حتى

يبدأ الاستثمار الجديد في تحقيق ربح؟ حسب الحالات التالية:

أ. بإتباع ملاحظة السيد العربي بالنسبة للاستثمار الجديد.

ب. حسب رأي السيد بوعلام بالنسبة للاستثمار الجديد.

- ما هو في هذه الحالة الأخيرة عدد المحركات M_1 التي يجب بيعها برقم الاعمال M_1

لتغطية مجموع تكاليف M_1 ؟

2. دراسة سوقية قامت بها الأستاذة صالحى مديرة التسويق سمحت بتقدير عدد المحركات التي

ستباع من نوع M_2 بـ 1000 محرك في السنة الأولى من الإنتاج

- في مكان السيد المدير العام:

هل تقرررون في الأخير تحقيق هذا الاستثمار الجديد؟

الجزء الرابع: أفاق مستقبلية

- كيف ترون مستقبل المؤسسة؟

قائمة المراجع

المراجع باللغة العربية

1. صافي فلوح، المحاسبة الإدارية ودراسة الميزانيات. مطبعة الاتحاد. سوريا، 1987.
2. حمدي فؤاد علي، التنظيم والإدارة الحديثة، لأصول العلمية والعملية. دار النهضة العربية، بيروت، 1981،
3. ناصر دادي عدون، محاسبة تحليلية، مطابع دار البحث، الجزائر 1998.
4. فركوس محمد، الموازنات التقديرية: أداة فعالة لمراقبة التسيير، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، 2001.

المراجع باللغة الأجنبية

5. Alazard C, S. Separi, Contrôle de gestion (DCG 11), Edition Dunod, Paris 2010.
6. Bescos.P.L. L, Dobler.P, Mendoza. G, Naulleau.G, Contrôle de gestion et management, 2 éme édition Monchretien 1993.
7. Bouquin Henri, Le contrôle de gestion, Edition PUF, Paris 1986.
8. Bouquin Bruno, Système d'information de contrôle de gestion. Edition Economica, Paris 1992.
9. De Coussergues Sylvie, Gestion de la banque. Edition Dunod, Paris 1992.
10. Ray Garrison. Theresa Libby et All, Fondement de la comptabilité de gestion, éd Chenelière éducation Québec
11. Gervais Michel, Contrôle de gestion et planification de l'entreprise. Edition Economica, 1992 Tome 2.
12. Guerdj Norbert et collaborateurs, Le contrôle de gestion pour améliorer la performance de l'entreprise. Edition d'organisation 1994.
13. Khemakhem. A, Introduction au contrôle de gestion. Edition Bordas management. Paris, Montréal 1971.
14. Khemakhem. A, La dynamique Contrôle de gestion. Edition Dunod 1977.
15. Langlois.L et les autres, Contrôle de gestion, édition Berti, Alger 2008.
16. Lauzel. P, Teller. R, Contrôle de gestion et budget. 7 éme édition. Sirey 1994.
17. Lauzel. P, Contrôle de gestion et budget. 2 éme édition. Sirey, Paris 1974.
18. Lauzel. P, La prévision et le Contrôle de gestion. 2 éme édition. Dunod, Paris 1961.
19. Lauzon Gelina Bernard, Contrôle de gestion. 2 éme édition. Gaëtan Morin 1985.

20. Meyer Jean, Gestion budgétaire. Edition Dunod, Paris 1964.
21. Perochon. C, Leurion. J, Analyse comptable, Gestion prévisionnelle. Ed Foucher, Paris 1983.
22. G. Pillot, Maîtrise de contrôle de gestion en schémacolor. Ed. Org 1992.